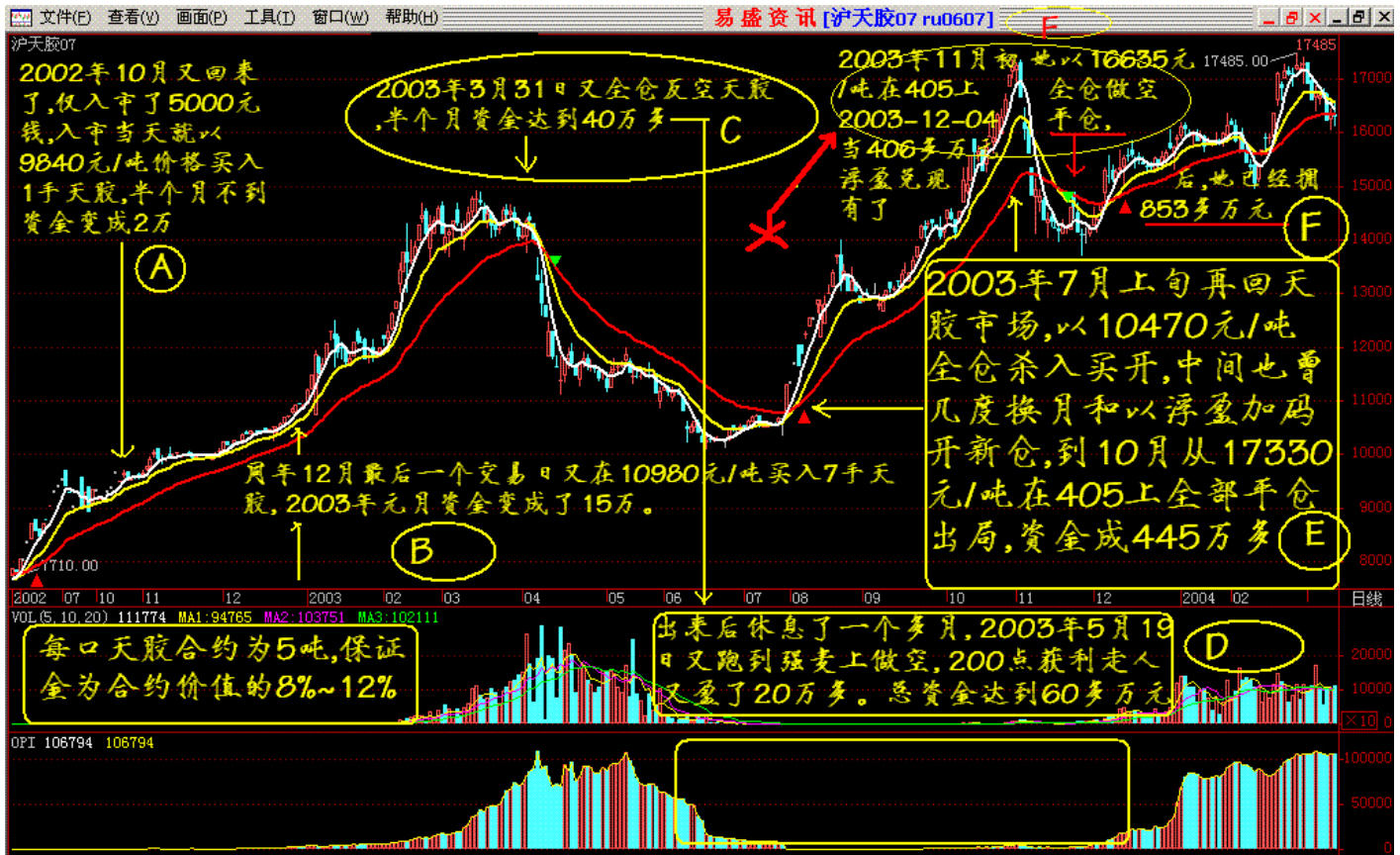


一个郑州妹妹做期货从 5000 元到 800 万的真实故事



这是一个真实的期界朋友的经历。这位朋友如今芳龄 25, 其 2000 年 9 月携 4 万元来期货界, 刚入门时什么也不懂, 只晓得这是个大多数赔钱的地方, 于是乎进得门来看见大伙都在小麦上做多, 就傻大胆地勇当少数人去卖空, 正好碰上郑麦“黑坯粒”事件发生, 短短 3 个月资金由 4 万滚到了 9.6 万。其乐不可致可想而知。但乐极生悲, 2001 年成了她的滑铁卢之年, 其年内每次操作都不顺手, 每次都踏错方向亏钱而出, 到 2002 年 1 月为止, 9.6 万变成了 400 多元, 可以说是被市场踢出去了。此后她在市场杳无音息。

谁知 2002 年 10 月又回来了, 仅入市了 5000 元钱, 入市当天就以 9840 元/吨价格买入 1 手天胶, 半个月不到资金变成 2 万。同年 12 月最后一个交易日又在 10980 元/吨买入 7 手天胶, 2003 年元月资金变成了 15 万。2003 年 3 月 31 日又全仓反空天胶, 半个月资金达到 40 万多。出来后休息了一个多月, 2003 年 5 月 19 日又跑到强麦上做空, 200 点获利走人又赚了 20 万多。

2003 年 7 月上旬再回天胶市场, 以 10470 元/吨全仓杀入买多, 中间也曾几度换月和以浮盈加码开新仓, 到 10 月从 17330 元/吨在 405 上全部平仓出局, 资金成 445 万多。这还不算完, 2003 年 11 月初她以 16635 元/吨在 405 上全仓做空, 目前持空仓未动, 从目前价位计算又何其了得。欲知这位 mm 用何方法操作和此番空仓何时出局, 且听下回分解。

言者谆谆, 听者藐藐, 也在常理之中。这位奇女子, 我是要千方百计找到的。皇天不负苦心人, 当 2003 年 10 月 19 日见到这位名叫“霞妹”的姑娘时, 发现我们三年前就认识。当时我们都在海南海证期货郑州营业部呢。酒逢知己千杯少, 既然是熟人也就好探个究竟了。我知道, 她确实是 2000 年 9 月 13 日到期市上来的, 那随后的几个月我也知道她赚了钱, 但我要她从讲起。

下边呢,就是她讲的内容了,其中在刚开始时涉及到我个人的事,也使我感到非常汗颜,请大家不要笑话我啦。言归正传,霞妹是2000年9月13日来期市开户的。国庆节前她没做单,主要原因是胆小,用她的话说是心跳的快,手都打颤。但她虚心好学,每天早上第一个来营业部,先看当天的《期货日报》,接着向营业部经理童xx、邓xx咨询行情,本人由于当时经常在《期货日报》上发表评论,更是她咨询的重点。我当时手边有一本书叫《股坛圣经》,也被她借去了(后来她说弄丢了赔了我25元钱)。

她每周四准时参加上海金源期货郑州营业部举办的《期货沙龙》活动。当时市场上真是一片看涨之声,例如,郑交所交易部主任许xx等官员在期市沙龙上公开鼓励大家做多,大户徐xx在浙江中大期货公司做为主力怎么操作是在郑州市市场上人人皆知的话题,市场上已经看不到任何空头的议论,记得上海南都期货公司郑州营业部的田xx在《期货日报》上发表了一篇《70000张仓单意味着什么?》文章,马上引来浙江某期货公司王xx的批评反驳。本人也当时出丑,发表评论认为101合约势必逼仓。

在这样的气氛中,她怎么去做空了呢?当我问她这个问题时,她诡秘的笑着说:“杨老师,股坛圣经里巴鲁克的故事很清楚呀,当大多数人都一边倒的时候,巴鲁克就要反向出击啦”。她告诉我,当年国庆节休息那几天她心里最乱,既怕大多数人都对就她一个人错多丢人哇,又怕下空单后主力再往上拉她受不了,但毛泽东的一句名言“真理往往在少数人手里”和毛泽东写给女儿李讷的格言“在命运的前头痛击下,但决不回头”,也从精神上给了她勇气。大不了就是4万元钱,豁出去啦。

终于,在2000年国庆节后的第二个交易日,她以悲壮情怀以1531元/吨将4万元全部做了空单。当天不跌反涨,被套了几个点。收市后她来问我,我也记得让她止损出来。她笑了笑,说赔了再去找她爸妈要,我当时还认真劝她不要任性。第三个交易日,开盘还是好好的,但下午小麦合约竟然全线跌停。

随后的日子里,我们看到霞妹一片灿烂的笑容。2000年年10月中旬,郑交所终于放宽小麦验收标准,困扰粮食部门的“黑坯粒”问题得以处理,小麦仓单由7000多张上升到13000多张,多头主力吞下了狂拉行情的苦果,郑交所也在春节后进行了大调整。2000年底,海南海证郑州营业部经理换人前,霞妹怀惴9.6万元,到其它营业部去啦。当今天霞妹回味这段历史时,认为她当时是傻大胆,撞大运撞对啦。

2001年,霞妹可就惨啦。

当霞妹转到其它营业部以后,我还待在海南海证,这以后的事我得全听她说了。下边第一人称“我”均代表霞妹了,而我则成了忠实听众。言归正传,听霞妹慢慢道来。离开海证以后,回到豫北家乡城市,在一家二级代理部门开了个户,投入了9万元。我这时开始学习各种分析方法,尤其是技术分析如MAcD、kdj、rsi等等,更是背的滚瓜烂熟,自认为掌握了短线法宝,可以在市场上无往而不胜。我以15分钟kdj配合薛斯通道指标进行操作。在2001年元月份内还算顺利,挣了2000多元钱。短线这么一做,就像吸大烟一样上瘾了,

工具箱

【 · · 2005-12-15 20:24 】

一位mm的经历

发表人:我就是我 2003-11-22 07:46:40.0

这也是一个真实的期界朋友的经历。这位朋友如今芳龄25,其2000年9月携4万元来期货界,刚入门时什么也不懂,只晓得这是个大多数赔钱的地方,于是乎进得门来看见大伙都在小麦上做多,就傻大胆地勇当少数人去卖空,正好碰上郑麦“黑坯粒”事件发生,短短3个月资金由4万滚到了9.6万。其

乐不可致可想而知。但乐极生悲,2001年成了她的滑铁卢之年,其年内每次操作都不顺手,每次都踏错方向亏钱而出,到2002年1月为止,9.6万变成了400多元,可以说是被市场踢出去了。此后她在市场杳无音息。谁知2002年10月又回来了,仅入市了5000元钱,入市当天就以9840元/吨价格买入1手天胶,半个月不到资金变成2万。同年12月最后一个交易日又在10980元/吨买入7手天胶,今年元月资金变成了15万。3月31日又全仓反空天胶,半个月资金达到40万多。出来后休息了一个多月,5月19日又跑到强麦上做空,200点获利走人又赚了20万多。7月上旬再回天胶市场,以10470元/吨全仓杀入买开,中间也曾几度换月和以浮盈加码开新仓,到10月从17330元/吨在405上全部平仓出局,资金成445万多。这还不算完,11月初她以16635元/吨在405上全仓做空,目前持空仓未动,从目前价位计算又何其了得。欲知这位mm用何方法操作和此番空仓何时出局,且听下回分解。

言者谆谆,听者藐藐,也在常理之中。这位奇女子,我是要千方百计找到的。皇天不负苦心人,当2003年10月19日见到这位名叫“霞妹”的姑娘时,发现我们三年前就认识。当时我们都在海南海证期货郑州营业部呢。酒逢知己千杯少,既然是熟人也就好探个究竟了。我知道,她确实是2000年9月13日到期市上来的,那随后的几个月我也知道她赚了钱,但我要她从头讲起。

下边呢,就是她讲的内容了,其中在刚开始时涉及到我个人的事,也使我感到非常汗颜,请大家不要笑话我啦。言归正传,霞妹是2000年9月13日来期市开户的。国庆节前她没做单,主要原因是胆小,用她的话说是心跳的快,手都打颤。但她虚心好学,每天早上第一个来营业部,先看当天的<期货日报>,接着向营业部经理童xx、邓xx咨询行情,本人由于当时经常在<期货日报>上发表评论,更是她咨询的重点。我当时手边有一本书叫<股坛圣经>,也被她借去了(后来她说弄丢了赔了我25元钱)。

她每周四准时参加上海金源期货郑州营业部举办的<期货沙龙>活动。当时市场上真是一片看涨之声,例如,郑交所交易部主任许xx等官员在期市沙龙上公开鼓励大家做多,大户徐xx在浙江中大期货公司做为主力怎么操作是在郑州市市场上人人皆知的话题,市场上已经看不到任何空头的议论,记得上海南都期货公司郑州营业部的田xx在<期货日报>上发表了一篇<70000张仓单意味着什么?>文章,马上引来浙江某期货公司王xx的批评反驳。本人也当时出丑,发表评论认为101合约势必逼仓。

在这样的气氛中,她怎么去做空了呢?当我问她这个问题时,她诡秘的笑着说:“杨老师,股坛圣经里巴鲁克的故事很清楚呀,当大多数人都一边倒的时候,巴鲁克就要反向出击啦”。她告诉我,当年国庆节休息那几天她心里最乱,既怕大多数人都对就她一个人错多丢人哇,又怕下空单后主力再往上拉她受不了,但毛泽东的一句名言“真理往往在少数人手里”和毛泽东写给女儿李讷的格言“在命运的前头痛击下,但决不回头”,也从精神上给了她勇气。大不了就是4万元钱,豁出去啦。

终于,在国庆节后的第二个交易日,她以悲壮情怀以1531元/吨将4万元全部做了空单。当天不跌反涨,被套了几个点。收市后她来问我,我也记得让她止损出来。她笑了笑,说赔了再去找她爸妈要,我当时还认真劝她不要任性。第三个交易日,开盘还是好好的,但下午小麦合约竟然全线跌停

随后的日子里,我们看到霞妹一片灿烂的笑容。当年10月中旬,郑交所终于放宽小麦验收标准,困扰粮食部门的“黑坯粒”问题得以处理,小麦仓单由7000多张上升到13000多张,多头主力吞下了狂拉行情的苦果,郑交所也在春节后进行了大调整。2000年底,海南海证郑州营业部经理换人前,霞妹怀揣9.6万元,到其它营业部去啦。当今天霞妹回味这段历史时,认为她当时是傻大胆,撞大运撞对啦。2001年,霞妹可就惨啦。[欲知后事如何,且听下回分解]

当霞妹转到其它营业部以后,我还待在海南海证,这以后的事我得全听她说了。下边第一人称“我”均代表霞妹了,而我则成了忠实听众。言归正传,听霞妹慢慢道来。离开海证以后,回到豫北家乡城市,在一家二级代理部门开了个户,投入了9万元。我这时开始学习各种分析方法,尤其是技术分析如MACD、kdj、rsi等等,更是背的滚瓜烂熟,自认为掌握了短线法宝,可以在市场上无往而不胜。我以15分钟kdj配合薛斯通道指标进行操作。在2001年元月份内还算顺利,挣了2000多元钱。短线这么一做,就像吸大烟一样上瘾了,2000年四季度的方法无法再用,每天也离不开盘面啦,一天到晚这分析那予测弄的紧张兮兮的。春节前最后一个交易日,上午和下午小麦合约一直维持跌势。但在尾市半小时行情发动了,我一看有买入信号,就果断进场,收盘时我还获利6个点。心里当时想,节后开盘一高冲我就平仓

走人。就这样我心态安然地回家过春节了。

谁知正月初八, [期市还有两天才能开市], 传来消息, 证监会派工作组进驻郑交所, 郑交所召开中层干部会, 小麦期货要为粮食流通体制改革服务, 实行大品种、大流通、大交割的小麦期货。这无疑是个重大利空, 这下愁坏了, 可愁也没有用呀, 还没开盘哇。正月初十一开盘, 我立即挂单, 但盘是低开低走, 我追着挂止损单也不成交, 很快跌停板了, 生生把我套到里面去了。第二天还是低开低走, 由于晚上用 cdp 指标计算了个止损价位, 早上打预备单进去总算割了, 这一次亏了 1 万多。所幸第三天还是跌, 心里还平衡一点。

第四天开始反弹了。我一看所有短线指标都在超卖位置, 且低位发生金叉。于是在尾市又返身“逢低”买了进来, 当天收市不赔不赚, 想第二天短线指标一到高位就出手, 捞回一点是一点。第五天开盘就往下走, 见势不好也顾不上看技术指标啦, 追卖斩仓出局, 又亏了 6000 多元。这一天期价也创了新低。

打好的贴子上不去, 也不知什么原因。现在好了, 接着让霞妹说。且说我两次交易失败后, 第三次我是不敢再抢反弹啦。在创新低和技术指标又重新向下拐情况下, 发现 60 分钟技术指标仍有下跌动力, 于是改做空单。可谁知当我 50 张空单刚成交完, 大盘就开始上行, 又被套了 20 多点, 技术指标也跟着扭劲麻花般地突破了 50 中轴线位置, 没办法只好止损呀, 这一止损不要紧, 1 万多元又赔进去啦。我刚止损完, 这个气死人的“妖麦”竟跌回来啦, 假如我不止损的话, 甚至都能够盈利出来。不行, 我按 60 分钟 k 线图做“中线”, 一般情况下不再止损, 挺上几天再说, 不信我做不对一次。

我休息了半个月, 又重新入市了。这次入市前我分析跌势做为中长期趋势已经形成, 应中线持空单, 但不排除中间换手, 应急跌平仓、反弹则高位沽空。因此我在三月上旬开始以所余的 6 万多元资金沽空小麦 50 手。进去以后, 仍是盘面只涨不跌, 有了前几次左右换巴掌的教训, 这次抱到不止损的打算。就这样我在被套中渡过了一个多月, 其间行情反复, 涨时后悔应早出局才好, 跌时盼望到我入市价位一定走人, 这种难熬的时间把人折磨死了。四月中旬, 我的浮亏已 100 多点了, 浮亏已 5 万多元了。营业部经理也开始提醒我应注意风险了。

到了 4 月下旬, 我已心力疲背不堪了。在看到账面只剩下整整 1 万元钱时, 我痛哭了一场, 哭过以后我全部斩仓了。看到结算单上的一个整数的余额, 我也哭不动了。那一个五一节我过的凄凉极了。

我斩仓后不久, 盘就跌下来了。而且一直跌到五月中旬才停下来。好像主力是专门对着我来的。在这一二十天休息的日子里, 我倒是在反思自己为什么错啦。回忆 2000 年四季度为什么顺利。我当时的结论是, 技术指标纯粹是数学游戏, 也是大户骗散户的工具, 当初我顺利是因为敢于与大多数人反向而为。有了这个结论, 也算找到了下一步交易的根据。

我开始关注周围人的交易方向, 搜集期货日报等媒体的评论, 就这样研究了两个多月。我发现周围人多空都有, 也拿不定主意了。正好进入八月份后, 杨老师你开始在期货日报上持续不断地发表评论, 其中有一周竟天天有评论。我清楚记得 2000 年你看多时我做空是我对啦。心里想放在眼前的反向指标为什么不用呢? 因此从八月份开始, 你只要你发表看空文章, 我就做多, 而且每次只下 2 手单。但你在下半年全写的看空文章, 大盘验证你是对的, 我每次都又错啦。由于单量小, 赔得也慢, 到 111 交割前还有 6742 元。

从年初的 9.6 万元到 10 月下旬的 6742 元, 我是从大喜走向大悲呀! 面对这 6000 多元, 我已无心再寻反向指标了。只想赌一把, 赢了继续干, 赔了回家去, 大不了找个老公当主妇去。

这个时候, 我碰上了一个“高手”, 其人自称原给主力操盘, 现因病回家休息 [后来才知道是在郑州将 100 多万赔光的“高手”], 他吹嘘能替我捞回来。当时也没想到能看上我这 6000 多元会是什么“高手”, 就委托他给我交易了。我则陪多病的母亲住院去了。刚开始交易时, 每天他给我打电话, 今天说赚了几十元, 明天说盈了几百元, 我请他吃了两次饭, 向他表示谢意。我母亲一个多月出院后, 我来到营业部没有见到这位高手, 而经理却告诉我账面只有 402 元钱了, 那个高手在领了 2500 多元佣金分成后早已不来了。此情此景, 我是哑吧吃黄连, 有苦难言啊!

此刻, 我是做 1 手单的权利也没有啦, 我被残酷的市场无情地踢了出来。当时只有一条路, 那就是我完全离开这个可怕的市场。但于心不忍, 又舍不得。2001 年 12 月 21 日我怀着告别的心情来到郑交

所面前,看着那漆的红色的大厦柱子,心里说这红色也有我的血呵!在大厦里报刊栏前,我想最后看一眼期货日报就走人。但是,当天的期货日报一则会议广告吸引了我,上面说22日下午将举办小麦分析报告会,主讲人是李经谋、田亚林、马明超、彭荣恒和杨老师你。我就抱着再见一下老朋友的思想留了下来。

2001年12月22日是个周六,郑交所如期在下午两点在未来大厦一楼国际会议厅开会了,到会的人很少才五六十个人,会上你们五位侃侃而谈,你们谈什么我也不关心了,我只关心想同老朋友你打个告别招呼。当我在台下闲坐的时候,突然发现了那个让我仅有的6000多元变成402元的“高手”,我把他从会议厅叫出来,本来想骂他一顿消消心里的闷气。在我刚说几句后,没想到他实话实说地把他的这一切告诉我。原来1996年他携50万来到期市,后来在绿豆赔光了,又亲戚朋友借到100多万这些年也赔光了,这个当年在我们家乡城市小有名气的煤炭运销专业户,已成了到处躲避讨债的人,他在我身上挣的2500多元佣金也剩下不到2000元了,还提出向我借点钱,这个人看来比我还惨呀!

但是,我发现这个“高手”很有志气,他表示一定要在这个市场坚持下去,他在那种情况下还幽默地说要像文革中邓小平那样,在那里跌倒就要从那里爬进来。受他的感染,我把亏的只剩下的400元给了他[也许这是我做为女人软心肠的吧],最后我祝愿他2002年由2000元变成2万、20万的美好话语,离开了郑州,又回到了家乡城市。

回到家乡以后,我不愿再涉及期货,可每天无所事事呀!这时候别人给我介绍了男友,他竟然在证券营业部上班。每天收市后我去股市找他玩,时间长啦,他发觉我能用熟练的技术分析方法分析股票行情,就把我介绍认识他们经理,一来二去证券部认识了不少人。2002年元月18日股市大跌,我在收市后看盘分析认为股市大反弹马上就要出现,我把我的看法告诉了男友,没想到男友说4点钟的股评活动让我上去讲一下,几番推辞后我上了讲台,几百个股民一看今天来了个小女孩,都很好奇。我讲了即将反弹的技术理由,并向大家建议了两只个股,科利华和东方铝业。奇迹发生啦,元月21日周一开盘,这两只个股跳空高开,不到半小时涨停板了。

当天不少股民甚至大户在向证券营业部打听我的情况,这一下引起了营业部经理的重视,他找我谈话,有意我到 he 那里工作做咨询分析工作,我说再验证一下,如大盘元月底能突破1450则证明我还行,我就来,如突不破则说明我是瞎猫捉了个死老鼠撞上啦,我不来,别贻害股民。他很欣赏我的敢于考验自己的信心,同意了我的想法。结果是,元月31日上证指数收在了1491点。我准备过了春节去证券公司上班了。

当天不少股民甚至大户在向证券营业部打听我的情况,这一下引起了营业部经理的重视,他找我谈话,有意我到 he 那里工作做咨询分析工作,我说再验证一下,如大盘元月底能突破1450则证明我还行,我就来,如突不破则说明我是瞎猫捉了个死老鼠撞上啦,我不来,别贻害股民。他很欣赏我的敢于考验自己的信心,同意了我的想法。结果是,元月31日上证指数收在了1491点。我准备过了春节去证券公司上班了。

春节以后我到证券部上班了,条件很好,单独一个办公室外有股民咨询接待室,老板台上配了三台电脑,经理说一台专看股票一台上网一台用于答复股民查询个股使用,还配备了三部电话,一部内线一部外线和一部热线,每月薪水1500元。我这下忘记了期货上的烦心事,全身心都投到证券上去了。这一两个月时间,上证指数反弹到了1748点了。

就这样在证券部干了,而且准备参加下半年证券分析师资格考试了。2002年五一节以后的一天,我接到一个电话,打电话人约我跟他谈谈,他说明他是大户,希望能够合作。我在当天收市后与他见了面,原来还真是个上千万元的大户。他提出我脱离证券部,专门去给他代理交易,我可以提取盈利的30%。我说考虑一下再答复他。

5月14日他又约我谈,我这次是动心了,准备答应他。没成想这老东西还是个色鬼,露出了想入非非的意思,这马上引起了我的警惕。我找理由走了。到了5月19日他又找我,我把他杜在了咨询室门外。

这时又有一个大户来找我，他是做建筑机械生意的。它提出他有几百万元资金，正委托他妹妹进行交易，主要是让我帮一下他妹妹，事后定重谢。我一看这人有诚意，就愉快地答应啦。其实很简单，就是每天下午四点半以后同他妹妹聊上一两个小时。渐渐他妹妹又带来好几个朋友，一块与我参加聊天。由于人多，增加到十多个人，加上每天都聊，我的男友又不高兴啦。我男友说干脆办成周二四六这三天的沙龙算啦，每位参加者收 200 元钱。我认为可行，但不准收费。所以六月上中旬就改成免费沙龙啦。到六月中旬，参加沙龙活动的有了一百多人。记得六月十九日吧，我在沙龙上分析说股市从四月份调整已三个多月，从技术指标上看似有一波反弹有可能呼之欲出。说者无意，听者有心，6 月 20 日到 21 日参加沙龙的股民纷纷入市买股。也影响了没有参加沙龙的股民也加入了买的行列。这一下我担心死啦，自己一旦错了，营业部就又要大批股民被套啦。谁知，六月二十三日星期日，国务院公布完全停止在股市上实行国有股减持。哈哈，“6.24”行情爆发啦。

6 月 24 日早上一开盘，上证指数跳高 200 多点开盘，600 多种个股全部齐刷刷地直立在涨停板的位置上，竟然没有一支下跌的个股。全营业部股民一片欢呼，好多股民见面已经不叫我霞妹了，而改称我为牛妹啦。

晚上营业部经理请我吃饭，饭桌上他当场奖励我 1000 元钱。回家路上，我男友提出扩大沙龙规模，我头脑发昏同意啦，但没有注意男友的动机。原来他还在打办沙龙收费的念头。

当天晚上做了个恶梦，梦见两只黑狗在后边追着要咬我，觉都吓醒啦。醒来后再也睡不着了，干脆分析起行情来了。直觉告诉我，这种“高奏国歌”的行情到底能维持几天呢？政府到底是在“拔苗助长”，还是要其它想法呢？我怀疑政府好心帮倒忙，主力要借机出货啦！早上第一个来到营业部，打开网一查吓了一跳，银河证券上的主力机构有 130 多亿资金昨日已经离场啦。我的第一反应是给经理打电话，让他广播提醒股民逢高离场。经理笑我大惊小怪，起码行情应维持几天吧，营业部好不容易有了大交易量机会，应把握机会呀等等。他委婉拒绝了我，还害怕我再影响沙龙股友，9 点前就派车把拉到神农山爬山玩去。

这随后的两天不涨小幅回落，多数追买的股民都被套在了 1720 点以上。我心里也很难受，劝股民们止损，可股市不是期市，股民很少有止损的，套住就一直挺着。股民们埋怨声也出来了，说我关键时刻是与庄家一块喝茶去啦，什么牛妹，纯粹是熊妹。还有更难听的。此时此刻我理解一个分析人员、尤其一个经纪人多么不容易，说对啦还可以，只要一被套就成了发泄的对象。更要命的事还在后边，沙龙上一些股友找我要求退回所交的 500 元钱，我傻了，我从来没有收过他们一分钱呀？这是怎么啦？

她们说交给我的男友了。我找他一问，如果一开始承认，我还可以原谅他，可他居然不承认，我也恼了，说你怎么能这样，都是些本乡本土你真好意思呀，他反而说我世界上头号大傻瓜，世界上没有免费午餐，古有傻雷峰，今有傻霞妹，过了这个村就没这个店啦等等。我气的不理他了，把交钱的股友集中在一块一算，是 1.75 万元，我说你们别管啦，十天内我全部退给你们。可我那有那么多钱呢？五个月工资加上奖金也不到一万元啊！但我决心已定，借钱也得退，我开始一个人一个人的退，当退到 7000 多元时

当退到那个做建筑机械生意的人的妹妹时，她说她不要啦。她又从背包里拿出 1 万元钱给我让我给其它人退。我心里十分感动，赶紧给她写了个借条。她悄悄对我说，晚上到我家来好吗？晚上去了她家，发现她哥哥也在。我们在一块吃饭时，我才明白她哥原来不是做生意的，而是市政府的副秘书长。她哥哥说有什么困难尽管找他，我很高兴地答应了。他哥哥说你的情况妹妹都给我讲了，应该说是这方面的人才。谈话中我们聊着聊着竟聊到了期货，她哥说他知道一点，市粮食局多次报告要参与期货套保，由于吃不准一直没进行，既然我也懂，就让我把近期的期货情况整理一下给他说一下，我接了人家 1 万元钱又被人家吃请，也请爽快答应啦。

整个七月份,我除了正常工作,注意力又回到小麦期货上来了。我用计算纸把当年春节以来的小麦走势图画了出来,看到小麦从1140元/吨起步,呈45度倾角直线上升,已到了快1300元/吨了。不由感慨万千。与此同时,我发现上海天胶已从底部启动了而且开始活跃了。心想这是多么好的买入时机呀,也需这种旁观者清的结果吧。

我把小麦期货的情况和图表都交给了这位市府副秘书长,他打电话让粮食局长到他家来,并要我在场负责说情况。一会,粮食局长带着四五个粮局的小头头来了,这位副秘书长说大家今天专门聊一下期货,好的坏的都得讲,也请了一位女孩子来介绍目前情况。我把目前行情走势和未来走势预测做了说明,认为虽然目前期价高于现货价了,但从价格发现功能来说,还有技术分析角度来说,可能还得涨。好像是市粮食购销公司的经理说,小麦现货再涨也不会涨到期货价格那么高,我们粮食部门是卖粮食的,总不能跑到郑州去买高价粮呀,而我们去套保卖粮也可以,但不能我们卖了它还涨,套保变成被套吧。这个经理的话让大家听得都觉得有理,于是局里那两个原先主张参与郑麦期货的也不吭了。副秘书长说,三位局长也别全听省粮食厅和郑交所那一套,决定啦,我们市包括各县市区统统不能参与小麦期货。

听了他们的发言和决策过程,使我陷入了深深的沉思之中,为什么一个河南粮食基地市对小麦期货会这样大的抵触,仅仅是因为不懂期货呢?我拜访了市粮食购销公司经理,没想到这位中年汉子竟是留美回来的,他对cbot知道的一清二楚,并反问我,为什么芝加哥期麦一直在现货价以下运行呢?而我们郑麦期货的底往往是美麦期货的顶呢?我问他为什么,他说郑交所的游戏规则上有问题,形成的是多头投机大户对空头套保单位,芝加哥正好相反呀。

市粮油购销公司的王经理对我讲了郑麦期货与美麦期货的区别,他认为cbot始终在现货价运行,是因为期货市场的主要功能是在解决农民卖粮难的前提下,让粮食经营单位能在期市上接到比现货市场便宜的现货,以便有利可图地将原粮加工成粮食制品出售,因此更需要解决粮食经营单位在期市上买到低成本粮问题,因此芝加哥小麦期货当跌到现货价10%左右的时候,现货商进场买入,一旦现货商或预期现货商进场,投机者也必然看涨,期价上涨就理所当然上扬。但当期货价涨到现货价或超过现货价时,卖方现货商或预期现货商进场卖出。

说到这里,我问经理,那卖方还有什么利润可图呢?王经理说对于卖方来说,它考虑的并非是非要在期市上盈利多大,主要是手中的货何时能尽快出手,以换回资金投入再生产,滚动资金才能产生利润呀。我说这我有点搞不懂了,难道赔本也卖吗?他说那不可能,只有价格涨上来才卖嘛。一般cbot小麦在涨到现货价5%以下才能吸引卖方。

我说好像这两三年芝加哥期麦始终在现货价以下运行,没有突破过现货价,那卖方不是明吃亏吗?他说你只看到了问题的一面,你知道美国联邦农业部每年对农场主的补贴是多少吗?我恍然大悟,原来美麦期货既解决了美农卖粮难问题,更是解决了期货小麦的出路问题,这才是真正的大品种大流通大交割。我说王经理你不愿参与郑州小麦期货仅仅就是这些吗?他说不是,其实做为套保功能来说,我们是应该参与的,问题是我们参与不起呀,小麦期价一直在现货价以上运行,我们入市只要光套保不投机,最终交实盘还是有利可图的,问题是我们一旦进去,持仓就不动了,可是真正的买方是谁呢?我们只能等,这个等的过程,往往还是我们被套的过程,套住我们不怕,问题是资金被长期占用,我们粮食单位都是国营的,粮款都是银行贷款呀,我们拖不起,事实上也不让我们拖,银行利息及各项成本开支谁管呢?

再一点,郑交所规定每年七月合约为两年入库小麦的最后交割期,我们也颇以为然,这对空方来说似乎有利,而对多方则不一定有利,多方主力辛辛苦苦奋斗,到头来如果没有现货商接货的话,它是不会接那么多现货的,接了高价粮低价抛到现货市场吗?你也许会说他们平时赚多了,在现货市场亏点不算啥,这只是多方主力的障眼说法,平时看着他们获利了,可那是浮盈呀,你叫他大部分平仓试试,行情不跌个底朝天才怪。

所以王经理笑着说,按说面粉厂是加工单位应当期市上接货吧?可是郑州第二面粉厂那个黄涛偏偏是郑麦期市的卖方,连粮食加工单位都成了卖方,这个是不是有点可笑呀?郑州期市还正常吗?再看看买方,全是些投机盘,这些投机盘可能是郑交所想要的,要成交量呀,要交易手续费呀,所以郑交所对多头投机还是偏向一些的,平时偏向你,到交割期真正兑现货时还能偏向吗?所以最终多头投机主力是要吃亏的。干脆点说,郑州小麦期货基本上两年一个周期,在一个周期时间内,平时都是多头占上峰,市场上被套的往往是空头。但到了周期拐点,多头可就惨啦。王经理认为所谓黑坯粒事件其实就是一个周期结束的标志,他预测本周期可能结束在2003年7月或9月[后来309合约暴跌十多个停板验证了王经理的预测]。

我问王经理你们真的不再参与期货吗?他说他讲了这么多不是很清楚了吗,在郑交所游戏规则没有大的调整前,他不会像省粮贸、粮储那样,他不会拿国家钱去冒险,要对得起公司这些需要吃饭的员工,还得保住头上这顶副县级乌纱帽,我说问题没那么严重,他说98年博爱县粮食局炒绿豆期货,因为赔钱那个局长就被免职了呀。但是他认为如果以个人资金去投机炒炒未尝不可,但要注意风险才行。同王经理谈过后,那个市政府副秘书长的妹妹问我是不是又喜欢上期货了?我说我干过期货,并把经历讲给了她听,她说同样分析方法为什么在期货上不行而在股市上行呢?这句话问住了我,这是我从来没有想过的问题,为什么呢,我需要好好想想了。

实际上,我们期市上这些分析方法还是从股市上来的。这个时候发生了一件事,大家熟悉的威廉指标的发明人威廉姆斯来中国了,他将在上海天津北京讲课。我赶到天津在会场见到了他,递纸条问了他两个问题,一是这个指标为什么做中国期货使用上不管用,二是怎样才能让它使用在中国期货上管用。这位洋先生非常直爽地答复,在中国不管用是它不服水土,让它管用就应把它变成有中国特色的玩意。虽然幽默,但很实在,一点没有把自己发明的东西看成神圣不可侵犯的东西。会后他专门让会议主持人留下我问话,他说敢于当面疑义他发明东西还没见过,问我是不是做期货的。我把我2000年9月到2001年12月的经历告诉了他,请他帮助查找缘由,他说那不行,是需要付费的。我把口袋里所有的钱共3000元给了他,我们开始了以下终生难忘的讨论。

我现在总结我们谈话要点,他要我做到三条,一是端正到期市的动机,二是要有一个切实可性的交易纪律,三是要有一个彻底退市的时间表和任务。我问他怎么不谈应有好的交易方法呀,他说方法应当在交易纪律里边。所谓动机,就是不能以投机的心态来期市,即使投机者也应把自己当成是投资者,我说是不是不能炒短线,他说是的,常炒必输。当认为有投资价值时再入市,然后持有它让它价值体现时你再走。我说被套怎么办,他说被套就证明投资错了呗,止损呀。对了就坐着让别人拉你呀,我说这说起来容易做起来难呵,他说那你自己执行纪律呀,我说执行纪律也难,他说那就好办啦,把钱掏出来给能办到的就行啦。

二是交易纪律,这个东西必须得有,纪律包括三条,1、用什么方法约束自己的交易行为,2、用什么方法交易,如何止损止盈,3、交易资金如何控制和使用。制定交易纪律要简明扼要,越简单越好,最好三句话就够。不要有大道理,更不能有伟大理想的话。三是彻底退市问题,我不同意他说法,认为只要做的好,可以当终身职业来做,他说不不不,这是个不养老的地方,就是全球股神巴菲特还有纺织产业呢,索罗斯也仅仅把这里当作对冲交易的地方,你应当订个目标,实现目标后彻底离开它,转业和退休。真是受益非浅呀!

回家后,我开始研究我们的谈话,但对于是否重新返还期市还没决定,一是我在证券部基本还算顺心,股市技术性较强比较好把握,只找买机会然后卖出,没机会就休息。不像期市上的资金杠杆作用,有时看对了但行情波动大也振的赔钱出来。二是我对期货需要重新研究,这需要时间。三是我没有钱,替原先的男朋友还账、交学费和日常开支,还有欠人家1万元借款,手中只有几千元钱。我只能选择先维持工作,期货上主要用于研究,旁观者清,也许能看准未来一年半载的行情,到时候再入市也不晚。

这以后不久,想像不到的情况发生了,这两件事发生后,我被证券营业部炒了鱿鱼,又不得不离开股市啦。一是那个上千万的大户,他打我坏主意没成功,心里窝着火,加上六、二四行情时涨停板追买,1740点左右高位套牢,损失了100多万,因此他要报复我,他雇人先到证管办揭发我们营业部聘用没

有从业资格的人员搞证券分析工作,造成股民重大损失。虽然证管办来查时,经理以正在准备参加考试[那个人一来也有个取证过程],和我不是正式营业部员工,如年底拿不到证立即辞退等话语把证管办人挡住了,但经理对我讲今后不要再出事了,不然就只好按证管办的意思办啦。我说中。但接着没几天出的事更大啦。

那个大户见告我没见效,就找经理讲他要转户去其它营业部,他可是该营业部最大的客户,这下经理慌啦赶快劝阻他请他吃饭。在市区一家豪华饭店包间内,他对经理讲,其实他也不想转户,只是霞妹要离开这个营业部,说带他到其它营业部去,经理这下火啦。当天晚上就打电话找我,质问我为什么敢吃里扒外,并在第二天早上班前会上对全体员工不点名讲,我们营业部有内奸。但经理好像还没有开除我的意思。又停了两天,公司来营业部查账,回去后向领导汇报说这个营业部没经过公司同意擅自增加了一名员工,且工资也不清楚从那个渠道弄钱给发的。公司老总马上把营业部叫去了。

营业部经理瞒不住只好实话实说,承认工资是挪用的办公经费[即从低耗品费用中开支],老总说看来经费给你营业部是不是太多啦,要经理立即辞退我,并减少该营业部办公费用 15%以示惩罚。可想而知,本来经理就对我满了,回来当天就把我给炒啦。

我被证券营业部炒了鱿鱼后,就回家待着去啦。国庆节期间,市政府副秘书长的妹妹[以下我称她玉姐],来家里找我玩。我由于欠人家 1 万元钱,感觉一时无法还她,心里非常过意不去,玉姐反而安慰我说她不要啦,交给好朋友最珍贵。我心里非常感动,我说按月息一分将来我一定还她。我们聊着聊着说起了期货的事,我听出来她对期货有了兴趣,她劝我重回期市,我说我没钱,她说钱是小事,给我出主意说,难道我先前那个男友拿走的 1.75 万元能让他白白拿走?她出面找他要,敢不给到法院告他,我说告人家干啥,她说他欺骗我,还诈骗股民钱财,我说好聚好散,找他谈谈也行,给的话当然好,不给的话也就算啦。其实也没诈骗问题,人家洋先生咨询还收费,咱们也不能学雷锋光干活不吃饭吧?玉姐果然去他了,我也不知道她与他怎样交涉的,反正是把他的手提电脑给弄过来了。晚上那前男友给我打电话讲他手边实在没钱,电脑顶账吧,祝我今后顺利,弄的我也挺心酸的

工具箱

【 · · 2005-12-15 20:25 】

过了国庆节,我来到郑州。整整十个月后,我又来到未来大道,看着似曾熟悉的大厦和公寓,碰见了一两个仍在期市上奋斗的朋友。她们告诉我,现在期货形势好转啦,郑交所要上优质小麦,还有棉花、白糖和油菜籽品种,上期所天胶又开始活跃了,还要上石油和股指期货,大商所的黄豆火爆异常,除豆粕外还要让玉米等品种,有一个姐们做大豆发啦等等。说的我挺高兴的。我决定在没有找到合适的工作之前,重回期市上待,也许会另有一番景象吧!回家准备一下再来。

回到家,我首先考虑的是钱的问题,我身边现金只有不到六千元,这是无法去那个营业部开户的,好在我们市里有人搞二级代理,只要够做 1 手单他们都同意我去做,所以也可以这样重新开始。但主要是需要对期货重新熟悉一遍,我就白天交易时间跑到二级机构看盘,并把河南中期的免费大福星软件下载到我的手提电脑里,休息日和平时晚上分析行情。我按那位洋先生讲的制定了一个交易纪律,这个交易纪律我称为“期货交易约法三章”,其实很简单地三条执行交易方法,没几句话,我把它现在讲给大家。

我订的交易纪律是这样的。期货交易自我约法 第一条,自律耐心、乘势待时。[没有交易时机要学会休息和等待,有了交易机会要大胆交易,趋势是惟一的朋友]。 第二条,以下述方法进行交易和控制风险: 1、以 pm 法选择出入市时机,以 em 法来验证 pm 指标发出交易信号的可靠性。2、入市后只要顺应了趋势,要敢于耐心持仓,直至趋势改变后平仓并反手运作。3、持仓立场如连续三天被套,则立即

检查是否为逆势而为,如是则坚决斩仓并反手。 第三条,资金管理上严格控制头寸使用:1、入市资金控制在不超过 50%,2、平仓后盈利资金的 50%退出期市

在上述交易纪律中,第一条的八个字很关键,这不是我的发明,这是自 1792 年以来二百多年证券市场上血的教训,一位法国期货证券大师总结了 1881 年以来一百多年这个行业历史时说,我们抛开那大多数在证券道路上倒下去的人不说,去把那些少数成功者的经验尤其教训总结来看,发现他们虽然成功的方法多种多样,但有一个共同点,那就是八个字:自律耐心、乘势待时。势,就是趋势,时,就是时机。强者创造机会,智者发现机会,弱者等待机会。我就把这八个字当成纪律,当成座右铭去执行,我相信经过两年多磨炼摔打的我,一定能做到。

交易纪律的第二条主要说方法,有了第一条原则必须有贯彻这个方法的方法。我的 pm 法和 em 法是我在股市上为股民搞咨询服务时,分时行情时总结的方法。[由于现在正在使用不便公开,待我彻底离开这个市场时我会无偿地奉献给大家],在这第二条纪律中我认为止损那项最重要,在实际执行中我估计肯定有压力,为此专门做了条外规定,如能执行则奖励自己去买一套新衣服,如不能执行则两天只喝水不准吃饭并在公路上每天跑十公里,这套奖惩制度贴在床头、卫生间、电脑边和手臂上各一份。第三条我自信能办到。

10 月 17 日,我拿着 5000 元钱来到这个二级代理服务部,开了个户头。当天我不准备交易,只看行情再熟习一下具体交易思路,晚上回家又打开机子分析,然后写了个 2002 年 10 月 18 日到 2003 年元月 29 日的交易计划,一切准备妥当就安然入睡了,这晚上睡的很香,做了一个梦,梦境中一片祥和气氛,福禄寿三星都向我招手,我还在天边彩云上笑看大地,我都笑醒啦。

10 月 18 日 9 时准时开盘,天胶 301 合约以 9440 元/吨第一笔成交,由于我报的是预备单提前几分钟报的,我报的价位是买入 9455 元/吨,共 2 手,给我成交的是 9440 元/吨,肯定是有人报低价卖单撮合的吧?好,久违了期货,开门大吉呀,我成交的价是当天的最低价,而且 301 合约当天以最高价 9530 元/吨报收,当天浮盈 80 个点[扣除手续费],800 元予期收入,占投入资金 5000 元的 16%。晚上自己奖励自己,卡拉 ok 一曲。

既然持仓方向是对的,就应该坚持。接下来几天,胶价持续上扬,已经突破了 10000 元/吨整数大关,从网上查看,评论普遍认为胶价从 8000 多元起步已涨了近 2000 点,应该有个回调了,可是 pm 指标明白无误地告诉,pm1 刚接近 pm2,行情仅仅是发动阶段,由于纪律的约束我必须坚持下来,浮盈再大也不能心慌。

就这样,我紧张的心情挺住了,这一挺就是两个多月,转眼到了 12 月底,301 合约到了 10900 元/吨,我的浮盈达到了 14500 元,也就是说我如果平仓资金将有 5000 元变成 19500 元,这个时候我的思想已变了,不再理会各种分析,pm1 刚刚穿过 pm2,说明还可能大涨。但是不行了,我必须平仓,因为 301 合约要进入交割月了。12 月 30 日,在 10960 元/吨的价位上我平仓了。兑现获利 15100 元,本利合计 20100 元,我完成了重入期市的第一场战役。现在来看这 2 万元钱似乎微不足道,但当时对我来说太重要啦。

12 月 30 日晚当我尽兴玩过回家里后,我想又该怎样入市呢?我手工绘制的 pm 图我反复审视,它实在是太明白不过的告诉我应当重新入市,pm1 突破 pm2 后,正直立般向 pm3 冲刺,表明要有大行情,而且可能不出三个交易日。12 月 31 日早开盘,我选择 304 合约以 10980 元/吨买入 7 手,可是 304 合约以 11000 元/吨高开,迅即上冲 11025 元/吨,但是,10 点 30 分第二节开始后期价下滑,快速打穿 11000 元/吨,瞬间我的 10980 元/吨成交。接着,期价又击破 10950 元/吨,在 10940 元/吨到 10960 元/吨徘徊,中午休息时我又复审 pm 图,没有出现预警信号呀,我开始学习自己订的交易纪律,以增强自己的信心。心想元月 2 日是个关键日,我一定要挺住。当天,304 合约以 10970 元/吨报收,我被套 20 个点[含手续费],浮亏 700 元。我就这样迎接着 2003 年元旦的到来。

2003 年元旦是个快乐的日子,我同玉姐和一个我称为红妹的朋友在一起渡过了兴奋的一天。我把我两个多月的重入期货的经历讲给他们,玉姐说她想入期市,因为她是个富姐们,一张口就说要投入 200 万,吓了我一跳,赶忙说你跟我当初 2000 年到 2001 年相似,千万别这样,你是富婆你尽情地享受人生吧,我是个卖火柴的小女孩,但又不甘心受贫,去进行人生拼搏呢。红妹说期货这两个字听着就挺吓

人的，期货期货好像是欺侮我的意思，她可不敢碰。我说红妹你倒可以试试，你胆小可以可以先委托经纪人给你做，双方约定好了盈利给经纪人提成 50%，她说提多么呀，亏了怎么办哇，经纪人把亏的一半还给我吗，我说提成多是人家脑力劳动，与你的投资额是对等的，亏的时候他应当在亏了总额 30% 时通知你，事实证明这个经纪人还不行，这是个风险市场，平时你不要过问他的具体操作，只给他划个底线，他一旦踩中底线营业部按你们协议也会停止他继续交易。

玉姐不高兴了，说能做你不让做，不想做你偏要她做，什么道理。我劝玉姐别生气，你同我俩情况不一样，在这个世界上是富人和强者的天下，你们富人就尽情享受吧，我们穷人是需要挣扎奋斗的，在正常情况下穷人出头太难，受到限制太多。现在终于有了期货这个穷人能不受限制去尽快出头的机会，我们应该去干呀，合理合法地从你们富人口袋里分钱呵，再说啦玉姐对你，我还是还了解点的，赚钱了好说，赔钱了你会向经纪人讨债呀，那多可怕啊，你有关系，一怒打官司谁受得了哇。咱们姐妹一场我实话实说了。红妹很高兴，说过了春节拿 2 万元钱来搏一搏，我说中，新小麦快上市啦，有的是机会。

元月 2 日期市一开盘，胶价跳空高开，一路飙升，上午收市前涨停板价 304 合约 11285 元/吨一直维持到下午收市，当天浮盈 10335 元。元月 3 日扩板为 6%，但胶价继续上冲，304 合约在头半个小时内就冲到了涨停板价 11840 元/吨，随后维持高位震荡以 11805 元/吨报收，浮盈上升到 28875 元/吨。元月 6 日周一，304 合约直接上冲 12000 元/吨整数大关，但是，在远期合约的拖累下，全天 304 合约几次冲击 12000 元/吨均不成功，我分析下一步主力有可能拉远带近，正好是个换手机会，于是决定平仓，然后换手再入。我以 11980 元/吨价位报入平仓单 7 手，瞬间全部成交，兑现获利 31950 元，资金总额达到了 52050 元。但我没停下来，交待经理跟我提 15500 元现金[退出市场]，所余 36550 元下午准备再入市。下午开盘后，我以 11970 元/吨报入 12 手买单，很快成交，304 合约当日以 11980 元/吨报收，正好够手续费。

当时，我的名声一下子在这个小服务部打响啦，经理说我创造了两个半月十倍的奇迹，服务部其它客户纷纷跟着我做单。但是，当我们服务部全体客户都做多以后，元月八日胶价开始以大震荡方式回调啦，304 合约回调幅度达 600 多点，我投入的保证金几乎全部完旦，经理问我说收市前必须加钱，否则全部砍仓，幸亏我在手里还没有暖热的 1.55 万元又拿了回去，就这经理还说如明天继续大跌仍需要追加钱。其它学着我做的客户可惨啦，有的已经暴了仓。看来执行纪律第三条是正确的，盈利 50% 提出退市是对的，那位洋先生真棒！

晚上回到家打开电脑看资料，消息面没有任何异常，pm 图显示 pm1 刚上穿 pm3，上涨空间刚刚打开，仅仅 em1 表示出主力换手的意思。但有些评论人士倒认为震荡将构建头部，什么 12000 元/吨可能是顶。不管怎么说，我把交易纪律又看了两遍，又打电话给玉姐让她借我 5 万元钱明天可能急用，她慌慌张张到晚上 11 点就给我送来啦，我说玉姐如果这 5 万元真用上算她的投资，盈利对半分，亏多少我还你多少。玉姐说盈啦好说，亏啦我有办法让你永远还我不够。我说这是什么意思，她爬在我肩头悄悄说，她弟弟还没有女友呢。

元月九日早上到服务部，离开盘还有二十多分钟，经理告诉大家，根据郑州营业部发来的公司传真，由于天胶风险已经很大，公司决定天胶保证金按高出上期所规定两点百分点核算，咱们这基本上都需要追加资金。我一算我 12 手单共需保证金 50316 元，加上浮亏需要 7 万多元，而在账仅 5.5 万多元，需要再追加 2 万元。幸好我把借玉姐的 5 万元都带来了，于是全部存为保证金了。发生这件风波使我反思，我为什么要违犯纪律满仓运作呢？主要是刚开始 5000 元只能下 2 手单，反正赔也就是那几千块钱，心放得开。后来全仓操作则是胜利冲昏头脑，自认为有提出的 50% 盈利做后盾，也可以说不是满仓吧，问题就出在这里。怎么办，执行纪律和奖惩办法呗。

元月九日的行情与八日相反，在昨日跌势基础上稍做下探就开始上扬起来，当日以最高价 12165 元/吨报收，创出了这段时间新高，我不但解套，还浮盈 11100 元，一颗心总算又放回自己的肚里了。收市后回家我对母亲说有朋友约我出去玩两天，就简单拿了几件洗涮的东西离家啦。母亲见有朋友约我很高兴，她老是担心我都 25 了嫁不出去怎么办。离开家我来到体育宾馆找到在那里管服务的同学，说我要在他那里住两天，她吓得不轻，因为我是不是疯啦跑到宾馆来住。我缠着她总算住下啦，当天晚饭她

叫我,我说我吃过啦,我开始自我绝食了。晚上看了些分析后就睡啦,我觉得这种惩罚不重,因为晚上不吃饭我竟然一点都不饿。

第二天早上起来,开始在宾馆前的市体育场跑步,要跑够十公里的路才行,一个多小时下来大汗淋漓,这会感觉肚子饿了。没办法,要执行纪律。去服务部路上看见卖油条豆浆的摊子,真想坐下来吃点。可是不能呵,不然怎么长记性呢。还好,当天天胶涨停板 12415 元/吨,虽然中午仅喝点水就昏睡了一个多小时,但想到浮盈已达到 26100 元也心里平衡了许多。晚上在宾馆房间里用手提电脑分析行情时已饿累困的不成样子。我要了两瓶果汁喝完就睡了。晚上做梦全是好吃的东西,我在梦里吃的腰都弯不下啦。

早日起来饿的更加心慌意乱,但还得坚持跑步呀。那路感觉真是太长太长,也不知中间休息了几次,当感觉跑完后,我两腿都挪不动了,这个时候已经不再想吃饭了,只想赶快回到房间休息一会。我同学上夜班下班路过我房间,给我买的面包和酸奶,我看都没看倒头就睡,心想八点半一定起来去服务部。谁知这一睡竟睡到了下午两点三十多。

当天的行情变化很大,可以说是宽幅震荡,最高价 12500 元/吨,最低价 11585 元/吨,报收于 12290 元/吨,近几千点波幅,凡是在现场盯盘的无不目瞪口呆。这样的行情我是三点前赶去才知道,经理问我干什么去啦,说我如果在场绝对受不了会离场,他们在行情大幅下挫时几次打电话都说我不家,幸亏保证金够挺过来啦。吉人自有天相,经理夸我运气好。我耐着饥饿苦笑着说幸运幸运。但是,我在想只要把握大趋势不盯分时盘说不定是件好事,我得总结总结。

整整罚了自己两天,当我收市后离开服务部去宾馆路上,碰上了红妹。她看到我时都惊呆了,说我走路晃晃悠悠的,且低着头溜着墙边走,走近一看我脸都变型啦,头上还冒着虚汗,问我是不是病啦,要拉我上医院。我说走去你家侃会,我没病。这时看到路边卖香蕉的水果摊就再也耐不住啦,赶忙上去称了五斤香蕉,拿过来抓起来就吃,卖水果的说还没给钱就吃呀,我一摸口袋心说坏了,当初从家出走时为罚自己就没带钱,现在口袋里只有一大一小两个硬币[1.5 元],幸好碰上红妹给解决了这个事,不然可就丢大人啦。在去红妹家路上我主要精力用在吃香蕉上,红妹傻傻地看着我吃也极少说话,到她家时,我已经把香蕉吃了一大半。

到她家里时,我已经不饿了,但感觉非常难受浑身困扎的很,我说我今晚就住你这里行吗?红妹同意后我们俩在她卧室躺下聊了起来,由于吃多了又撑的不好受,就起来在室外走着说着,我这样折腾,心里感到非常对不住红妹,又提出要回家。红妹就又送我回家,还没到家肚子又痛了起来,在公交车上那真叫难受,因为我知道我拉稀了,这会真的病啦。红妹到前边说好话让司机把车停了下来,从公厕刚出来还要进去,可把帮我的红妹折腾够呛,红妹说她决不再想做期货啦,期货要弄死人呀。后来我在她陪着去了医院。

医生说我已经虚脱,需要住院。红妹安置我住院后又把我妈和我嫂子叫来啦,这下可热闹了,老母亲反而来陪护我,你们说我做的这是那门子期货哇。但是,我可是对期货上瘾啦,让嫂子去我同学把手提电脑给取回来,嫂子说好好养病,期货别管它,赔了嫂子给我补上。这个时候我想,这不是正是磨炼我不盯分时盘,只按基本趋势操作的时候吗?既然 pm 显示后市上涨空间巨大,我何必再去理会它盘中的振荡变化呢,每天只盘后分析就可以,这样心理安稳许多。

住了一周医院,化了 1000 多元,又让家里人操心,心里别扭的很,这次惩罚的代价太大啦。在医院里母亲把电脑给藏起来了,我是两眼一摸黑,期货行情到底怎样了呢,中间玉姐红妹她们来看我,我悄悄交待让她们每天去服务部一趟抄点收盘数据送给我,她们竟没给我送过。当元月 17 日下午我来到服务部,看到盘面上显示的 304 合约上的数据时,惊喜地跳了起来

其实我惊喜的并不是行情涨了多高,而是我休息这几天,行情的底部已经夯实在 12390 元/吨以上,这可是 pm 所要的止盈点呀,而 em 则表示春节前至少应有 1000 点新的涨幅,我要的就是这个止盈点,我这几天悬着的心放下了。我投入资金有了临界安全线,而 25000 元的浮盈决定了在正常情下,我能抗两个跌停板了,这还不算借玉姐的 5 万元钱呀。在期市上,人们往往把交易划成长中短线看待,这几天躺在病床上我想过啦,中国期货其实很本就没有长线,一是合约期限所限,二是主力好像都是在投机,

套保力量太弱,价值发现恐怕现在只是空话。而短线呢,是目前市场流行的,那怕一天赚100元,一个月就是2000多元,一年就是2.4万元,听起来怪诱人的,可几人能办到呀?每天处心焦虑地盯盘,弄的神经兮兮的。到头来往往往一场空,假如一万元资金就是不赔不赚,折腾二百次也会变成手续费交给交易所和经纪公司,更不要说赔的时候大于赚的时候了,洋先生那句常炒必输的话是对的。

那么剩下的就是中线了,中国期货的现有各个品种,每年都要有这么几次波动,不管上涨或下跌,只要形成气候,总要向一个方向运动一段时间,短的不到一个月,长的也不会超过半年,这难道不是中线吗?我们把握住这每年3次以上的波段,不是可以轻松一点赚钱吗?pm其实就是个中线波段图,因此我应当从不再去想什么宏观大势和什么大浪理论,也不应去每天死候在电脑旁受振荡干扰自己的既定思路了。所要做的就是日分析。当心情完全放开后,我感觉期货其实也好做。但是,还有一个问题困扰我,那就是关于“反向指标”的事,虽然知道大多数人错,但他们不可能一直错,你把某个人当反指,他一直不对但只要对一次,那就是你错一次,仅这一次就可能前功尽弃,弄不好得不偿失呀。我得好好想想。

离春节放假已经很近啦,节前只剩下9个交易日,难道行情真还能涨1000点吗?我觉得在春节越来越浓情况下,这有点悬,毕竟是主力也要落袋为安渡春节嘛!但是pm图毫无任何要回调的表示,只有坚持按纪律操作才行。心想节前这九个交易日我得另外找点事干,每天晚上看一下收据和pm图就行啦。主意一定,我就开始琢磨事情干,晚上在家给我嫂子闲唠,说起春节放鞭炮的事,我们市是允许春节放鞭炮的,嫂子在市日杂公司搞业务,今年公司布置给她们了不少销售鞭炮任务,她正发愁没法办,我说在街头摆个摊我来卖,就这样说定啦。我给玉姐打了电话叫到找熟人去公安上办个另售许可证,玉姐说小事小件,但对我跑大街卖东西可不赞成。我说快过年啦,弄俩零花钱。玉姐说搞期货的卖起“起火”啦[起火在我们当地是鞭炮的意思]。

销售鞭炮的事我一直干到元月三十一日除夕日下午七点多,这十一二天卖鞭炮赚了2000多元钱,剩下没有卖完的一点全让玉姐包圆拿走啦。节前最后一个交易日是元月二十九日,304天胶最终报收于13265元/吨,虽然没涨1000点,但涨了875点,我的浮盈达到了77100元,也就是说我如果平仓的话,我已由十月十八日的5000元变成了三个多月后的129150元,对于这近13万元的结局,我是应当庆贺一下的。春节我想旅游去,我同玉姐商量,她说一块到云南香格里拉,我倒认为五台山不错,最后两人妥协一块去承德。

工具箱

【 · · 2005-12-15 20:36 】

大年初一晚上我们登上北去的列车,车厢里人稀少,列车员怪怪地看着我们俩个傻大姐。由于人少,硬座车三人长椅正好成了卧铺,玉姐说她从来没有这样“高级”的享受过。避暑山庄和外八庙那是夏季旅游的地方,这时候人来的很少。在玩的过程中我突然想起了张家界、黄山旅游、西安旅游这三支股票,晚上在旅馆[承德白云宾馆]里打开手提电脑看了一会,激动的对玉姐说,玉姐你再炒股我保险能不让你被套,你每年只炒老张、老黄和西旅,每波都是15%涨幅,每年三波行情,时间性极准。玉姐听了当然高兴,骂我是个人精

我们在承德大佛寺里许个愿,玩了三天就去秦皇岛啦。冬天的北戴河没啥好玩,这才正月初五,我们都想回家,由于正月初六车上人才会多,我们很顺利买了票,玉姐说这次不跟着我“高级”享受啦,她买的是两张到郑州的软卧。正月初六晚我们在郑州下车,玉姐说咱们去郑交所看看怎么样?我说正月初十才开盘呢,咱们现在去恐怕连个人影都不会有。但来了就让她看看未来大厦吧。

反正春节放假也没事,就在郑州待两天呗。正月初七一大早,我俩坐206路公交车到聂庄下车,来到了未来大厦大门口,实在是没有人。玉姐说这里环境还不错,她说对面的未来花园多漂亮呀,我说房

子听说死贵死贵的，不是一般人能住的起的，做期货的大都租房住在那边上的聂庄、黑庄和燕庄的民房里。玉姐说咱们去那里看看怎么样。当我们走到都市村庄聂庄村里时，路边有的小饭馆正在卖早餐，我们就坐下来要了点油条稀饭吃了吃来。突然，一个似曾熟悉的身影也进了饭馆，大过年的，他怎么会不回家过年呢？还是前几年我碰到他时他经常穿的衣服，旧不说还有点脏兮兮的。他也看到愣住了。他就是那个把我 6000 多元赔成 402 元的老乡。

我与他不约而同的互相说，这时候你怎在这？我对他讲我俩是过年瞎乎玩的。他说是过了年刚来，我说你是不是来的太早了点吧？他说他已经成了期痴啦，盼早点开盘呢。一句话把我们俩都逗乐啦。吃完饭我们三人到南边的金水河边溜达，听了他的介绍，我才明白他这几年做期货太惨啦，他已经两年没有回过家了，讨债把他告到法院，法院在找他，老婆带着孩子已经另嫁他人啦。听了他的遭遇，我心里十分难受，问他还要在期货上待下去呀？他说，干其它他啥也不会，而且也没钱去干呀，他认为他是 1995 年来到期货市场，已经坚持了八年抗战，他对期货已经很熟悉了，相信凭他的经验，将来一定能在这个市场咸鱼翻身的。

我对他这种认准目标就一头撞南墙的精神，心里感到很悲壮。这时候我产生了一个想法，但不成熟。心想回去想想再说。我对他说请把你的通讯电话留给我，他苦笑着说那有啥用，我说我们毕竟也算朋友呗，也许有用的。他写了个他所在营业部的电话后我们就告别了。他走后玉姐对我讲，跟这种人有什么交道可打，劝我别再理他。我说玉姐，我有个想法说说你听听看可行不可行，这个男的虽然这几年在期货上混惨啦，但这人还有长处，一是痴心不改，誓死要把期货做到底，二是这几年他在期市摸爬滚打，经验不说教训也不少，我们可学的东西不少。

其实我是这么考虑的，这个人做期货可能不太行，但炒单绝对是个高手，他说他能以 2 万元资金让营业部一个月有 1.6 万元收入就是证明。问题是他也能一个月内把 2 万元全赔光。怎样才能扬长避短是他应当总结经验教训的根本。玉姐说这与我有什么关系？我说我有个想法还不成熟，等我心里策划好了就办，玉姐说让我先说说大概思路，我说想继续委托这个人当经纪人，允许他炒单，但我要知道他每一笔交易情况。玉姐说我疯啦，我说期市上往往最准的就是反向指标，这不是现成的反向指标吗？让他炒单去营业部分成赚钱，他在交易时赔钱，我们不是在另一个地方又捞回来吗？

玉姐说咱们在郑州玩两天吧，逛逛商场，大过年出来也得买点东西捎给家里呀。况且她还想看看正月初十开盘，到底郑交所是个啥样。于是初八初九两天我们在郑州几个大商场逛了两天。正月初十早上开盘前，来到未来大厦，我把她领到五楼，她看着陆陆续续进交易大厅的红马甲对我说，原来也是些并不比我们强多少的年轻人呀。我说别在这瞎议论，一会保安就来赶我们啦，说着说着一个保安就朝我俩就走来了。我俩赶紧下楼去，我们到未来公寓坐电梯到 12 楼，准备去山西三立期货公司郑州营业部，我知道 1205 是他们大户室，1216 是散户室，在下楼梯转弯时看见老师你正往 1205 室进，我们没叫你，我们直接去了散户室。

在散户室人家都不认识我俩，一个可能是经理的人招呼我俩坐下看盘。年后第一天天胶开盘平稳，304 合约围绕着 13250 元/吨反复，其实我对看分时盘已不感兴趣，九点半我们就走啦。我们坐电梯下到 9 楼时，见那个曾当我经纪人的老乡，也要坐电梯下去，我问他刚开盘怎么就不看要下呢？他说光看盘没钱做也没意思，出去想办法借个几百元钱，我愣住了，搞不明白几百元钱怎么交易，可路上也不是问话的地方。[直到后来我再次用他当经纪人时问他，才搞明白。原来是有的人钱赔光啦，剩下几百元钱无法交易，但又不愿离开这个市场。有人认为这些人还有一点钱，就让他们加入自己的账户，替他们垫付一定比例保证金继续让他们交易，从中赚手续费差额。这市场什么人都有。]

我们从郑州回来后，也无所事事，还不过正月十五，什么也懒得干，盘后分析那是晚上的事，考虑用经纪人进行小资金操作的事我还没有一个完全的想法，因此也闷的慌。这时，我先前的男友打电话找我，说有好几个股民想念我，他们想叫我在股市上成立个***，他们都参加，我一听这是个好事儿，马上答应正月十七也就是二月十七日周一就去证券营业部，我说明天[正月十五]周六咱们坐下来商量一下办***的具体细节，然后我打电话把这个情况告诉玉姐，想请玉姐的户也加入***，谁知玉姐听后居然没吭声，好一会才说她过来让我在家等着她。

吃过晚饭玉姐就过来了,我一看她还带着一个男的一块来,可是奇怪的很,我妈竟认识那男的,而且老太太对人家特别热情。坐下来玉姐一介绍我才知道是她弟弟,原来我妈与她们是一伙的呀。至此我明白玉姐对办***不吭声的原因了。那男的在市防疫站工作,给我第一眼印象挺好的。玉姐说搞***肯定中,但得换一家证券营业部,她负责拉几个大户参加,我明白她的意思何在,又难以得罪她,因为我还欠她6万元债呢。她要打电话给我原来男友讲说***不办啦。吃人家嘴短,拿人家手软呀。没办法只好回电话说***不办啦。

从二月十七日到二十一日整整一周时间,我和玉姐忙着***的事,中原证券在我市营业部的老总非常欢迎我们,我们签订了协议,佣金双方按五五分成,即在扣除印花税后,手续费我和营业部各得一半,营业部给我们准备了尽可能好设施,条件当然是客户资金量不能低于3000万元。玉姐说客户不成问题,月底全部到位。在十七日刚开始忙时,天胶304合约还在13250元/吨左右反复,但这几天天胶又暴涨起来了,基本上是一天一大步,二十一日周五更是牢牢封死在涨停板15340元/吨的位置上,我的浮盈达到了201600元,望着这20万出头的数字,我真是感慨万千呀。

一年多以前的2001年12月,我是赔光赔净被期货市场踢出来,还在为何处找饭碗发愁呢。2002年10月中旬,我揣着仅有的5000元钱又重新回来啦。因此,对今天的收获我应当高兴,二十一日周五的晚上,我和玉姐、红妹和我的新男友一齐去卡拉ok,我点了一首歌<不白活一回>,当我唱着“活就活他个船捻浪、活就活他个龙摆尾”时,想起三年来的风风雨雨经历,眼泪涮涮地流着。任何人也无法理解一个女儿家的这三年的真实心里处境啊!

从卡拉ok厅回家路上,玉姐劝我说这波期货赚的不少啦,该落袋为安啦。回到家打开电脑看了一会行情图,又分析了一下pm图,发现pm1已上穿pm3一大截,乖离值过大,em表示出只有回调才能再上涨。于是决定周一就出货。但周一二十四日是最忙的一天,早上要到服务部平仓,九点半以前还必须赶到中原证券营业部迎接第一批开户的股民

周一早八点半,我来到服务部,经理很高兴地让我请客,说四个月40倍的奇迹很少有。八点五十五分,我将304合约15390元/吨的卖平预备单12手报出,谁知5分钟后返回的成交价竟是15400元/吨,可能是上周五涨停板的影响有人报高价买单撮成的吧。一计算, $15400 - 11970 \times 5 \times 12 = 205800$ 元,减去10点600元手续费,净盈205200元,加上原有保证金52050元,资金总额为257850元[不包括玉姐借给的5万元],当即要求经理收市后给我提出10万元,晚上请他吃饭。进行完九点十分了,就往证券营业部赶。

当天来证券营业部开户的是6个人,持股股票市值达九百多万元[且全是被套的],可用资金还不到三百万元,这些客户都是原先我搞咨询服务的那家证券营业部转户来的。中午这6个客户要请我吃饭,其中有一位老太太非常热情,闺女长闺女短的,弄的我更是盛情难却。我只好跟她们一块吃个便饭,吃午饭后午休时,与这6个客户聊天,才知道这位老太太投资最多,在市值缩水情况下,持股市值仍有四百七十多万。我当时心里开始愁起来了,一是她[他]们态度比较坚决,就是决不割肉,什么时候解套什么时候再考虑出货,这真是一帮兴国安邦的忠诚良民呀,有了他们,我们什么样的国企都能在股市圈到钱呀。二是这些户都是从我原先服务的营业部转过来的,这种股民搬家肯定会引起那家营业部不高兴的。

下午一点多玉姐也把她的户转过来了,竟然还带着原先那个对我有不轨之图的大户转来啦。那男的这次十分十分地客气,一口一个拜托,其意思我也明白,那就是无形中认错了呗。大人不记小人错,既然成了***的一员,一切前嫌尽释嘛。收市后他要请我和玉姐吃饭,我答应明天一定中,今天我有事。下午四点多我与玉姐来到期货服务部,经理让会计给我开了个10万元的支票,由于还不到吃饭时间我们就聊天起来。经理说我的资金量已经不适合混码交易,他下午给郑州营业部说了给我专户,郑州营业部要求我填合同和要身份证。这些我懂,手续必须这么办,经理也是防我直接去郑州开户。

经理接着说,以后不要再叫咱们这什么营业部服务部啦,那其实不规范,郑州营业部说应改为网上远程大户室或网上交易就行,证监会也是支持网上交易的。我清楚只要把合同一签,今后我就不用跑来这报单了,我自己在电脑上就可以交易啦,他服务部也只是从郑州营业部佣金分成了,他实际上成了个异地经纪人啦,我刚搞的***电脑有的是,股票期货可以一块看,也不影响期货交易了。我感兴趣的是他那种异地经纪人运作方式,这时候我想到了那个反向指标[以后我背后一直称这个反指为老反],一个

比较成熟的委托那个老反交易的思路清晰了。

当天 304 合约就开始回调了,开盘仅上摸 15420 元/吨就振荡下行,盘中最低 15055 元/吨,报收 15105 元/吨。304 合约也快进交割月了[只剩一个多月],该换个合约月份做了。晚上看行情图见 306 合约量价仓最活,离交割月还有三个多月,可以介入。但平仓后,由于看到近月合约价位都在近月 15000 元/吨以上,pm 和 em 虽然显示仍要上涨,但那大大的乖离数值也应当引起注意,怎么办?一是等待回调,“逢低”时再买,二是找老反做短线,自己知道自己没本事炒短线[其实谁也炒不好],但短线也还是诱人之处,雇个老反不妨试试。

主意定了以后,我给红妹打电话让她明天到***找我,说有好事等着她。二月二十五日周二在***,我向已经到位的客户宣布了***运作规则,提出我不会从大家的盈利中分成,我只和营业部搞佣金分成,这话说在明处大家也都理解,我提出一年要做好两到三波行情就行,平时就行情就做没行情就休息,老太太说没行情我们可以在这打麻将,说他们几个人商量啦,每人每月出 100 元钱把我养着。接着我宣布我在由我负责,我有事出去由玉姐负责。玉姐笑说混了小三十,终于当“官”啦。

工具箱

【 · · 2005-12-15 20:36 】

下午我和红妹来到期货网上远程交易点,见 304 合约已跌破了 15000 元/吨,心想我这次平仓还算及时,不然盈利就要缩水了。经理拿出刚从郑州取回来的合同和网上交易协议,我签了字交了身份证复印件,经理说暂时还无法交易,让我等他去办开通事宜。从网上交易点出来,我对红妹说我可想去她家,红妹说到底找她有啥好事?在她家我把我的想法给她讲了,她想一下对我讲,期货这东西她有点怕怕的,为什么我拿钱非要以她名义去郑州开户,我说交易所不允许一人多户。她说她可不想跟我那个反友打交道,我说不会的,实际交易他都无法掌握呀,怕啥。

***的客户已达到十多个人,这时出现了一个问题,就是男女客户不能同在一个屋,我去找证券营业部老总交涉这个事,老总一看我这里股票市值加可用资金已快 3000 万了,马上通知交易部经理另开出一个房间供男客户们使用。期货网上远程交网点经理也电话告知我网已开通,可在交易时间下单了。这一切就绪,二月二十七日早七点,我和红妹坐长途客车去郑州,八点多我们到了未来路在路边吃了早餐后,也就是八点五十了,我按老反留给我的号码打电话找他,把他约到未来大厦路对面的花园里,跟他交谈让他代理的问题。

见面后我问老反近况如何,他直摇头。我对他说我给你介绍个客户,资金量不大只 3 万元钱,希望他要给她做好。老反非常感激,连连表示没问题,凭他这些年在这个市场上磨爬滚打,经验早就锻炼出来啦,而且还发明了一个什么准确率达到 90%以上的交易指标,要不是没有起步资金,早就怎样啦怎样啦。我与红妹俩人耐心地听他吹着,装着非常神往信任的意思。等他说的不想说后,我说这姐们是我的铁姐们,看在我的薄面上就委托你啦,但我们先小人后君子,有些条件你必须先接受。

我说: 1、你去营业部就说你开发来个老乡客户,你跟营业部订立佣金分成协议。2、我这姐们的盈利和亏损都不让你负责,这样你就可以放松心情交易,把你的十八般武艺都用上啦。当然,如果真有盈利的话,我们也不会忘记你的。3、交易时,你只负责看行情提出买卖指令,我这姐们负责热自助实盘交易,她肯定是百分之百执行你的开仓平仓指令。4、每日结算单由我姐们自签,你没有权利看结算单,你只记住你交易多少笔多少手就行。5、交易品种以大豆为主,每次只限 2 手单,小麦也行,每次不能超过 5 手单。不准进行天胶交易。

老反爽快地答应了,我也清楚他爽快的原因。我知道当初我 6000 多元,他就能一个多月提走了 2500 多元分成,所以他能保持这记录一半,那一个月也不少提成。我们谈妥以后,还用文字把这五条都写了

下来,三人都签了字。然后我们就到未来公寓他所在的那个营业部开户去了。实际上有关协议上已规定了委托方式,签完合同已经十一点了,我邀营业部经理和他一块吃饭,中饭我故意让老反多喝了点酒,弄的他东摇西晃的,回到营业部就爬在桌子上睡了。我说经理我们现在好好谈谈。

当营业部经理听我说了委托的条件后,说刚开始他也想不通我们怎么会委托老反,行,营业部同意,这是三方面都有利的事。经理还说如果是这样的话,干脆由红妹与营业部再签个协议,就是红妹平时也不用来啦,让老反把单报给盘房,盘房给敲成反单就可以啦,隔一段时间红妹来集中签一下结算单就可以。我认为这样更好,并说我***有传真机,结算单能不能传真签?经理认为可以。剩下的问题就是营业部盘房保密问题了,经理说放心地相信他。下午看了一会盘,天胶已回调到14200元/吨了,四天下跌了1200多点

两点多我们临走时,把老反叫了出来,对他说下周一[三月三日]你就可以交易了,我们不在你可以直接把单下给盘房等等。老反高兴地说,从2003年3月开始,就是他开始扬眉吐气的时候了。看着他那可笑的做作,我劝他冷静点,小心使得万年帆,这时我特意交待他,一旦你认准方向敢于持仓过夜时,如果坚持了两三天还是被套时,一定要告诉我们呀,他也点头同意啦。其实也用不着他告诉,我们在网上交易软件上就可以查到。临走时我让红妹掏出500元钱给他,算做我们的一点心意吧,也是看他挺可怜的,算作他三月份的生活费吧。

这几天天胶一直呈振荡回调走势,近期各个合约月份都逼近了14000元/吨整数大关,从网上查看评论,认为重见12000元/吨的可能性极大。但从pm图和em指标看,只表明仅是回调,乖离数值已由大变小接近零值啦,pm1拐头向下但只要100点上扬行情其就必然向上冲刺,这是典型的再度涨势的信号。因此,应密切注意3月3日周一盘面变化。3月1日周六休息时,我又交待红妹,从3月3日起你来***主要通过电脑网上交易软件看老反交易情况,同时帮我注意天胶306合约行情变化。红妹说她都成了免费打工仔啦。

我分析再过两天就要召开全国人大、政协“两会”,股市上主力仍会表演那种借利好出货的老把戏。所以我要劝***的客户不动多看。反而在三月中下旬无利多消息时介入张家界、黄山旅游和西安旅游,因为它们的小时间周期到啦。3月3日早上来到***,打开电脑浏览消息,看到凤凰卫视网站大块头文章报到香港、新加坡发生流行性传染病消息,认为他们可真是会小题大作,也不太意。9点期货开盘啦,天胶变化不大,交易软件上也没看到老反的交易。又停了一会,玉姐和客户们也都来了,趁九点半前还没开盘,我把三月中下旬再入市的理由给大家讲了,大家说可以可以,完全听我的。随后红妹进来了,我指给她一个位置让她专门看期货,我就同几个中年人打牌玩了。

没到十点,红妹叫我过去一下,我过去一看,原来老反开始交易啦,看成交的价位和行情比较,我的单是获利的,我打电话问郑州,果然盘房下的是反单,我心说好,老反真“高”!转过身对红妹说就这样盯着,注意平仓单何时出手,话音未落,红妹就指着软件说,看、看呀,有平仓两个字,果然如此,老反见错了,立马斩仓出来,在大豆上亏了5个点,那我就赚了3个点,2手单60元钱到手,仅仅几分钟的时间,这个老反呀,我说你啥才好呀

这时候玉姐也过来了,我们仨女人笑成一团。玉姐说我算找个了活宝,我耐不住眼泪都笑出来啦。但红妹较冷静,她突然指着显示器说,看,看天胶大跌。可不是,没注意天胶306合约竟从14880元/吨跌穿了14500元/吨,我发现红妹这姑娘脑袋挺好使,比我反应快多啦。我站起身说红妹你还盯盘吧,我中午请你吃大虾,玉姐说她也算一个。中午收市时一看,天胶全线跌停啦,306合约是14365元/吨了。老反那边也精彩,大豆上进进出出四次,小麦上进进出出二次,五次赔钱的一次赚钱的,手续费提成挣了54元钱,我赚了200多元钱。

吃过午饭一点多的时候,我往郑州给老反打了个电话,装着什么也不知道,问他是否给我姐们做单啦,效果如何?主要是想看他的什么反应。没想到他仍然不改那种“期痞”本色,还是像那些常败“将军”一样,先慌报军情,到瞒不住时再说。他告诉我上午做了一下,自我感觉良好,他把那一次赚钱的过程说了,其它五次赔钱的没提。其实,我要的就是这种一头撞死在南墙下,都不说是自己是撞死的,反而说是墙倒不幸给砸死的怪劲。这种人只要毛病不改,恐怕永远难翻身。我现在就是要利用他这股精神,积累

我下一步自己反向操作的经验。我相信将来他也会自我反省的,会在反省中改造自己,走向成功。

我给红妹交待,别盯分时盘啦,过来打牌吧,有营业部盘房调控,咱们放心他不会每次超限下单的,收市看看他交易情况尤其是有没有隔夜持仓单就行啦。红妹问我隔夜怎么啦,我说一是单子亏的多,防止他死挺单,二是注意他的交易手法,短线做不成改中线,改中线咱们不用他。这样我们除了时不时看一眼股市盘外,主要是在打牌。到了三点股期市都收盘后,我们看了老反的交易情况,发现没有持仓,下午仅在小麦上做了两个来回,一盈一亏,我们加上手续费反赔了30元钱,全天总算账,我们挣了180元钱,老反分成挣了84元。下午老反表现可以

等人都走后,我开始分析天胶行情。当天天胶行情是从跌停价14360元/吨报收的,pm图显示明后两天只要再下行三四百点的话,即306合约打穿14000元/吨整数大关的话,pm1就有效下穿pm3了,表明还将有1000点回调空间,但如果收市价守住14300元/吨的话,pm1不但不下行,反而背离上行,则应该择机再度买入啦。分析完才五点多,我又给郑州营业部经理打个电话,他说一切都按咱们双方协议进行,看来反向指标这个说法在期市上真能成立,我谢谢他的关心照顾,并请他明早把结算单给传过来。

3月4日天胶跳水300点以14060元/吨低开,但仅下摸14050元/吨就开始振荡上行,当日又上冲至14620元/吨,以14540元/吨报收。天胶这品种真是猴里猴气的。但验证14300元/吨将是新的买入点了,因此决定3月5日报14300元/吨买开,除了从网上交易点提走的10万元,账上还有20多万元,动用50%资金交易,即10万元可买20手。问题是3月4日306合约报收于14540元/吨,3月5日能否见到14300元/吨位置吗?但考虑到它的猴性,我估计甚至比14300元/吨价位还低的价位也有可能见到。

老反3月4日的交易真让我满意,又让我们有1000多元进账,但我想老反嘴里不管怎么讲,心里不会太好受,他一定在想怎样尽快地补回“亏损”,他这种情绪越强烈,就更容易是老反,但使我安慰一点的是,这两天佣金分成他能挣200出头了。3月5日一开盘,306天胶并没有接续4日涨势,反而低开30个点,上午呈振荡下行走势,14300元/吨价位还真的见啦,我的20手买开单顺利成交,但当我的单成交后,其并没有企稳,反而快速下挫,当价位还在14200元/吨,突然成交了一笔14000元/吨的单子,吓了我一跳,这可是止损价位呀。

但是,14000元/吨毕竟是虚打一笔,我怀疑可能是一位粗心的人下错单了,因为价位始终没下14200元/吨以下。到了9点半以后,价位又晃悠悠地上来了,14400元/吨成了个中轴线,上下反复,我又懒得看盘啦。红妹进来后,我把座位让她,转身去男客户那边屋里了。一个姓武的男客户,原先是在工厂当厂长的,后来工厂破产了,就带着多年的积蓄跑股市上来了,这个人肯定是个人才,谈吐幽默不说,而且前三国后水浒地无所不晓无所不知,他对我说过几次,说他观察了几天,说发现我是个性情中人,我不久的将来一定会离开证券市场的。我说不可能的,他说一定会的,而且不出两年,他还说希望将来给我打工。

听了 he 这么讲,我耐不住笑了起来,说我假如离开证券市场就会成为无业游民啦,到时候到你大厂长门前寻口水喝不拒绝就谢谢啦。那个曾想沾我便宜的千万元大户也当众人面说,他了解我,能吃苦能受话,而且能容人,就是把钱全部交给我都放心。我说你们都快我捧到天上去啦,掉下来非粉身碎骨不行。正在聊着,一个退休的电视台编辑问我,这些天港澳和广东那边传来消息,未知原因的急性肺炎已经很严重了,这会不会影响股市?我说在网站上我也看到了,香港已到了风声鹤泣的地步了,但我想问题不会那么严重,人家的命值钱,瞎炒作呗,中国影响不会太大,你看政府说都不说这种事

虽然“两会”正在召开,但这破股市说啥就不给政府壮脸,这两天跌跌不休的。老太太在屋里唱起了歌:九点半上岗,十五时离场,周一到周五,天天都很忙,炒股为那桩,听我说端详,庄家要是吃了肉呀,咱想跟着喝口汤,不练***,也不沾毒赌黄,买进卖出两头纳税拥护党中央.....。这首在股市上开始流传的民歌道出了多少普通股民的无奈和心酸。闲着无事,我出去到期货网上交易点看看去。经理说好几天都没见我交易了,今天看到我买的20手胶,让我给在场看盘的谈谈行情

【 · · 2005-12-15 20:37 】

我对在场的期民朋友简单谈了自己的看法,其中一个大学生模样的人跟着说了起来,他认为天胶今年是大牛年,从波浪分析,现在正在运行在第三大浪中,目前这是第三大浪的第三小浪的第三子浪,可突破 17000 元/吨,由于我始终搞不懂波浪理论,又不想做那么长的长线,故没太在意他讲的,倒是 17000 元/吨目标这个具体数字让我感兴趣,心想到了 17000 元/吨,我又能挣 20 多万啦,谢谢这位菩萨的吉言。当天 306 合约报收于 14600 元/吨,我一算浮盈 2.9 万,心里踏实许多,14300 元/吨支撑有效,止损位由 14000 元/吨上抬 100 点。

从 3 月 6 日到 11 日这几天,天胶变化不大,14600 元/吨左右成了每天收盘的中心,其实这个时候最熬人,因为当浮亏的时候,人们还敢挺单,但当浮盈三百点又见涨上不去最让人别扭,担心一旦掉不来岂不是白熬了这几天,二是出了吧又怕刚出晚它反而涨起来,那不是踏空了吗?看看 pm 图,pm1 以坚定的步伐向上冲击,但 em 似乎有点疲可维持上行动作。在技术工具的心理支持下,我觉得还是应当坚持的。老反那边情况可就不同了,他天天那种“非凡”的表现让我真领教了,截止 11 日 7 个交易日下来,他竟能让我“赔”1 万多,佣金分成上他也折腾出了近 3000 元钱,我想这样也行,三两个月下来老反真“扬眉吐气”了,他凭分成所得又可以自己开户交易啦。

12 日早快九点老反打来电话找红妹,说新小麦品种即将上市,要我们追加点保证金,以便如何如何顺应形势进行操作。我一听就明白,他做“赔”了,自己计算保证金不到 2 万元了,要我们加钱他才好炒单。我耐住笑说,我们这边忙,没空过去,一切劳你费心啦,等一会我们划账过去到营业部 2 万,下月份我们再过去,祝你继续一帆风顺。放心电话我又给营业部经理打电话,经理说老反 95%以上都是错的,如果真是按老反意思干,1 万多早赔进去了,我说现在账上不是是 4 万多吗?你就在下午通知他,说我们又打了 2 万元进账,允许他小麦一次做 10 手,大豆一次做 3 手。

那几天小麦行情不活跃,散户要是能赚钱那才叫出邪了呢,就凭大户对敲着折腾,散户怎么都不行。老反交易大豆多小麦少,还算明智,不然就是老反赔,我这也不会赚,全会变成手续费。我看了郑交所网站,就是在宣传优质小麦品种啦,决定下周去郑州一趟,看看情况。12 日天胶行情可是发动啦,306 合约再次突破了 15000 元/吨,报收于 15045 元/吨。面对 700 多点浮盈我也心宽一些,一是止损位抬到了 14400 元/吨,二是能至少抗住一个跌停板啦。没事晚上与男朋友玩去,但我们见面时,见他捂了个大口罩。

他也给我捎了个大口罩,说非典型肺炎已开始向内地漫延了,要我注意,我说你们这些医生也跟着香港人学的神神经经的,那有那么严重,要是严重到这份上恐怕胡温二位大人早该说话啦。他说预防为主,我说小题大作。他说去他家吧,他哥姐都在家,我听说他哥在就不愿去,人家是市政府副秘书长,去年因为介绍小麦套保的事,后来粮食购销公司不愿干,他哥当众否定了我的看法,再见面多不好意思呀。他硬拽着去了他家,他哥看见我很高兴,说我们的股票期货专家亲临寒舍不胜荣幸,情况他妹都给他说过,不错不错。

我们正聊着,又进来一拨人,客厅一下满啦。我和男朋友、玉姐退到里屋说话,说着老反的笑话,我男朋友有点不太高兴了,说我们这样干太伤一个男同胞的自尊心啦,他表示他如果入期货成了老反,我也敢这样干吗?我们正说着,听他哥在外边客厅发起火来了,只听说:这算什么企业领导,好好的一个油厂叫到弄成这样,你们县有这么大个油厂,老百姓竟然吃外地油,丢人不丢人。他哥说他要是县委书记,首先要整顿油厂,建立起大豆基地等等。等那些人走后我们出来,嫂子对我们讲市经贸委和某县政府来谈工作。其实我们仁也不关心他哥那些政务上的事。

13 日是个周四,我看***基本正常,除了大家盯着被套的个股,新入市我也不让大家干,可以说平静的很。天胶早上围绕着 15000 元/吨反复。我见无事就对玉姐说你在守门吧,我去郑州一趟,看看新品

种小麦的消息,我知道每周四下午上海金源期货公司郑州营业部都要举办期货沙龙,想去听听。我中午12点多到了郑州,不想去见老反,吃过午饭后先来到未来大厦斜对面,在炎黄期货大厦下边的信托证券营业部待到了一点半,这个炎黄期货大厦五楼原是海南海证郑州期货营业部的地方,现也不知搬那去啦。但六楼还有期货营业部,好像还是浙江中大的,我在那待到三点,当天天胶306合约报收于15260元/吨,我快浮盈1000点了。

在未来大厦六楼期货沙龙上,会还没开前听大家议论知道ws强麦就是要很快上市了,关于上市初日定价问题大家议论最多,多数人估计可能在1700元/吨以上,一会郑交所新到任不久的副总来参会啦,这位老总侃侃而谈,其中最精彩的就是要求大家把ws强麦当成金融期货来做,他说掏第一桶金的时候到了。其实他的观点很明白,就是鼓励做多,只是暗示而不明说,但与会者基本上都领会了郑交所的意图。

沙龙会结束已经5点多了,我想这个时候老反可能离开营业部了,我到营业部找经理聊会。没想到营业部经理不在,只有一个员工在,散户室里竟然还有老反在,且只有老反一个人在。我当时对老反的敬业精神真是大为敬佩,一个人在认真地看着k线图,上面打满了一道一道的阻力线和支撑线,[他不会想到这个时候我会站在他身后],他看着k线图分析着骂着:它妈的臭x,它妈的臭x。我正要转身走,他扭头看见了我,慌忙站起来,我说没事没事,我是有事路过郑州,顺便看看你。他问我是不是来营业部要结算单啦?下班人都走啦,今天不行了。

我告诉他不是,当时跟营业部签协议时说了结算单一月签一次的[实际上我们每天早上都能通过传真签上日结算单],真是顺便看看他,表示一下我们的谢意。我说下去咱们找个饭馆聊会。他一看一切正常就跟着我到金水花园前边的小饭馆去了。在吃饭时他要给我介绍他的交易情况,我说别说啦,你办事我放心,我想听听你对强麦的分析,他说据他了解到的可靠消息,而且是听交易所一个什么部长说的,说强麦一上市就是大涨,就是见到2200元/吨也是正常的。他劝我如有钱的话再加点钱,咱们争取一嘴吃成个胖子。

我对他讲,现在手边没钱,过一段时间有钱再加个3万2万的。刚才我看你看k线图挺用劲的,不过我觉得你算是短线高手,咱总不能看着长线做短线吧?他楞了一下,拍着腿说我好眼力,他这人如果不是这样早就发啦!不管那一次,长线他都看对啦,都是因为炒短线,捡了芝麻丢了西瓜。听了他的话,我觉得此人潜在素质还真的不错,可为什么自己控制不了自己呢。他画的那些支持线阻力位有的还是对的。从他的情况我又看到了我2001年时影子。教训啊,这个市场多少人在重复那昨天的故事。

与老反告别天已黑了,在107国道拦住个长途客车往家赶,一路上我主要在考虑强麦,强麦一上市肯定的是买气汹汹,郑交所已经把话都说成这样啦,谁还敢做空?谁还...突然我楞住了,心想一个没有一个空头的市场会是什么样?太可怕啦,难道像“6.24”股票行情一样,全体齐立高奏国歌吗?话说回来,市场上大多数人错就错在极端行情之时呀,但是,哪个大户敢在此时逆流而动呢,估计不会有,因为没有一个是建仓过程呀,也没有一张仓单呀,那只有任其弄到荒谬绝伦的上涨地步去了。

这些其实都不是问题的核心,问题的核心是强麦到底怎样以其自身应有的特点运作,这需要有专门学问的人来进行。这时我想到了市粮食购销公司的王经理,那是留美回来的,去年听他讲的就很实在。到家后我给玉姐打了个电话,讲想与她一块去拜访王经理,玉姐说周六咱们去他家,他巴结她哥还来不及呢,肯定热情接待我们。周六是十五号,还隔了一天,我说姐你安排吧。颠簸了一天真累,正准备休息时,有人敲门找我,开门一看是我以前的男友、还有先前我工作过的那家证券营业部经理,二人要我出去一下,有话给我说。我心想大事不好。

我***的客户全都来自他们营业部,肯定是来兴师问罪的,谁愿意让自己的客户和3000多万元市值及资金流到其它营业部呢,而且都是大户呀。因此抱着要挨打的准备。我对他俩说,你们等等我去换件衣服,目的是想报警。但经理却笑着说,我把他们想像的太坏啦,他们来不过是谈谈。我说有事就在家谈吧,天晚啦我不出去。经理说也行,简单讲是他们来求我了,1、不要再从他们营业部挖客户了,他们受不了啦。如果不是看在我大伯哥脸上[指我男友的哥哥],他们也不会这么好说话。2、以后再从他们营业部挖客户,就新账老账一齐算,不客气啦。我说实在对不起了,从咱们谈话这个时候起,以后如果我

的***有新的客户来自你营业部,你们怎么办都行,但我无法保证中原证券不接受你们营业部转过去的客户。

我以前的男友插嘴说大家好聚好散,没必要弄的关系紧紧张张的,都在一个市里,低头不见抬头见,我这边他了解,我不是那种不留后路的人,一定是事出有因,原先说好来他营业部开***,后来不知哪住高人指点跑去中原证券开去啦,经理那边他更清楚,被公司派来咱市这个营业部,实在是困难,我们当地人应支持他等等。我这时很不想听他唠叨,正在着急时,又有人敲门,开门一看是玉姐,她进门就说你俩夜闯民宅什么意思,我纳闷她怎么知道消息这么快,他俩一看她进来就跟我打个招呼出去了,送到家属院大门口对他们说,你们放心走吧,我说话是算数的。

回来才知道是我妈在里屋打的电话把玉姐叫来的,玉姐说别怕,客户都是她拉的,与我无关,他们再找事直接报警。我说玉姐咱们***可以啦,不再吸收新客户了。玉姐晚上住我家了,由于这么一吓也把困吓跑了,我就和玉姐聊了大半夜。3月14日来到***,见红妹先到了,我对她说期货的事白天先别管,你抄一下股票 600054、000430、000610 这三月份以来的十几天数字[最高价.最低价.收市价.成交量],帮我计算一下他们的差值率,说着我把差值率公式递给她,让她忙乎去了。

我是在做让客户买股的准备,从时间周期看,月底应介入这三支股票,持股时间不能超过一个月。我让玉姐看门,我只身去那家证券营业部了。对我的突然造访经理感到吃惊,我们谈了一个上午,中午我又请他和他的三个部门经理吃田鸡大餐,总之是把双方矛盾化解开啦。回到***已是下午快三点啦。玉姐说已给粮食购销公司王经理说好啦,他说随时恭候我们的光临,不过要求我去时,把昨天沙龙会前郑交所散发的优质强筋小麦资料给他带去让他看看。

3月14日天胶报收于15535元/吨,我的浮盈已达到了10.1万元,正好达到投入保证金的同等金额。老反那边他仍然表现较“好”,又让我“赔”了100多元钱。3月15日上午九点半以后,我和玉姐来到市粮食购销公司王经理家,王经理在家热情接待了我们,我把郑交所散发的强麦资料递给他,他看了一二十分钟后就同我们聊了起来。他首先问我对即将上市的强麦如何看法,我简单讲了我听到的议论和个人弄不懂的问题。

王经理接着说出了他个人的看法,他认为如果单纯从粮食现货价来看,如果真是为粮食流通体制改革服务和体现价值发现功能的话,1400元/吨开盘应属正常,但现wt硬麦期价都运行在1500元/吨以下,强麦估计郑交所首日定价不会太低。但毕竟强麦也是麦,肯定变不成金融期货,如定价太高则封杀上行空间,所以他分析可能在1500元/吨以上,不会突破1700元/吨。对于ws强麦怎样运行问题,既然郑交所汤总都把话说到这种份上啦,那肯定是上涨,既然敢如此讲,大概也准备了做市商或者现货商来做空,不然单边市没成交,那郑交所成个啥样啦。

接着他对我讲,美麦期货从去年下半年开始的一波涨势今年已经结束,如果把这一波涨势的顶价换算成人民币计算的话,是大约1450元/吨,根据以往历史,美麦期货的顶往往是郑麦期货的底的规律,以这一波美麦期货的波幅做为郑麦期货的波幅计算,郑州强麦的运行范围可能在1450元/吨到1850元/吨之间,根据多方的炒作理由,加上不理智因素,最高也可能达不到1950元/吨。对于他的分析我很服气,但我说我还有两个问题难以理解,一是郑交所和郑州粮食批发市场好像都认为现货价将上涨,这是多头炒作的主要理由,我问他现货价前景到底如何?二是美麦现货他们吵吵说都多少多少啦,如果进口美麦到中国有的竟高达2400元/吨,这该如何理解?

王经理想了一下接着说, 从我们国家整体粮食和农业情况来看, 粮价上涨是迟早而且肯定的, 十三亿张嘴张着口要吃东西, 工业用粮也在增加, 而大规模城镇化建设占用良田耕地与退耕还林在挤压着粮食增产的可能性, 吃库存不是长久之策, 所以粮价要涨。但是, 国家政策的中心是稳定中求发展, 如果粮价涨过快过大, 势必引起社会波动, 民以食为天呀, 粮食安全可以说政府既定方针, 在稳定压倒一切这个大前提下, 粮价又不可能过快过大的上涨。他认为在目前市场经济条件下, 粮食流通体制改革情况下, 很可能是市场一种本能行为引发粮价上涨, 但一旦涨幅快了, 政府必然以调控手段干预市场控制粮价过快上涨

他认为郑交所也好, 粮食批发市场也好, 都是站在市场经济这个角度来看问题的, 投机主力也是站在市场经济这个角度分析问题的。交易所那里从某种意义上讲, 就是个投机市场, 在他们那里活跃与成交量永远是他们考虑问题的重心, 期价高于现货价, 粮食单位与现货商也肯定会卖出套保, [只有低于现货价粮食单位与现货商才会有理由做买入套保], 活跃盘面还得靠多头, 所以交易所能不看涨吗? 至于现货价, 当前 0.5 元/市斤左右是在农民田间地头的收购价, 加上收购成本、贷款利息和储运费用, 还有适当利润, 也就在 0.6 元/市斤左右, 如果再加上下半年粮价上涨因素, 加上几分钱, 最大可能在 0.7 元/市斤左右, 这不是 1400 元/吨吗

他说, 现货价归现货价, 不能等同于期货价, 郑州小麦期货开张以来又有什么时候在现货价和现货价从下运行过呢? 从来没有过。所以说那是个投机的市场, 不过对省里那几家粮食单位来说, 价格涨的高了做做套保卖卖现货也是好事, 就拿这个强麦来说, 1800 元/吨以上卖方套保还是合适的, 在今年可予见的时间内, 优质小麦怎么都不会涨到八九毛钱一市斤的。总之, 让投机多头折腾去吧, 最终你不接现货就得造成一两个合约月份崩盘, 交易所到时也得承担风险压力。这是市场规则形成的。

谈到进口粮价高问题, 他说这得从两方面看, 进口粮目前主要是弥补我国所缺乏的一些优质品种, 不是我们所指的品种, 一不是用来做口粮, 二不是用来在市场上流通, 专粮专用, 更不会是叫搞成期货仓单的。再一方面就是不能以偏概全, 咱们市前些时通过连云港出口 5000 吨小麦价才五毛多一斤, 又该如何呢? 对他的分析, 我是受益非浅, 就是最近可予见的时间内, 强麦以 1600 元至 1700 元/为中轴, 上不追多, 下不追空。

从王经理家出来, 我心想这强麦先不理它, 等都建好仓再说, 还是按趋势进行操作安全一些。这两天先好好休息一下喽。春光明媚三月天, 上浚县山玩玩去。玉姐说辉县八里沟咱们应该去看看, 听说风景不错, 于是约了男友下午去八里沟。但当到辉县赵固时, 感觉身体不太舒服, 男友一摸我头说我发烧了, 我说不要紧, 玉姐也说又不是千金小姐挺挺就过来啦, 到地方后找个医生开两片药吃吃退退烧就好啦。晚上在辉县城住下后, 感觉更加难受, 于是我们就赶快往回家。谁知, 我这一病就是半个多月。

我感冒的挺重的, 头脑昏沉昏沉的, 星期日在家休息了一天也没一点好转, 反而连走路也懒的动, 咳嗽不停, 男友让我去医院住去, 这我可不同意, ***那边的事放心不下, 还有那个老反。我把红妹叫了过来, 对她交待说明天周一***由玉姐看着, 你赶快把差值率算完给我拿来, 另外注意老反的交易情况。红妹说没事, ***开门快一个月啦, 咱也没让客户交易一笔, 还会有啥事。我听出红妹的弦外之音了, 意思可能是***客户没有交易一笔, 三月份下来不会有佣金分成, 她跟着我白忙乎啦。

我安慰红妹说, 你忘了老反可是替你交易的呀, 红妹一下不好意思了, 说: “霞姐你自己本钱, 我只挂个空名”, 我说好, 盈利咱们二一添作五。这以后一周, 从三月十七日到二十一日我没去***, 躺在家里养病, 我得到是流行性感冒, 怕不小心传染其他人。但我也没闲着, 打开手提电脑看股票期货行情, 通过红妹送来的差值率表, 结合盘面情况, 我认为下周这三支个股必须介入, 上证指数已连续多日横盘, 只要今后某日收市价超过近十几日最高均价, 则可能会有红五月行情。306 天胶在 15500 元/吨上下三百点反复振荡, 止损位已抬高到 15000 元/吨位置了。

至于老反那边, 那真叫绝, 老反就是老反, 水平就是不一般, 这一周下来, 硬把我的 4 万多元钱“赔”成了快 6 万元钱, 再有 7 个交易日就到三月底啦, 我们到时候去郑州装着要去签结算单时, 他会怎样圆

说他那“骄”人的业绩呢？这种人钻过头不顾屁股，也真够可以的。我想他可能会认为佣金分成折腾出来 6000 多，下月不行就提成兑现后就自己重新干呗。这也不错，一个月下来弄个万元佣金提成再去拼一下，比我半年前拿 5000 元入市强多啦。但愿他这一次能够成功，只要克服那种看着长线做短线的毛病，成功几率就高多啦。

这一周就这样平平淡淡过去了。到二十三号星期儿时，我的病轻了许多，正在洗衣服时，手机突然响了，我想男友玉姐红妹说好都不在今天找我，这会是谁呢？一接听，没想到竟是老反，他居然回家来啦。我很惊奇，这个在外躲债两三年的人，怎么敢回来了呢？我告诉他让他等我，我去他家里见他。到他家才知道事情原因，原来这些时他在郑州的都市村庄认识一个女人，二人结合到一块啦，老反把他的真实情况给那个女人讲了，那个女人也没嫌弃他[那女的好像说自己是中牟的]，反而给老反了 2 万元钱让他继续干。

那女的并对老反说，欠账又不赖账，你躲啥躲，弄到法院也了不起是个民事官司，又判不了刑，法院判决书也没用，理直气壮说等有钱再还，再也不用跟他们一个一个低三下四说好话啦，老反就这样硬着头皮回来啦，那女的也跟着来了。我听他俩叨叨完，一想也有道理，老躲在外边也不是个办法，想一下子还完 100 多万也不可能，回来说清楚也不至于能把老反逼死，于是我对老反说，你刚来人家都还不知道吧？老反说是。我建议明天老反主动到法院去，看法院如何办，然后挨家挨户主动拜访求情看他们怎么办。

老反说有个债主说只要一见他面就要弄死他，这太可怕啦。我笑着说，骂你甚至打你都是有可能的，但你死啦他找谁要钱，他去当个杀人犯？老反这人这几年毕竟是苦难中熬过来的，遇事也能想得开，连说中中中就这么办。那女的拉着我的手说大妹子真能理解人，怪不得他一回家先给大妹子打电话。我心说，恐怕老反下周没时间给我“赔”钱了，这怪人有怪福，月底我们也不用装着去郑州签结算单唬他了。这个女人呀，可能也是听信了老反的那已经就要百炼成钢的豪言壮语了吧？

三月二十四日周一，我感冒虽然还没有全好，但还是来***了。客户们问长问短可热情啦，老太太给我拿了治感冒药，冲剂是冲剂，片药是片药，样样都有，武厂长把他家孩子刚从北京捎来的高干用的红茶也给了我一盒。对大家的关心我表示感谢。借着这个机会，我对大家说，这一周要介入三支旅游板块个股，就是 600054、000430、000610，具体这一周内什么时间什么价位进，大家掌握，重势不重价，咱们也让五一黄金周给咱们贡献贡献。几个女客户高兴的拍手，我接着说介入时要分批小单量打，咱们***人联合行动，单量一大恐怕引起主力关注，原则上一次不要超过 10 手[股市上 1 手是 100 股]，大家各人做各人的，不要一人买啥大家都跟着一哄而上。武厂长问，除了这三支个股外，他单独买峨眉山行不行，我觉得武厂长看法很对，表示赞成。

我总认为，股市也行期市也好，假如你是小散户的话，一定要默默无闻地当好小散户，按既定方针操作，决不能逞能逞强，尤其是期市，2000 年时我曾碰到到一个姓候的“大户”，大概有个几十万资金，他的“名言”是：“盘上只摆有几乎买单或卖单时，我给它一吃不就少了一个价位？”，他也实在是这样干的，结果呢，期市最终把他给“吃”了，老候现在在郑州常砦卖菜去了。因此，我要求***客户这样理念做股票应当是对的。下午，期货网上交易点经理给我打电话，说 ws 强麦将于二十八日正式上市，问我有何打算。

我问他消息可靠不可靠，他说基本上可靠，但没见郑交所正式文件。放下电话我想了一下，觉得这个强麦一时半刻也弄不懂，只有看看再说啦，不管它。这以后几天，我一直关注***客户交易，最可气的是那位送我药的老太太，三月二十五日一开盘，她告诉我要进 000610 西安旅游，我说中，谁知 8.32 元/股开盘后，她以 8.3 元/股的价位一下子打进 460 手，价值 38 万多元，结果其它个股都跌，惟独她的 460 手买单撑住了这支个股半个多小时跌不动，一会她跑到男客户那屋找我，笑哈哈地说她也当了一回庄家，她把西旅给撑住啦，我一听知道不妙。

赶快跑回去叫她撤单，但当正准备撤时，已成交完了，最后最大的一笔成交竟是 100 手。成交完后根本没见 8.29 元/股，直接就是 8.28 元/股了。当天收市后，老太太宽心地说，不就是两分钱吗？明天就回来了。但是第二天却没有回来，三月二十六日西旅创下新低 8.22 元/股，加上手续费，老太太浮亏

10%了。而其它客户却好的多,凡是进去的,只要不是西旅,都不被套。收市后老太太[还有那个千万大户]问我该怎么办,我安慰她们说不要紧,咱们又不是炒短线,咱们是做这一个月之内行情,耐心持股,四月下旬盈10%以上咱们再走

三月二十五日天胶走势怪异,以15590元/吨跳空高开,上摸15880元/吨后,在高位反复振荡,随后下行至15475/吨,报收于15555元/吨,形成一长上影的类十字型阴线,高悬于前期所有k线之上,从酒田战法角度分析,似有技术性回调意味,而从pm图来看,pm1勾头下穿pm3,但em仍表现较好,我分析如连续两天站不上15900元/吨以上价位的话,我就得考虑平仓了,还有重点一点,根据em测算的上盈点,分时盘不能再见15380元/吨。因此,本周26、27、28三交易日较为关键,即上看能不能见15900元/吨,下看能不能破15380元/吨。

果然,这三天都走成了小阳十字线,连续三日分别报收于15650元/吨,15660元/吨和15600元/吨,二十五日一阴包后三日三阳,且到都是类十字星状,尤其是28日,盘中一度见到15350元/吨价位。pm图彻底改变形态,em指标发出s信号。平仓翻空时机到啦。通过以上对306合约分析,个人觉得3月31日应该运作了。但是,此时媒体评论和消息面却是差不多一致看涨,主力张x如何操作被传为佳话,甚至他有20亿资金做后盾这样的消息也纷纷扬扬,这使我想起了2000年徐xx小麦做庄的事。因此,我分析会有惯型动力,即我平仓翻空后价位不跌反涨可能,但时间不会太长,止损也很重要。

这几天一忙,也不顾上老反那边了,我虽然知道他在家应付他那一大堆破事,但想到这几天没人给我们“赔”钱,心里也挺别扭的。没想到3月28日中午老反打来电话,我才知道他已回郑州了。他告诉我今天ws强麦上市交易了。这我才想起今天是强麦上市的日子。但听了老反下边的话,我的心一下子沉重起来了。老反说强麦涨停板开盘,全天封死未动。他在开盘前打涨停板预备单买,结果还是晚啦,只给他在305合约成交1手,305合约总共成交622手,就有他1手。因此他非常兴奋,还后悔成交少了。我心说够可以了,如果全部成交10手那以后不要了我的命呀

但又一想又不对,盘房报反单我们卖应该是全成交呀?应付完老反后赶快往郑州营业部打电话问具体情况,一问才弄清原因,原来是盘房那个女孩敲错单了,把10敲成了1,开市后看成交汇报才发现,后来要再下单被在场的经理给拦住啦。真感谢这位大智大慧的经理啦。经理却说一定是我积了阴德,阴错阳差造成的。人迷糊,天照顾,这也算个小福气吧。我对经理说改日到郑州请她吃生猛海鲜。可是,眼下这1手成交的单又该如何办呢?1484元/吨,下周一再封死涨停板怎么办?这下犯难了,弄的29、30号周休日都挺不自在的。

3月29、30号这两天心里很不是滋味,看来老反也不一定全反,人家毕竟是经过八年抗战的期场老将了,就凭敢于追风这点就算是胆量。他主要是把自己看的太高了,假如谦虚一点,克服那种看着长线做短线的毛病,也许将来会成功的。而我呢,却把老反当永反,没有细想过假如老反对我怎么办?这也是一次教训呵,因此,应该好好总结出个子丑寅卯来。现眼下的亏单又该怎么办呢?当我无计可施的时候,玉姐来找我上街玩,我对她把这种忧闷讲了,没想到这姐们哈哈一笑,说市粮油购销公司王经理不是说过吗,小麦期货了不起到1950元/吨,1950元减去1484元/,了不起466元,说我最多也赔不了5000元,急啥急?我一想也是,那有一次不亏的呢

天胶这头,打定主意3月31日平仓,平仓价位定在开盘后半小时内,至于翻空不翻空还拿不定主意,玉姐又笑说,她手里有个袁大头银元,咱们朝天扔一下,如袁大头朝上不翻空,如袁大头朝下则平带翻。我笑着说,做期货把袁大总统都请出来啦。我们朝上扔了三次,袁大头两次朝下一次朝上,玉姐说三举两胜,少数服从多数,明天周一大胆翻空。其实按pm图和em指标来说,是应该翻空的,但拿不定主意的是,从k线图上看,主力有可能有报复性上拉企图,一旦被套,决不是三百点二百点的,止损位摆不好,是要亏大钱的。

3月31日开盘,ws强麦继续只有一个涨停板价位封死了。天胶低开50点,结合前三个交易日形态,认为必须平仓了。但觉得也不必着急,以为选个好价位再平,就这样准备拖到收市前再说。10点半时,我把武厂长叫来,让他以期货客户[其实他是股民]名义,给郑交所老总打电话,询问强麦这样的无量封停,郑交所是什么看法?郑交所王献立总经理在电话里只讲了一句话:“我们已经在注意这种情况啦”。

虽然短短的一句话,我的体会就是郑交所也不愿看到这种情况,这也许是上市前鼓吹多头气氛太浓的结果吧,没有一个空头就不会有交易呀。

面对强麦刚上市的第二天封停,仅一手单就浮亏 450 元,但也无可奈何,出不来只有让套着呗,相信总有打开封停的一天。最使人心焦的是到底在天胶翻不翻空的问题,翻吧,是势所必然之事,但翻以后再涨上去又怎么办呢?止损,怎么止,16000 元/吨能止住吗?止了以后又下来怎么办?这一天看着盘在反复思考,而实际盘面呢,处在大幅振荡之中,最低见到了 15095 元/吨,从分时图上看,15380 元/吨已有效打穿,多单确实该平仓啦。直到吃中午饭时,还在想翻不翻的事,红妹看我愁眉不展的就问我有什么事。我把情况一说,没想到这个对期货似懂非懂的人一席话解决了我的问题。

红妹说:“霞姐你不是说郑州小麦上的大户一直搞对敲交易吗?咱们也来个对敲中不中?”,哈,我的好红妹,这一句话使我有了主意。对敲,又叫双向开仓,往往发生大户挤兑散户们行情中,而散户一般只会浮亏时锁仓,以规避大户挤兑风险。我应该平仓并翻空,如行情顺势发展不说,如行情短时间逆势则锁仓买入,该买入部分获利再多我也不要,只等行情再顺势时平仓买单不就得啦。下午行情又振荡上行,在重见 15500 元/吨时,我果断将 20 手买单平仓,这样,从三月五日到今天获利 1200 点,兑现盈利 11.9 万元,加上原有资金 20 多万元,我已达到 30 多万元了

平仓后,我在扣除新盈利 6 万元后,可用资金为 27 万元,用不到 50%的 10.85 万元以 15500 元/吨开空 20 手[保证金按 7%],这时心里反而平静了,心里定了个谱,只要你价位敢上 15600 元/吨,我立马买入 20 手,主力你不是逆势要拉吗,用劲拉吧,树高千尺总有顶,你不回落至 15600 元/吨,我就不管你。但当天收盘仅收到 15505 元/吨。看来有备无患呀。这么一紧张,感冒病一点也没有啦。股市那边,***都已完成了建仓工作,玉姐买的全是黄山旅游,她表现的很有耐心,每次 10 手[1000 股]慢慢地往里打,用了四个交易日,打入了 1000 手,共 10 万股,均价是 9.51 元/股,用了 95.1 万元。

4 月 1 日周二,强麦 305 合约以扩板价 1598 元/吨涨停并连续第三日封死,我那该死的 1 手空单已浮亏了 114 点,也就是亏 1150 元了[含手续费],出不来死挺呗。我把主要精力都集中在天胶上,天胶 306 合约以 15500 元/吨开盘,稍做下探 15475 元/吨就开始上拉,很快就冲击 15600 元/吨,你真上 15600 元/吨呀,那好,我就买你 20 手,怕你不卖给我,当你第一次过 15600 元/吨未立稳又下来到 15590 元/吨时,我报 15610 元/吨买入 20 手,帮你主力推一把,还好,15590、15595、15600、15605 元各个价位成交的都有,均价 15595.75 元/吨,怎么样,这会你上去了吧,也有我一份“功劳”嘛。

4 月 1 日当天 306 合约天胶上冲至 15800 元/吨,报收于 15790 元/吨,我由于锁定浮亏 100 点,浮亏达到 1 万元整,这一切都是在按意料之中的预案操作,所以心里平静的多。玉姐看了我的交易记录,说把买单盈利平了,等再回到 15600 元/吨时再锁,我说它要不回,明天直接高开高拉我怎么办,那不成了扩大浮亏空间,既然我们赌它是跌势,那锁仓多单获利不管多犬一点都不能要,甚至将来跌下来浮亏的 100 点给他们也行。玉姐连连摇头,说期货这怪玩意弄不懂弄不懂。我说股票能单边硬挺,期货可不中,股票这是唯一比期货强的地方。

4 月 2 日不管强麦还是天胶,都是一个红色的行情。ws305 合约这天已是第四个交易日仅以一个涨停板价封死盘面了,望着 1670 元/吨的数字,想了想 186 点浮亏,心里无奈地说,我就不信,我就不信,你牛,你能牛到凌霄宝殿去?。306 天胶以 15880 元/吨跳空高开,基本上没做停顿就向 16000 元/吨冲击,全日最高 16095 元/吨,由于锁仓,我也只是冷眼看着多动猖狂的表演。中午时间,又接到老反电话,一听他的声音,我心里都是怕怕的,心想别再给我弄出个“奇迹”吧。但老反只说是强麦没法做了,豆也不太弄,看到天胶行情火爆,能不能做上 1 手。听了她的话,我心里格登了一下,问他天胶行情如何看如何做。

由于这两天自己忙着,没太在意老反动向。天胶交易又是在网上远程交易点进行,老反说他大豆不太好弄,难道这两三天老反给我交易了一大堆大豆?可交易软件上没显示,也没见结算单呀,不清楚是什么意思。老反对天胶的见解是,天胶已突破 16000 元/吨,到了天高任鸟飞的地步,他个人认为将会创历史新高,甚至 18000 元/吨只是中途驿栈。听着他乐观的情绪,我耐住笑说你如果想做也可以,只能做 1 手,回头我给营业部打过招呼你就做吧。放下电话我又拿起电话通知郑州营业部,允许老反交易一手天胶。但当天下午老反并没有交易。

晚上在看 pm 图时,发现虽然连续两天天胶上扬行情,但 pm. em 却始终掉着头往下走,乖离值竟然达到从未见过的大数值,这更加坚定了我看跌的信心。4 日 3 日,强麦 305 合约涨停板 1721 元/吨开盘后,在远月难以涨停的影响下,终于开始松动啦,在 1710 元/吨至 1721 元/吨之间反复振荡,我斩仓不斩仓呢,觉得还得由老反当家,人家交易的单子嘛,我出了人家平仓没单该如何理会,已经亏了就亏吧,朝 5000 元亏损上做准备。306 天胶倒是见到 16195 元/吨了。下午,终于看到老反在天胶上交易啦,16180 元/吨卖开 1 手,我知道老反肯定报的是买单。尾市报收于 16100 元/吨。

这次老反不错说实话了,下午收市后他来电话讲他买了一手胶,虽然被套了 80 点,但他相信明天就能解套,表示这一手单要做长线,18000 元/吨不见不散。但是,他确实又反啦,4 月 4 日以 16020 元/低开,当日跌停板了,老反被“套”住啦。趁着 15595 元/吨跌停价被瞬间打开,我报 15610 元/吨将锁仓用的多单全部平仓解掉,只留 15500 元/吨空单了,玉姐担心问我,再拉上来怎么办,我说不会了,多头逆势拉升而自我保护的目的已经达到了,玉姐说她不信,我说有老反为证一般不会错的,其实我是更相信交易纪律。

月 5 日周六一大早还不到八点,就接到老反的电话,老反说找我聊会。我这才知道老反又回家来啦,我问他有啥事,他在电话里支支吾吾,好像有难言之隐。我说你等我吧,我去你家里找你。在他家里见他老婆都鼻一把泪一把地在哭闹,我心想是不是债主把老反打了,还是老反与前妻关系未了引起矛盾了,老反让我坐下后也一声不吭抱着头坐在桌边。倒是他老婆见我诉开了苦水,这才弄清他俩闹矛盾的原因。原来他老婆把与前夫离婚时给她的钱,拿出 2 万元让老反炒期货,老反信誓旦旦说两个月保证连本带利弄回 4 万元,谁知不到一个月他在大豆上将 2 万元赔的只剩下 1563 元钱啦,这还不说,连大妹子[指我]让他做期货也让他赔了个一塌糊涂,就大妹子这一个真朋友也维不住,哭她命多苦呀,遇到这个扫帚星。

我这才明白老反前两天说大豆不好弄的原因,而且看来他从来没做过天胶,这回一头撞在天花板上,又被关在跌停板里,可能比小麦大豆都刺激,是有点沉不气啦。那个女人那是伤心钱,老反也都敢用,老反呀老反,你非把路走绝不成?我的钱我心中有数,把你老反反着用,投入 3 万早变成了 5.9 万,虽然强麦被套了一手,五个涨停板浮亏仍不到 2400 元,出不来还挺得起,天胶上老反实际上仅差 15 点给我抓了个顶,我正偷着乐呢。我劝他老婆,大豆也实在是不好做,老反有责任,但也不全怪他,这个市场就是我们散户倒霉,好像咱只做一张单庄家也都看着啦似的,专门跟咱做对。

老反说就是就是,明明行情该这样走,可散户那怕只下一手单,行情立马变啦,庄家真是连一手单也看上了。他老婆说这期货咱不用啦,看它庄家找谁去。我一看他老婆插话,知道话好说啦。就转过来对他老婆说,大嫂也别太伤心,你 2 万元钱赔了也就算啦,今后你不要再给他钱让他做期货就是啦。她老婆说今后他休想。我对老反说,我知道你是个老期民,恐怕一时半刻也离不开期货,这样吧,我的钱赔多赔少我们有言在先,是不让你负任何责任的,我估计手续费提成也能顾住你生活。在你没有转机成其它出路以前,红妹的账户还委托你做,但以后要注意啊。

他老婆接着说,大妹子真是大仁大义,她家掌柜的今后只要弄出脸面来一定不会忘记我。这一句话使我明白了,原来你们夫妻俩设计好圈圈让我跳呀。三月份过去好几天了,他们是担心我与红妹去郑州签结算单时,暴露出他隐瞒实际交易的情况,商量出来的对付我们的办法。老反呀老反,把这聪明劲用到交易那该多好呀。我也忍住笑说,谁叫咱们是老乡呢,在郑州我们不委托还能委托谁,希望你千万克

服两个问题,一是看着长线做短线,二是看行情时,当你忍不住的时候,你就下决心再忍一下,常炒必输啊。

我问老反,我们的一手强麦单子你有何打算,那一手天胶也准备如何打算。老反说强麦 305 合约 4 月 4 日上冲 1770 元/吨,开始大幅振荡,当天虽然下滑 55 点,但尾市还是报收于 1732 元/吨,收市价仍高于 4 月 3 日的 1721 元/吨收市价,说明是强势整理,后市必然再创新高。他认为天胶是主力振荡洗出追多散户,从盘中下挫减仓看,很快就会止跌企稳。我对老反说,天胶那一手单你就别管啦,由我们自己来处理,今后你不要再碰天胶,安心做好小麦和大豆就中啦。老反爽快答应啦,我知道他甩去一个浮亏近 600 点的包袱当然高兴,但我接了一个近乎树梢价的卖单更高兴。

4 月 7 日周一,306 合约天胶直接低开 790 点以 14805 元/吨开盘,这已接近扩板后的跌停板价不远了,全天仅上摸 15150 元/吨,尾市又报收于最低价 14805 元/吨,一下子使我的 21 手单[含老反下的 1 手]浮盈 7.55 万元,真是天上掉下个大元宝,看来坚持按趋势操作真是惟一的法宝。305 合约小麦当天也收在最低价 1715 元/吨。可是,高兴的事还在后边呢。

简单点讲,就是 306 合约天胶崩盘啦,4 月 8 日直接跌穿 14000 元/吨,报收于 13975 元/吨。我的浮盈达到 16.25 万元,可这仅仅是两个交易日实现的。4 月 9 日,天胶停止交易一天,但 4 月 10 日一开盘就直接以 12735 元/吨开市,这样的速度也太让人受不了啦。到 4 月 11 日已经跌到了 12360 元/吨,在浮盈达到 32.2 万无的这个时候还有什么话呢,只有一句话,我也要快乐的崩盘啦。而老反那边也不错,在 4 月 8 日 305 强麦跌停至 1677 元/吨时,老反终于不再看多也“获利”平仓了,我亏了 1840 元。但这几天老反没闲着,在大豆上又让我“赔”了不到 4000 元钱,算把小麦的损失补回来啦。四月上旬这一周,是多么顺畅的一周呵

转眼又到了周末,只要人高兴,感觉时间过得也挺快,周五一收市,就约男朋友,还让红妹也带上男朋友,让玉姐家三口子周六一块去云台山。青天河旅游,由我来做东。当我们初次来到云台山和青天河时,被这里的山水景色迷住啦,在水山浑然为一体的青天河,我的不顾周围环境人们什么看法的时不时爽朗大笑声,也感染了一块来的几个兄弟姐妹和我玉姐那不到三岁的孩子,我们一起在船上唱起了<在希望的田野上>的歌曲,歌声赢得了周围游客的一片掌声与喝彩声。随后,我们又到小浪底水库玩了一天。这个周末实在是太愉快啦。但是,乐极生悲,股市上正悄悄地来面临着危机了。

从 4 月 14 日到 15 日,306 合约天胶继续维持跌势,期价连 12000 元/吨也破啦。但是,4 月 15 日却是收的有很长上下影线的类十字星。晚上分析 pm 图,看到 em 指标已形成失重状态,乖离值竟达到前所未有的负值。可以说,当拥有暴利时,是应该及时兑现离场的,但假如再跌也不应该杀跌了,应该耐心等待趋势反转向上的时候,这个时间也许漫长,但一定要有耐心啊!4 月 16 日早上一开盘,我按 15 日收盘价 11910 元/吨报出平仓 20 手单,又向郑州电话报出老反那 1 手单,一会全部成交,获利兑现 36.43 万元。

我的资金总额达到了 72.43 万元[含老反帮我赚的 3 万多元],4 月 16 日下午,我从网上远程交易点转账出来 36 万元,将 30 万元存入银行,6 万元准备还给玉姐。而打算只留剩的不超过 40 万元在期市上进一步运作。当天收市我和客户们准备离开***走时,证券营业部找我,要我负责通知客户,从 4 月 17 日起,凡来营业部的人一律带上证券交易卡,我问为什么,他们说非典型肺炎已太严重啦,从明天起非营业部人员和客户不能来营业部,我说是杯弓蛇影呀,我没证券交易卡怎么办。营业部那位前台服务人员马上给我找了一张他们营业部客户退户留下的废卡给我,让我明天来一定带着以备检查。

当我回到家属院大门口时,又被门卫档住不让我进,我说王大爷让我进去吧,咱们老邻居啦,我回家马上办出入证,可王大爷不同意,说他好说,可旁边站着的社区主任和片警可要罚他了,我问他那该怎么办,他说让我打电话通知我妈,让她出来担保我才能进,并立刻到社区警务室办出入证。我真是觉得好气又好笑,防非典弄到这种草木皆兵的地步,同一单元同一层楼老邻居也六亲不认啦。最终还是我打电话让我们接了进去,进去大门后王大爷连说闺女对不起这是制度,我到警务室办了个出入佩带的胸卡,心里还想着我们全中国马上就军国主义化啦,但这时我一点没把这种现象与股市可能会发生什么变化联系在一块想过。

4月17日早来到股市也是亮了一下营业部的证券交易卡才放我进去。客户们来了以后纷纷传言非典如何如何厉害,说郑州黄河大桥凡过往车辆人员一律都得量体温,就这郑州还是发现了非典病人。老太太说我前些时感冒的真是时候,要是现在非弄个怀疑对象不成。这时候武厂长说这非典这么严重,弄的人出不了门,会不会影响我们炒的旅游股呀。我劝他们说,我看没那么严重,如果真有这么严重,为什么三大证券报纸上没有一点消息,网站上除了港台新加坡,我们这边也没啥动静,最高层也没人出来讲啥呀。开盘后,股市依然维持着小红盘。

于是我对大家说,按时间周期咱们4月23日前全部出货。4月18日旅游板块大涨,尤其黄山旅游,收到了10.17元/股的当日最高价位上。我算了每人的持股情况,只要坚持到22日,平均盈10%不成问题。这天收市武厂长找我说,也不知为啥,人家的旅游股都涨,就是他买的峨眉山反而跌起来啦,我看了一下k线图后安慰他说不要紧,下周就会恢复上涨的。接下来是两天周休。4月20日周日早六点半以后,就接住了武厂长电话,他告诉胡温二位大人就非典问题发言啦,并到医院亲自看望医护人员,还有把北京市长和卫生部长即将免职的消息等等,我打开网站一看,境外站点更厉害,预测我们国家副总理将担任卫生部长消息,把卫生部长一下子提成副国级,真是史无前例呀。

凤凰卫视网站并明确指出,这场非典将严重冲击我国旅游业,股市也会受到影响。这一下我是彻底慌啦。赶快给每一个客户打电话,要求大家4月21日周一一定要全部出货,就这样紧张了大半天。剩下的半天一夜也是在心情高悬中渡过的。偏偏老反这天下午找电话找我,你说让人烦不烦,见到老反他又说是说往期货上再加钱的事,看到他这次实话实说的认“赔”态度,我答应周一再往郑州营业部转2万元钱,但没想到他还要向我借1000元说有急用,你说这不是让人更烦吗?也没多想,把口袋里的200元钱掏给了他。

4月21日起了个大早,七点半就到了股市,保安还都没开门。等到快九点,***的客户们都来齐啦,我把大家都召集到一块,说明了要大家在集合竞价时间,以低于昨日收市价一到两毛钱打入全部出货,他们纷纷说中中中,反正咱们也不是亏钱出。但是,九点二十五分股市集合竞价开始,竟以跳水低开,所有旅游板块个股全部摆在跌幅榜前列。一看大家个股在集合竞价时成交不了,马上让大家撤单重新再报,但九点三十分正式开市后,旅游个股又下一个台阶,大家的个股仍然没有成交。又让大家撤单换低价再报,还是不成交。峨眉山仅仅十分钟就跌停板了,其它三支个股跌幅也都在6%以上。

在第四次撤单再报后,大家的股终于基本上都成交啦,一计算,在扣除手续费后,有的只挣了几分钱,有的却是赔钱了,尤其武厂长赔的最多有9万多元。当大家全部出完后,紧张的心情一下子松下来了。原以为这次割肉大逃亡会引起大家不满,没想到大家显得比我还轻松,老太太长长出了口气说,谢天谢地,终于跑出来啦,她每股还赚了两分钱,4.6万股赚了920元钱。玉姐在扣除手续费后还赔了七分钱,10万股赔了约1.7万元左右。这成了***成立以来最大的一次大赔钱操作。

我向大家诚挚的道歉,大家说这不能怪我,都是非典惹的祸。武厂长说要是不这样干,还是像过去那样亏了就死挺着,说不定亏的更多。对大家的自我安慰以及对我的安慰,我心里是十分感激的。但这次教训一定要总结汲取,以后不能再犯这样的错误。我认为,虽然从表面上讲,这次我们大家亏钱是受非典打击造成的,以此原因为借口是一个经纪人最好的推诿责任的理由,大家也能够理解。但是,非典由传闻到现实,又不是一天两天的事,从三月时男朋友让我戴口罩,到四月中旬到处传言,为什么我一直不把它与股市联系起来看呢?看来首先还是自己分析水平太低。

其次则是自己过份自信,形成了对关键性基本面消息麻木不仁的心态。教训啊,又是一次沉痛的教训。当天收市后,我请大家到茶艺社喝茶,沉重地向大家检讨分析了我自己的过错,表示如果还信任我的话,咱们共同努力争取把亏损在今后补回来,如不信任的话也不阻拦可以离开***。大家认为还能去哪里找这样诚恳的老师呀。那个千万元大户说他以前的几个经纪人明明做错啦都死不认错,还反说他心态不好是他的错,有了我这样的诚信态度他无话可说,不就是赔了几千元钱嘛,让我放心大胆地继续干。

为了鼓励大家,我当着大家的面对玉姐说,我也应当成为一个与大家一样的股民,我手边有6万元钱,明天入到玉姐你的账户上,咱们同甘苦共患难。大家一片掌声连声叫好。这时候老太太问,那咱

们下步该怎么操作？我说休息，卫生部不是说了非典要有至少三个月时间吗，咱们就休息它三个月，下一波时间又到了，咱们还炒旅游股。老太太向我说休息也怪没意思的，说我不是在做期货吗，看她也不能跟着学炒炒期货？马上有好几个人响应。我赶忙说不中不中，如果股票的风险是正常事业的一倍的话，期货风险则是股票的 40 倍。

没想到老太太却说，前些时有两个做期货的人免费办培训班，她们几个人也去听了，听那两个人讲，要想成为万元户就去摆地摊，要想成为十万元户就去办实体，要想成为百万元户就去炒股票，要想成为亿万富翁就来炒期货，买卖双程路上都赚钱，T+0 制度一天想几个来回就几个来回，5 万元钱当成 100 万元钱用，等等。这不是老天爷主动要送七仙女给俺儿子的好事吗？老太太这一席话让我笑的泪都流出来啦，我问老太太说，那两个人身边有没有个像七仙女的女孩？那两人是开着奔驰来讲课的吗？

我给他们解释说，期货虽然是证券行业，但它与股票不同，对于我们这些投机者来说，首先应当知道在高回报的同时，也伴随着高风险，他们讲 5 万元当成 100 万元用理论上是对的，但 5 万元要承担 60% 的风险呀[即按涨跌停板 3% 计算]。T+0 制度和买卖都能开仓好是好，便于交易，可也得注意左右都挨巴掌呀。到目前为止，已经十几年啦，中国还没听说谁通过炒期货成亿万富翁啦。其次，要真想炒期货也不是不可以，关键是要有比炒股票更好的方法，咱们国家目前不管是股市还是期市，投机者大都是以个人为主，操作起来盲目性太大，依靠经纪人吧，又没有美欧那种规范经纪人队伍，现在国内所谓的经纪人大都是一些涉世不深但又自命不凡的年轻人，甚至还有钱在期市上赔光了当经纪人的。

老太太说让我当经纪人怎么样，我说我可没有那么狠的心，我说你们现在一千多万可用资金，我如果狠心早把你们拉去啦，一千多万炒个短线，每天你们赚不赚钱我不管，我肯定刚开始每天光手续费提成弄个五六万不成问题，可了不起多长时间，你们绝对到处找我我要骂我打我啦。说到这他们都笑啦。可老太太却说我，既然这样我为什么还要炒期货，我说是两种情况，一是好比像打麻将一样，我一上瘾沾手就丢不掉了，二是我这人也是不知天高地厚，自认为本人大学统计专业毕业，自认为比别人聪明，一定会在期货上赚钱，也许我某一阶段赚钱啦，但只要不退市说不定那天又倒赔进去不少呢。

我们在茶艺社聊了很长时间才散去，出来时玉姐叫住我说有话给我说，她说我都快成个政治家了，玩手腕真高明。我忙问怎么啦，她说我往她账上入 6 万元钱，一方面让大家都知道稳定了大家刚赔钱的不愉快的心态，另一方面又借机还了她 6 万元钱，问我跟谁学的这一套。我说你的第一方面有这个因素，但不全对，这次没操作好我是有责任的，但总不能带着大家一齐悲伤吧，至于第二方面嘛，难道借钱还钱不应该吗，就这还没算利息呢。玉姐说咱俩谁跟谁呀，大姑姐与兄弟媳妇也要亲兄弟明算账吗。我们正聊着，玉姐突然想起了一件事，忙对我说，你姐夫[指玉姐的丈夫]他们中院刚接了个案子，被告 xxx 好像是你那个经纪人老反。

我忙问怎么回事，玉姐说案子的事她也不太注意，只是这个案子的原告方律师到她家里催她丈夫早审时，她听到说被告 xxx 时感觉挺耳熟的，因此怀疑是老反，因为春节在郑州那碰到时我叫老反名字，但以后我们背后总是老反老反的不再叫名字了，她又吃不准是不是老反。我问她什么案子，玉姐说可能是经济债务案，现在中院连合议庭都成立啦，她丈夫任审判长，很快就要开审啦。我这才想起老反昨天周日向我借钱急用的事，原来原因在这里啊。这也弄清老反最近交易少的原因啦。

我回到家属院大门口时，碰到老反正在大门外等我，他还是说借钱的事，我问他官司怎么样了，他长叹一声后满面流泪，我是第一次看见一个七尺大男人这样无声的哭，这时我也就跟着心里难受起来，我把他让到我家里，让他静下心来慢慢说。他说这一切的一切都是期货惹的祸，假如当初不搞什么期货，他决不会有今天的悲惨人生，如今妻离子散，亲戚朋友全是债主，后老婆也已弃他而去，现又官司缠住，已失去活下去勇气。我问他借钱何用，他说法律的事他不懂，总得请个律师帮自己一把呵，可律师张口就要 7000 元，我没钱得到处借啊。

我说你欠别人 100 多万都是借亲戚朋友的吗，他说借亲戚朋友人多但钱不算多，才 40 多万，剩下的都是借外人的，他搞煤炭运输生意时，认识不少有钱有势的，向他们借了 130 多万。尤其是他认识一个派出所副指导员，他向这个干警借了 26 万元钱。现在他躲了三年回来后，向他讨债最狠的就是这个干警，这次把他告到法院的也是这个干警。人家公安法院是一家，这回他估计如弄不好会蹲大狱。我一边

劝他说,民事官司不会判刑,一边想怎么帮他,找玉姐她们肯定不中,因为早已立案啦,另外钱也不能再借给他,百多万元标的的官司,律师也决不会就7000元善罢干休的。

也是算我急中生智,我想起了我的一个高中同学,现在在某律师事务所当律师,这个当年调皮的男孩在高三时还给我递过那种纸条子呢,后来我考上大学没再见过他了,春节时碰到他才知道他电大毕业当律师啦。我当即打电话给这个同学,我把情况一说,这位姓高的高中同学就接着说,他本人做为讼棍,专门干的就是打官司的事,这个案子他接啦。我说能不能看在阿姐的面上不收或少收律师费,他说时间还早,让我把老反带去,他先了解一下案情再说,我和老反在晚八点在他家见到他。没想到他听老反详细讲了三个多小时,并不时提问老反一些那个干警具体讨债的细节,把我在边上困的不得了。到了末了,这小子竟石破天惊地说了一句话。

小高说,这个案子法院不敢判,这不是简单的经济民事案件,这是一件极其严重的刑事案件,原告恶人先告状。小高这番话把我和老反都弄迷糊了,明明老反欠人家钱,人家要讨债的民事官司怎么会变成刑事案件呢,而且极其严重呢。但等小高把他的分析一说,我和老反都明白啦,高律师水平就是高,老反根本用不着再请律师,不是离开庭还有十一二天吗,老反完全能办到这些手续。弄不好老反还无债一身轻呢。当晚十二点离开小高家时,小高还调皮的说,这个官司要不是看在老同学面上,他才不挑灯熬夜这样折腾呢,看老同学我如何感谢他

工具箱

【 · · 2005-12-15 20:39 】

从4月21日开始,旅游板块个股像断了弦的风筝,一路掉了下来。而期货上呢,天胶在我4月16日平仓后,一路碎步地小幅反弹,但由于pm图和em并没有买入信号,也就耐心等待。老反按照小高给讲的办法,去准备应诉的材料去了,因此也没再操作小麦和大豆。而我对大豆一直不感兴趣,对其也一直采取“三不”政策,即不看不说不做,小麦我认为是一个没有主力的品种,几个大户在那里对敲,不活跃的市不入也。所以从4月22日起,我及***客户都闲着,但也不能老闲着,总的有点事情才行。这时红妹提醒我,咱们也免费办个培训班吧,讲点股票和期货知识,将来***客户都可以自己操作多好呀。我一听此话在理,就把这个想法给大家讲了,大家没有一个不赞成的。

可是讲什么呢?总不能像上理论课那样,方方面面全来,造成大家都成“博士”,而不能成为“专家”呀,那样虽然好看但可是不适用。也不能像专业评论人士那样,评论行情自以为高明,却经不起实践检验,或者既可能这样又可能那样,说些应当高抛低吸永不犯错的话吧。因此想来想去觉得应实用为主,于是征求大家意见看大家认为如何讲好。经过两天的酝酿议论,我们统一了认识,那就是讲三方面的内容,一是讲操作理念,二是讲具体的操作方法,三是讲资金管理与风险控制。我一分析,这就好办啦,不就是把我的交易纪律做为大纲,然后加上发挥的内容就可以了吗。

稍事准备,我们***的培训班就于4月24日开始啦。从4月24日到25日这两天主要讲操作理念,大家听的兴趣盎然,都认为这能理清他们的思路,比股评好听多啦。武厂长在25日下午还跑到外边制作了两条“自律耐心乘势待时”的小横幅,挂在了***的墙上。我们采取的是边讲边讨论的方式,由于气氛热烈,开始吸引不是***客户的大户也来听了。这引起了营业部的关注。25日下午,营业部老总找我说,能不能把培训扩大,由营业部出面主持,在散户大厅里对所有营业部客户讲,我说试试看,于是定下4月26、27日双休日讲,营业部马上用广播向客户们做了培训通知。

在4月26、27日的两天双休日里,第一天上午只有100多名股民在听,到了下午增加到200多人,第二天就差不多有400人了。刚开始营业部老总是站在那里听,听了一会他干脆拿着笔和笔记本来听,在他的带动下,大多数营业部员工也都坐下来边听边记录,我还从来没有经过这么大的场面,看着下边

黑压压人群，他们都一个个捂着白口罩也不怕传染的勤奋学习精神，更使我信心百倍的讲下去。每当讲完中间休息时，立刻被股民围的水泄不通，就没有听懂的再次询问。每次都是老总把我解救出来，让我好好休息一会再讲。从他们反映看，说我讲的实在，没有股评家的言词和做作，他们认为只有这样讲，他们才可能学习操作方法。

但是，对我这样讲法也有人是赞成的。营业部客户服务部两个负责股评的就不以为然，虽然他俩没当作我的面说啥，但在4月28日周一十点半的例行盘中分析广播中，就说有的人在引导股民走向只埋头拉车，不抬头看路的误区，他们认为基本面分析永远是第一位的，股票价值观念是操作好股票的关键，操作理念和方法应服从基本面，他们以这次非典为例，说明了基本面的重要性。由于他们的批评又不提名道姓，我也不会自寻烦恼去找他们探讨纯理论的问题。在交易时间，我们***还是关起门来讲我们自己的。对于他们的观点，我让***客户们议论一下，看有那些我们可以汲取的好东西。

大伙们议论了半天，结论是基本面这个东西太难把握。武厂长说，对我们股民来说，基本面就是消息的意思，消息能告诉我们大家什么股几元几毛几分进货，又几元几毛几分出货吗，再说我们平民百姓去哪弄消息，每天就那几张三大证券报和电视上那点股评，说的都是已经是黄瓜菜都凉了啦的旧闻，“6.24”倒是大消息，我们进货庄家出货，叫大家如何去抬头看路。那个千万元大户又说起了他以前的经纪人，说好像是神秘秘从庄家那里弄点消息，但没一次灵验，还说是他配合不好。在***旁听我们议论的一个非***客户插嘴说，楼下那俩股评专家可把他害苦啦，30多元一股推荐他买中关村，现在跌到8元多，一问该怎办，股评家就说为啥不早点割肉，可推荐买时管，割肉可没给说过呀，直到现在他俩现在还在谈中关村前景如何如何好，难道这就是有价值的基本面？

对于大家的议论，说实话我也有同感，我对大家说，把握基本面主要是从宏观上来让我们有个正确方向，例如这次非典，如果我们留意的话，也不会造成后来的损失，但基本面消息的落实，具有滞后性，期市上有一句格言“知道了就没用啦”，我看用到股市上也管用，我们还是实实在在树立起良好的操作理念，运用一个适合自己的操作方法可靠些。老太太接话说，就是，天上不会掉馅饼，要想吃饼还得自己做。4月28日周一收市前，营业部老总找我，他说了三件事，一是由于五一受非典影响，放假时间延长，二是他已批评了客服部的那俩位咨询服务员工，劝我不要和他们计较，三是利用放长假大家都无法外出机会，再搞一次培训。末了他对我讲，以后我的午饭由营业部负责。

我跟营业部老总交谈时，却接到了小高打来的电话，他说老反现在他事务所里，要我过去一下。我赶到律师事务所果然见老反正拿着好多材料，一份一份地让小高看。看小高的表情似乎不大高兴，见我去他也仅仅点个头，他对我和老反说，这样的案子他不接受委托，一下子把我们都弄楞啦，那天晚上说的好好的怎么又不管啦。我一看快五点了，赶忙说那就不打搅你啦，但示眼色要他离开办公室出去说，老反一看没人管啦就差一下子瘫在地上啦。我拉着老反出来后，随后不久小高也出来啦。我们找个了清静的小饭馆开始谈起来了，我问小高为啥又不管啦。

小高说我，不是不让收代理费吗，看在阿姐的份上可以免费为人民服务，可老反这样大张旗鼓地来所里找他，大家都知道他接了个委托案子，所里要收管理费该谁出呀，他刚才在所里那样讲是给在场的所里人看的。听小高这么一讲，我和老反都大松了一口气。小高说老反弄的材料他看过啦，他认为老反心眼多，竟然把刑警大队长给二中队下达的开展侦察的手令都给复印回来啦。我问小高下步怎样进行，小高说老反根本不需要辩护律师，老反一个人去法庭就足够啦。小高对老反说，不是三十号开庭吗，应诉答辩状一定要拖到二十九日下午法院下班前再送去。

小高交待老反，答辩状最后加上一句话，建议审判长和法庭向公安机关出具司法建议书，依法追究原告当事人的刑事责任。我一看小高要把事闹大，忙问把握多大？小高说了以下情况：1、被告曾与原告有经济关系来往，几年前向原告借钱，当时被告讲明是搞期货用的，原告大力支持，并说这些钱盈利百分之五十归原告，这是一种合伙行为，不存在谁欠谁的问题，而且原告违犯国家公务人员不准从事证券期货的有关规定，是一种违法行为，2、被告虽曾向原告打有借条，但借条所签日期是五年以前，早已过了诉讼时效，法庭立案不当，3、原告为莫须有的讨债名义，纠集黑社会性质人员将被告绑架到滑县某农村，将被告毒打致伤，已构成敲诈勒索罪，4、原告身为干警，不会不懂法律，可竟然敢欺骗法庭，企图

借助法律致被告于死地,这是藐视法庭的无法无天的新的犯罪行为。

我问小高这么办能办成吗?小高说我们有理的事为什么不能理直气壮,根据法律规定的刑事大于先于民事的原则,法庭一旦发现案中套案,且背后是重大隐情刑事案件,必然先行停止民事部份审理,待刑事案查清后再说民事案。我又问应诉答辩状为什么最后时间送去,为什么老反一个人就行。小高说对方是按民事案官司打的,在法律许可范围内,不应当给对方过多时间反应,一般应诉状对方律师是能及时看到的。让老反一个上台显示有理不在乎有无辩护人,只要老反真正显示出一个弱者形象也是有用的。

对于小高,我这会算是服啦。这真是给我上了一堂生动的实例法律课。好,三十号开庭我一定去看这精彩的故事。老反更是十分感激小高,看那样子就差下跪啦。小高反说不需要他感谢,要感谢就感谢阿姐我。接下来小高问起我***和炒期货情况,这也引起了老反的注意,老反说我自己炒期货为啥还委托他这个不称职的经纪人,我说你先打官司吧,以后我会告诉你的。当天晚上我很想跟玉姐和她丈夫打个电话,说说我知道老反这边的应诉情况,但又觉得大妥,那我不成了两边说闲话的人啦。

29日在***见到玉姐时,我几次张口都忍了回去,到下午快收市时我对玉姐说,听说老反的案明天开庭,咱们去旁听吧。玉姐答应后,红妹说他也去。所以***我只能托武厂长代管一天啦。30号早九点,我准时来到法庭门口,玉姐的丈夫一看我,就满脸不高兴,问我们来这凑啥热闹,我说被告是我的经纪人,来看看官司怎么打,万一小妹哪天被姐夫审判,先来熟悉一个过程。我们进去后,见旁听人不少,可都坐在左边,右边就坐了一个小高。小高招呼我们过去,说右边那些一二十个全是债主,但没参与此次诉讼。原告方位上只有两个律师,原告本人竟然没来。

小高说可能是原告律师昨晚临时看过应诉答辩状后,感觉原告本人有些问题不好回答,但一下子又无法让法庭延期再审或者撤诉,故全权委托律师啦。被告方就坐着老反一人。九点二十分审判长宣布开庭后念了法庭纪律,然后请原告方先陈述。没想到老反先向审判长举手要求提个问题,经审判长同意后,老反说请问原告方律师,原告为什么不到场。原告律师说他们是全权委托,老反说有些情况原告本人恐怕连你们律师也隐瞒了,他提的问题你俩能全部回答了吗,你们的回答是不是全部是原告本人责任?这几句话一下子把对方弄得接不住话题,小高在下边连连小声说好好好,像个搞期货见过世面的人。

接着,原告方律师向审判长出示了1998年3月被告老反给原告本人打的原始借条,审判长看过后指令法警转给老反,让老反确认一下这张借据,老反看过后把借条还给法庭。下边老反的精彩辩诉,令在场的小高律师也不得不佩服,认为他在台上也不会答辩的这样好,使得旁听席一阵接一阵的骚动,两位原告律师和法庭官员全都认真地听着老反一直到十二点多还在进行辩诉。老反首先对审判长说,这张借条确实是他写的,审判长说好你只要认可有过借钱之事就行。这时老反提出有内急需方便一下,引起法庭上下一阵轰笑,经审判长同意后老反出去了。这个空档,小高在下边说审判长这句话有问题,有误导被告之嫌。可能与昨晚他们研究了老反的应诉答辩状后,采取的对策,也是他小高的疏忽。我问为啥,小高说有前因才能有后果呀。

老反重新登上被告席后,向审判长说请法庭让他详细陈述这张借条的来源,审判长说同意。老反开始了他长达三个多小时的答辩。老反首先简明扼要地讲了其与原告的关系,然后讲与被告一块搞期货的经历,老反讲,原告清楚地告诉他做为国家干部不具备炒期货的资格,原告给他钱20万元是委托他炒的,他把原告给的20万加到他的账上进行操作,当时原告不放心,担心两个人账在一齐将来不好算账,提出每次交易后原告也应看到结算单,他因此在交易后几乎每次都让原告看结算单,两人亲兄弟明算账,原告还在有的结算单上签有看过两个字,老反当庭出示了几十份结算单交给法庭。这个老反真是有心人呵,四年多以前的结算单竟还保存着。

法庭将老反的结算单转给原告律师审查。老反说这时候根本不存在借条的事,那么借条是怎样来的呢,他要向审判长和法庭控诉原告,老反讲在期货上赔钱后,原告将自己剩下的3.7万元提走了,提走时有人可以证明,老反向法庭出具了一份当时一同搞期货的人的证明,并指明此证明人系原告一亲属。老反接着讲原告对赔钱很不甘心,以后多次找他要他承担一半责任,他不同意后双方就翻脸啦,原告扬

言自己是派出所所长[其实不是],在社会上找几个人要弄死他,他在威逼情况下答应全部还给原告,但也没打什么借条,他担心生命危险,在没法还钱情况下只好远走他乡。这一走就是三年多,家里丢下妻女和八十多岁的高堂,这一走,今生再也没见到已经死去的老娘,妻子生活无着也被迫近携一双儿女随他人而去了。

当老反重复说了一句:“由于我不在家,可怜我那被原告威逼吓死的娘亲啊”时,老反已经凄然泪下,两个原告律师也低下了头阴沉着脸看着桌面。这时左边旁听席突然一阵骚动,原来是一位旁听的债主晕倒啦,这位昏倒的老太太是在大呼一声:“我那苦命的大姐呀!”后昏倒的。[后来得知这是老反的一个三姨,老反曾借了人家5万元钱],小高看到这个场面非常激动,趁着法警和人们往外抬这位老太的混乱时刻,他小声说好,他最担心的原告律师最后煽情债主.影响法庭判案的情况不会发生啦。法庭恢复平静后,审判长让老反继续辩诉。

这次审判事实已经倒过来了,老反好像成了原告,原告方只有洗耳恭听的能力了。一个审判长两个审判员和一个书记员,还有旁听者全都让老反的陈述吸引了。审判长两次提醒书记员注意做好笔录。老反接着说,出走逃避原告迫害这三年多来,自己还在时刻想着偿还原告那莫须有的债务,也只有期货这行业能够使我尽快翻身,所以自己就努力忘掉亲情.甚至忘掉我是谁这个本来面目,在期货市场上苦苦挣扎。但自己由于恶劣的心情和急于求成的思想支配,自己成了期市上一个“常败将军”,营业部里同在一块的客户送他外号叫“老臭”。

突然,老反指着旁听席中的我,说这位姑娘救了他,在他走投无路时,这位姑娘没有嫌弃他,入账3万元后又增加2万元委托他交易。老反这突然一说也把我弄的不好意思,心说你哪里知道我是把你当反向指标使用呀。老反进一步说,还是这位姑娘,今年三月底劝他返回家乡,劝他主动拜访每一个债主,求情宽恕。但是当他来到原告家里,受到了原告的恶语相伤,他同原告讲其实并不欠原告的钱,原告委托他做期货是自己情愿的,他实际上只负操作不当的责任,但原告毫不讲理,原告竟然说他不管赔不赔,钱给谁就得问谁要,[如果都是这样,怎么还会有期货市场],并动手打了他,打后还勒令三天必须给钱,否则就不客气啦。

过了三天原告并没有来找他,又过了三天是三月四日周五,他从郑州返家时,在郑州客车北站搭车后,在车上碰到四个人在他后边上车,但车行至进入新乡地界后,这四个人突然喊抓小偷,然后三个人捺住他,一个人到前边强令司机停车,他只要一辩解他不是小偷那三个人就打他,司机不想管闲事,停下车任由那四个人把他拖了下车。那四个人在公路上拦了个黄色面包车,车牌号是豫Gxxxxxx,其中一个人扔给司机200元钱,叫往前开,这四个人在车上用衣服蒙住他的头,捺倒他不准他朝外看。但路过道口时他从包头的衣服露缝中,看到是过了滑县县城。

到了一个农村的小工厂院里,那四个人让出租车司机停下来,那四个人警告司机不得出去乱讲后让司机开车走了,然后把他弄到屋里,到屋里后取下包在他头上的衣服,他才发现旁边有印刷机,这是一个小印刷厂。这四个人开始拷问他,问知道不知道为啥抓他,他继续申辩不是小偷,其中一个大胖子笑着说,为个小偷,哥们几个不会这么劳身费神地把他弄到这里,对不起啦,吃黑饭保黑主,哥们几个受人委托是要钱的,他这才明白原告指使人把他绑架啦,他说明他与原告关系并申辩不欠原告钱,那大胖子哈哈一笑说,哥们几个不管那些,人家说你欠哥们几个就认定你欠,哥们几个只负责把钱逼出来,只一句话,给不给吧。

刚开始他坚持要见原告,那大胖子说晚啦,今天不弄出个名堂来不行。这四个人轮流对他拳打脚踢,大胖子让他脱光衣服,用木棍捅他的屁眼,造成流血不止。他喊着打死他吧,他什么也不说了,情愿死到这啦。这四个人折腾他大半夜,见什么也弄不成,就用手机打电话请示原告,说他已到了连命都不要的地步,哥们几个该怎么办,原告停了大约半个小时才回电话,大胖子接完电话对他说,现在摆在他面前两条路,一是原告看在与他曾经朋友一场的份上,让他打个98年3月时间的借条和一个现在时间的还账保证书,二是如不照办,让哥们几个看情况办吧。

他问大胖子要是不写怎么办,大胖子说那还不好办,就地挖坑一埋就行啦。他不能就这样不明不白的死,他要出去找说理的地方,因此他就违心地写了借条和保证书。老反讲到这里,指着原告律师手里

的借条,说这就是那张借条的来历,为什么你们不出示那份保证书呢?听到这里,小高在下边乐不合不拢嘴。但是,原告律师请求发言,审判长同意后,原告律师从皮包里拿出了那份保证书,递给审判长,请被告细看是不是这份,老反说正是这份。原告律师说,被告用了很长时间,给大家讲了一个十分动听而且十分动人的传奇故事,可是不会有人相信这是真的。

原告律师说,法庭是一个以事实为依据,以法律为准绳的地方,不会因为谁会讲好听的故事就判谁有理,请问被告,原告指使人绑架你有何证据,原告有没有所谓绑架发生后向公安机关报案,既然原告行凶为什么至今会逍遥法外连问都没人问过他,至于借据和保证书则是明摆的证据,被告以此故事就能推翻吗?请被告当庭向审判长出示他故事情节里的证据。小高这时在下边连连摇头,低声说这俩律师输定啦。只见老反不慌不忙说,请审判长同意他答复原告律师的提问,获得同意后,老反从皮包里拿出了十几份材料,开始了他进一步的辩诉。

老反说,他认为这次开庭是以民事经济纠纷案审理的,既然原告律师非要把它往刑事案上扯,那他就继续答辩。原告律师一听老反的话,马上接着说不不不,不是那个意思。老反请求审判长,希望原告律师不要打断他的辩诉。老反说那四个人逼他写借条和保证书后,就扬长而去了。他则马上向当地派出所报了案,[说着他把当时报案写的底稿递给审判长],接警人员由于案子事涉两个地市,感觉不好处理,但还是做了询问笔录,并写了一份法医鉴定委托书让老反先去医院检定伤情,[说着他把该委托书复印件递给了审判长],回来后他找本市刑警部门,刑警部门说尽快跟案发地派出所联络了解实情,这都不是需要一个时间过程吗。至于公安部门如何办案,恐怕不是此次法庭的内容吧。

说到这里,审判长说被告请注意,往下不要细谈所知道的公安办案过程,只须提供原告方要求的证据就行啦。老反拿出他写给公安分局局长的请求尽快立案的申诉书复印件[上边有局长让刑警大队立即受理的批示],刑警大队给二中队的办案通知复印件等材料,一一递给了审判长。老反说如果原告方同意,可以将借条笔迹送法检,看到底是什么时候写的。审判长问原告同意吗,两个律师说需要征求原告本人同意,老反说保证书上的时间正是我被法医验伤时间,这已经说明我是什么情况下写的保证书了。

最后,老反出具了刑警大队给法庭的证明,证明该敲诈勒索已经展开侦察。老反强调,请求法庭向刑警部门出具司法建议书,敦促他们依法追究原告的刑事责任和欺骗法庭,企图假法律之手谋取不义之财的犯罪行为。审判长问原告还有什么需要陈述的,双方是否需要调解,原告律师说没有啦,但同意调解,老反则表示不同意调解。十二点四十分许,审判长宣布上午庭审结束,下午三点.不.两点半合议庭会议后即行判决。

上午的庭审结束后,小高临走时对我说,下午的判决他就不听啦,他认为法庭无法判决,因为无法甩开刑事部分。中午我们仨女的与玉姐的丈夫一块吃饭,吃饭时间我问姐夫,这个案件为啥这么复杂,姐夫瞪了我一眼,说我别假装糊涂,都快成了被告的证人能不知道,倒是他没想到这么复杂。玉姐说她丈夫,前几天想跟你问问这个案子,你正经的跟个人似的,不准我过问公事,这下知道你也有不知道的东西了吧。姐夫又问我,那个姓高的律师是不是被告的幕后高参,我说那是我同学,姐夫说这个高律师算是个律师界的“鬼才”,能把死人重新说活,案子如到他手上,对立方往往不死也得脱层皮,今天这案子弄不好他背后有插手,看见他在旁听席中那鬼门鬼脸的样就烦。我心说,看来小高是律师界高手,触类旁通,我们期货界也有这样高手该多好。

下午开庭前,我们仨先到了审判庭,见老反也在,老反告诉我们说那些亲戚债主陆陆续续都走啦,他们临走时都说看在亲戚份上和他死去的娘的老脸上,欠账让老反自己看着办吧。只剩下两个外人债主是旁听的啦,但也表示想不到老反这小子还有这一套,他们要与去反商量商量怎样还钱吧。二点四十五分重新开庭,审判长要求大家起立,审判长说,原告起诉被告的债务纠纷案,本庭业已审理完毕,经刚才合议庭合议,现做出如下裁决,1、本案因双方参与期货引起债务债权纠纷,不是单纯的欠账还钱问题,2、本案由于事涉刑事案件,根据我国民事诉讼法 xxx 条规定,本着先刑事后民事的原则,只有待公安机关查清刑事案部分,3、本案被告方证据不足,只提供了公安机关向本庭开的已经办案的证明,因此在裁决生效后五日内,被告须向本庭补充公安机关留给被告的刑事案立案或受理通知书,4、原告方如想继续维持本案今后继续审理权利,应向本法庭出具同意技术鉴定借条证据的文字申请,综上,本案宣布休庭。

从法庭出来已经快四点了,玉姐留下来她老公办公室了,我和红妹走出法院大门口时,见老反在门口等我们。老反提出一块找高律师坐坐,感谢高律师的大力帮忙。我当即给小高打电话,小高说明天就五一啦,闹非典饭店舞厅都没法去,想坐坐的话请我们到家里找他,但有个条件,让我必须陪他跳个舞,这就算感谢啦。晚上我和老反分别到了小高家,小高向我们询问下午的庭审情况,我说,高大律师你认为法庭不会判,你估计错啦,法庭最终还是判啦,老反把判的情况讲了一遍,小高想了想说,他认为这四条可以在法庭上说,但可能不会正式形成裁决文书。

我们问小高为什么,小高说,1、案件本身已超出了经济民事范围,由于事涉刑事案,合议庭必须向法院审判委员会汇报,2、老反在庭上的即兴煽情,竟然又提出了另一个更加严重的刑事案,即原告逼死人命案,如果引起法庭注意的话,恐怕原告将会有吃不了兜着走的结局,只要法院出具敦促公安机关的司法建议书,可想而知,原告将被公安机关侦察落实后开除公职,并提请检察机关批捕,检察机关一旦提起公诉,原告将受到法律严惩。3、但是,法庭没有回应老反要求法庭向公安机关出具司法建议书的请求,显然法庭忽略了逼死人命的这一重大隐藏案件,也可能法庭是先将这个所谓民事案拖下来,相信公安机关自然会依法办案的。

4、法庭所要老反再补充证据的说法勉强,其实刑警大队出具给法庭的已开始侦办的证明,已够能说明问题啦,但再要则可能是向审判委员会汇报时更有力,5、小高笑着说,按说应是谁主张谁负责,既然老反提出借条时间不实问题,理应由老反做出法检的申请,但老反高明之处在于提出对方如有不同意的话,可请法检,一下子把球踢给了原告,不亏是个资本市场的炒期货的,涨跌都看到啦,这一下至少省下了预付法检费,而法庭要求原告方申请,已经有点偏向老反啦。小高以为,不信走着瞧,这个案件就这样啦,既然没出司法建议书,法院只是在消极等公安机关的侦察结果了,这一点则对原告有利呀。

我问小高,那么原告方下一步会怎么办,会不会再来找老反逼债或干脆一不做二不休弄死老反?小高说放心吧,原告看到公安机关已给法庭的证明,现在大概正忙着跑关系说人情,希望刑警部门手下留情呢,由于原告是干警身份有一定活动能力,这个刑事案办下来可能需要一段时间了,假如原告真的为了几个钱不顾死活再找老反事的话,老反则应拿出自己的最后一招,一是向公安机关提出原告逼死人命的大案,二是向检察机关直接申诉,要求检察机关向公安机关下边督办通知书,三是直接找人大法工委,引起人民代表的关注,只要这三条一摆,原告绝对老老实实与老反主动和解。我说小高呀,你将来一定会成为第一大律师的。

小高对老反说,估计在原告的活动下,原告会找一些没有指使人绑架你的证据,人家又不在现场嘛,只要抓不住行凶人,公安机关不好认定原告肯定就是主谋,这一弄案子也难说会拖多久,法院等公安,公安寻凶犯,都是时间呀。他劝老反静下心来好好赚钱去吧,还有另外那么多债主等着你还债呢,炒期货是个高智慧的投机事业,人生能有几个八年呀,既然你在那个行当里拼搏了八年,艰辛的背后也有经验,扬长避短,也许是会成功的,记住毛主席的一句话“主动的地位和有利的恢复,往往在于再努力一下的努力之中”。我笑着说,高大律师如果去炒期货绝对是高手。小高说错啦,

小高说错啦,像他这种分析问题太逻辑化的人最不适合炒期货,水至清者无鱼,期货上你们炒的是朦胧,我笑个不停,说小高搞股评期评合适,看连炒朦胧都知道,小高说由于有时办案需要,看过期货上的一些书,我问他都看过什么期货书,他说都是些与法律有关的书,真正看的像小说的就是香港刘梦熊写的<期货决胜 108 篇>,我说那本书只是个入门教材,真正炒起来可不是书上说的那么简单,小高说那本书虽然浅显些,但讲的理念却不会过时,你们炒期货人赔钱可能就赔在理念上了。我真佩服小高,看什么问题都抓根本。

这时老反问我,既然我自己能炒期货,为什么还要委托他?我这时也不想瞒他啦,笑着说我说了你也别恼我啊,我就把来龙去脉给老反讲了一下。老反听完脸色红一阵白一阵,长时间不说一句话,最后老反还是说了一句使我难以忘怀的话,他说他为什么不能把他自己也当成反向指标呢?这句话虽然是老反自己在反思自己,但对我也有所触动,是啊,期货市场上经常会听到有人议论某人是反向指标,但议论者本人也做的不怎么样,议论者怎么不说自己是反向指标呢,尤其是我自己,如果真正炒短线,说不定比老反还老反,我能把自己当反向指标吗,我怎样才能做到克服人性弱点做自己的反向指标呢,我得好好想想。

五一节这天,我在男朋友家渡过了一整天,但到下午六点时,老反又打电话找我,我让他要我家找我,当我回到家时,他已经在门口等我啦。老反对我说,他不想再当什么经纪人了,他想离开期市一段时间,然后回来重新自己干,我问他有钱吗,开个户至少得 2 万元呀,老反说这两个月佣金收入有 7000 多元,离开期市这段时间主要是去挣点钱,更重要的是离开市场彻底反思自我,我知道,老反经过磨难已经开始思考今后怎样办才行,他已经四十多岁了,岁月不饶人,他是需要最后在期市上冲刺了。我问老反,离开市场这段时间你打算干什么,他说他去山西,到晋豫两省的交界处,以前他搞煤炭运输时,经常路过那个地方,他知道那个地方有活干。

老反说我的户他不再代理啦,他相信他自己一个月后就会回来的。老反说当他再回来的时候,请我们称呼他为老樊,他会爽快答应的,老樊是老反的谐音,我笑了一下,心想我们早在背后称你老反,这下他自己也把帽子戴上了。我说也好,但我想问你一下,你怎样反思你自己呢,老反说他引用<红楼梦>里两段诗文说一下,当他反思认为自己真正在期市上不行,又无法在实业中找到出路时,他无法偿还亲朋债主的债务,更无法在将来接回自己的一双儿女时,他会站立在太行悬崖之上,引恨高歌林黛玉的“草木也知愁,韶华竟白头,叹今生谁舍谁收”,纵身而离开这永不愿再来的人世,当他认为自己还中,还能回来再拼搏一次时,他会引诵薛宝钗的“韶华休笑本无根,好风凭借力,送我上青云”,重新来体验自我奋斗的价值。

老反,不,是老樊就这样又离开家乡,而且是五一节的晚上走的,他不是去郑州,而是去山西阳城市和河南济源市交界的地方,那里是晋煤南运的重要通道,在那里他不仅像一个世界最苦的劳力那样去挣钱,更重要的是要面对大山彻底反思自己。他除了简单的行李,还带了两本书,那是约翰·墨菲写的<期货市场技术分析>,还有他最爱看的<红楼梦>,我相信,老樊已经就要从谷底爬起来了,因为那本洋先生写的书的封面上,老樊写着重复的三句话:别爬下站起来!别爬下站起来!!别爬下站起来!!!。

这个五一是个长假,从一号一直放到十一号,由于非典影响头三天就只能在男朋友家和玉姐、红妹家转转,五月四日开始在证券营业部讲课,总共讲了五天,我就江郎才尽,没啥可讲了,反正大家感觉还不错,我也就满意了。除了讲课,静下心来时,我开始琢磨反向指标这个事,老樊不给我代理了,我总不能再去找另一个人当老反呀,但是通过两个月的实践,反向指标还是能够成立的,那么它的深层次原因在哪里呢,我想来想去,觉得这好像的二八定律有关系,即在一个交易过程中,中小散户人数众多,但由于思维上容易受短时间行情影响,资金上则各自为战,资金不可能集中运作,而主力或大户虽是少数,但资金集中运作,这就形成了散户总是处于弱势的地步,表现出了总是大多数赔钱的现象。

反向指标主要是反映在炒短线时管用,中长线其实不可能有什么反向指标,由于人们始终觉得曲线拉直了比直线长,日积月累,积小胜为大胜,一定会比中长线收获更大,正是这样的思维误区误导了人的行为,庄家无法左右一个品种的趋势性演变,但可以利用日间的振荡吸引散户追涨杀跌,通过散户的所谓止损达到他们的获利目的,就这个意义讲,炒短线进行止损的方法也是值得推敲的。因此,反向

指标的产生也就不奇怪了,而且应该是十分正常的现象,我也是个散户,如果做炒短线的日内行情,受行情波动影响,也会产生追涨杀跌的惯型思维,2001年我的经历就是那样啊。

那么,如何才能避免这种追涨杀跌,最后形成积小败为大败的不利局面呢,除了尽量少炒短线外,如炒短线除了小单量.控制日内次数外,那就是要敢与自己的惯型思维唱反调,例如,当看到小麦要涨时,而且实际已涨了的时候,看到指标金叉又增强了信心,则应果断地追风买入,这一点没有错,但是,买了以后它却不涨反跌了,这说明自己被眼前表面现象蒙住了,说明自己的思维有问题,自己做为反向指标在起作用了,应坚决退场决不再参与交易,如买了后确实对了方向,则应顺势加码,这些说起来容易,实际操作可能十分困难,需要意志和毅力。我能把自己当反向指标吗?

因此,我决定5月12日开盘后试一下,主要选择小麦品种,为此也定了个计划。但是,我最不放心的是自己能不能有把自己当反向指标的意志和毅力,这只能由实践来检验。5月10.11日这两天我在分析小麦的走势,用了两天时间,画了强麦的pm图,计算了em数据,看到强麦已从高位下了一截,显示今后一段时间可能有一个下跌过程,于是决定以做空为主,而且从大家都已不关注的307合约下手,计划完以后,我于十一日晚找玉姐,问她不是想做期货吗,我同意啦,周一咱们就去郑州开个户。

5月12日上午,在安置好***事情后,我和玉姐来到郑州,在未来公寓12楼1216室,帮玉姐在山西三立期货郑州营业部开了个户,营业部的王鹏飞经理非常热情,亲自帮助办完了有关手续,这个营业部坐满了客户,人气挺旺盛的。由于需要办理网上交易手续,当天没法交易,我俩就返回来了。在回来的路上,玉姐说咱总共才入了2万元钱,是不是有点太少啦,我说搞期货不在乎钱多少,它的以小博大功能只要运用的好,要比股市上强,玉姐笑说她也知道,就是没那么清楚,我说股市咱们投资的是上市企业,上市企业大都是国企,咱们赚了是国家给的,赔了是支持国企发展啦,而期市除了那些套保者外,都是投机分子,赔赚都是从这个口袋转那个口袋。玉姐说她就全权委托我,她只管掏我口袋了,我说你也要把我当老反呀。

其实,我给玉姐操作实际是从五月十九日才开始的。我为什么要选ws307合约呢,一是从持仓结构上看,面对有现货背景的河南万达期货公司总是排在空方持仓的第一名,不管行情的涨与跌,其在离交割月只剩一个多月的时间的时候,总是保持巍然不动的姿态,说明绝对是要向多头交货的,而多头则是已经开始逐步减仓离场的投机盘,两方比较态势比较明显,多头已没有时间逞强了。二是在所有合约月份中,惟独七月份表现最弱,这与郑交所的交割规则不无关系,弱者恒弱,在大盘回调时,我也顺势“欺侮”它一下未尝不可,说不定比其它月份收获更大。

三是从技术角度上看,回调时它的跌幅最大,相比之下,指标分析可靠性高,其只是随其他合约月份而动,安全性较高。但是,也有一个问题,那就是快到交割月了,不能做中线操作,最多只能做到六月中下旬就得收手。因此,觉得应采取以下计划:1、小单量,不显山露水,2、关键价位也往往成交不活跃,要主动帮主力打,但同时布好平仓单在下边等,一般以4到5个点为一个小目标,3、过夜单绝对不超过两个晚上[这一点不适合其它月份],4、打的下跑,这是获利跑。打不下也跑,主力接了我的斩仓单等于是增加了做空力量,会继续向下打[这也不适合其它月份],

、刚开始的2手做为底仓不动,以保证一旦低位再空被套,便于拉均价,5、每手自定保证金为50%,6、到1450元/吨为目标值,这可能就是原市粮食公司王经理所说的现货价了,即使往下再大利益也与自己无关,到此结束完全不再进行小麦交易。当然,我这是计划,计划赶不上变化,到时要根据实际情况进行调整。安排好计划后,我觉得我也应该介入进去,从四月中旬以来,已经一个月啦,我在户的40多万资金也应该,还有以红妹名义开的户[委托老樊交易的那个],都应该行动起来,但这两户不能做短线。

如不做短线则不能选七月,而应选远期,相比之下,远月似乎较强一些,但从pm图上看,只不过是价位相比较而言,实际上各月都是联动的。那么怎么操作呢,我分析小麦和天胶性质不同,天胶虽猴性,但那是日内的,其总体趋势明显,要涨涨个样,要跌跌个样,而小麦不行,了不起一天几十个点算是大行情了,操盘大户也真不容易,需要反复小范围折腾,才能引出散户追涨杀跌,套取利益,大户一直在远远高于现货价之上这样运作,最终他们也不可能赚钱。我的计划是,以一到两个月为期限,做为中线时段,初时先以5手小单量沽空,如连续两到三日被套,则证明自己做为反向指标在起作用,砍仓走人,但pm图

只要不改变信号,则在高位再以5手小单量沽空,如还是连续两个三日被套,说明自己仍然是老反,如此再三,或者等到pm图改变信号不再沽空,或者是最终让我在较高位置上建上底仓,一旦顺势,即符合pm图指引方向,则每跌10到15个点加5手仓,直至将50%以下资金打入为主,均价也拉的相对较高,剩下的就是坐等别人抬轿了。当然中间期价会反复的情况,但基本原则是,一是以保本点[即不亏在本钱上]为止损点,二是严格按pm图指导,没有s信号敢于让低位空仓被套,三是注意散户动向,如大多数人开始与我同向时,而行情确实反着与大多数行时,我也要锁单动作,锁也是分步5手5手分批分价位锁,这时锁的已不是亏损而是盈利了,

pm图和em指标用在小麦上没有用在天胶上那么好,用在小麦上主要是滞后,不仅不能抓顶和底,而且连图和指标格式也须调整。但是,我还不这么调整,主要是不想在小麦上耗费过多时间,把这波调整行情做完为止,因此,我在等ws强麦跌破整数关键价位后再入市,如307合约是在等破了1600元/吨,309合约是在等破了1700/吨,虽然它们都已有100多点跌幅了,但跌势一旦形成,也决不是这100多点能结束了的,每个合约逮个100多点还可以的,大家不是说一盘清蒸鱼,不吃头与尾,就吃中间那块的好吃,我这会也要试试。

就这样从5月13日到16日一直没交易,5月16日周五,强麦307合约在击穿1600元/吨后,似没娘管的孩子一样,任其自然回落到1562元/吨报收,而309合约虽然表现的较为顽强,但1700元/吨几经反复后也终于失守,以1692元/吨报收。好啦,5月19日周一我们交易的时间到啦。16日当天收市后,我在***把玉姐和红妹留下,告诉了我们下周交易的计划,由于是三个账户交易,我担心顾此失彼,我就安排每人负责一个账户,我在网上交易点的账户好办,由我负责只交易309合约。而红妹和玉姐的账户主要交易307合约,待底仓建立后,每下一个小台阶说不定还需要这两个户对敲一下,以使激活这个不活跃的307合约。玉姐笑着说,让她们两个人对打,咱们也有点坐庄的感觉啦。红妹则有点担心,说她们两个对打,快到交割月了,弄不好玉姐要卖货给她,她家可没地方去放这么多小麦呀。红妹的话虽然也是句玩笑话,但我知道她的意思,是担心两头挨套,我也笑着说,玉姐家里又不是交割仓库,红妹你家也不是面粉厂,307合约上只要一到1450元/吨,咱们就不干了,往下就是个金娃娃也与咱们无关。随后,在周休的两天里,我又把交易纪律反反复复看了几遍,对照pm图分析进一步坚定信心,我清楚的知道,趋势把握为主,在此次回调行情中,沽开渣平是主要手法,切不可违犯纪律。

5月19日,307.309合约以1563元/吨和1691元/吨开盘,这时,我让玉姐和红妹以对敲的方式,分别以开盘价打入两手单,试探看大盘先朝那个方向振,我所选择的309合约则等振到相对高位时再介入,为了防止意义,我用计算纸开始标画点数图[ox图],以计算它们的实际波动范围。果然,她俩的单子成交后,价位先下滑至1555元/吨,离上周五的最低价1554元/吨还差一个点时,开始反抽。玉姐高兴地说,她已经盆七个点啦,红妹说她已经亏八个点了[含手续费],但随后不久,则反过来是红妹高兴而玉姐愁了,307合约上摸1575元/吨,红妹说她盈11个点了,而玉姐说她亏12个点了,我笑着安慰她俩,不要着急,肉烂都在咱自己锅里,别人谁也拿不走的。

当天307.309合约分别报收1570元/吨和1687元/吨。而309合约却一反常态的比307合约还弱,开盘价成了次高价,没办法等它反抽至1700元/吨以上时沽空,尾市则在1687元/吨卖了20手,这个价位也是当天的收市价。收市后,红妹问我,她的单赚了,明天出不出?我说,307合约一反常态走强,但趋势未改,红妹你的多单主要是为玉姐的空单服务的,你的多单的任何获利咱们都不要,甚至还可能让你的多单亏着出来呢,红妹笑着说,她在为玉姐抗风险呀,玉姐则小声哼着<我们山西好地方>而自我安慰,红妹知道玉姐户开在山西三立郑州营业部,所以就站在山西立场上啦。

随后的一周内,307合约不跌反涨,5月21日甚至以1582元/吨报收,我按每10个点让玉姐加空仓2手,价位到1581元/吨时已有6手空单了,均价拉抬至1572元/吨,占用保证金4716元,是投入2万元的23.58%,而红妹那边则是多单6手,占用保证金与玉姐的相同,但是投入资金5.9万元的7.99%,总体上讲,我们还是亏手续费的,但我的信念不变,一定要按既定方针办。307合约到5月22日周四终于下来了,尾市创出当日新低1567元/吨,仅以次低价1568元/吨报收,收市后,我对红妹说,你的任务完成啦,明天周五以今天收市价报预备单出局吧,红妹说那她就要亏360元钱了,我说玉姐可就赚大方啦。

309 合约除了在 5 月 21 日稍微有点反弹动作外,呈弱不禁风之状,最低探至 1662 元/吨,我的空单也按每 10 个点加码 20 手,已经拥有了 60 手空单,均价为 1678 元/吨,占用保证金 50310 元,为在账 40 万元资金的 12.58%,可以说,基本上是顺利的。但我纳闷的是,我原来分析 7 弱 9 强,实际上正好相反,1700 元/吨以上的价位我没能建上 1 手单,这是为什么呢?我反复看图,图上也看不出任何迹象,但从持仓结构上看,307 合约上空方主力河南万达期货公司屹然不动,反而有加仓现象,减仓的却是投机空头,因此判断 307 合约走强可能是暂时的,总的给多头一个出逃机会吧,利用 7 月盘轻,拉 7 出 9 是多头主力手法。

5 月 23 日又是周五,小麦终于按其趋势运作了,307 合约创下 1546 元/吨,玉姐在 1554 元/吨又顺势加码 2 手,已有 8 手持仓了,均价 1567.5 元/吨,当日收报于 1550 元/吨,浮盈达到 1320 元。309 合约以当周最低价 1651 元/吨报收,我按每 10 点加仓 20 手,均价下拉至 1671 元/吨,80 手持仓浮盈 1.52 万元。这一天还让红妹打短,早间开市以 1565 元/吨砍仓 6 手,损失 480 元,但同时让她下 5 手空单,1559 元/吨价位出现时,让她平仓,获利 250 元,她出来后看价格又跌下,后悔不该出,我又让她 1555 元/吨卖开 5 手进去,价位不跌反涨,她又后悔不该进,我说你砍了吧,她以 1557 元/吨斩仓,损失 150 元[含手续费],她刚砍完,价格又滑下来,她再又后悔不该斩仓,我说你再进去,她又以 1553 元/吨卖开 5 手,这次跌了 2 个价位又不跌啦,她害怕再拉上去,就以 1552 元/吨出来,正好给营业部和交易所挣了个手续费。

跌破 1550 元/吨时,红妹又沉不住气啦,以 1549 元/吨卖开 5 手,但价位见 1546 元/吨当日最低价后,开始以 1550 元/吨进行上下各一个价位反复,红妹又以 1551 元/吨斩仓出来,损失 100 元。这样,红妹折腾了一天,盈亏相抵净亏了 480 元,但一天交易却给创出了 250 元的手续费。收市后,红妹说这一天算是干啥哩,紧紧张张一天,成了个无私奉献者。玉姐说她倒闲的难受,光茶就喝了六杯,去卫生间都好几趟。我对她俩说,你们看到了吧,短线难做,曲线拉直了不会比直线长,常炒必输就是这个道理呀。

红妹说,她明白啦,原来老反[老樊]就是这样操作呀,早知道咱们与自己反着,当忍不住想买的的时候,去卖,而当忍不住想卖的时候,去买。我说当事人恐怕办不到,你在做单时我在琢磨这个事呢,只要思维正常,谁也无法左右自己的意志,只有一种人能办到,那就是疯子。而正常人只能在错了以后,发现错了就改正错误。说到这里,觉得把自己当反向指标,其实还是个止损的问题,停止错误,顺势而为恐怕是个永恒的主题。这一周下来,总的情况不错,大方向判断是正确的,下周应当坚持这一思路不动摇。

接下来的周休日里,我由于闲着无事,就约男友去新华书店,看看最近有没有什么好书。在金融证券专柜,看到一本刚刚翻译出版的新书,书名是<股票技术分析新思维>,该书概括了近几年美欧一些专家的新观点,对原有技术指标检讨的不少。可这本书摆在很不起眼的旮旯里,我问营业员,营业员说那些炒股的看书都是寻绝招的,像这种讲大道理的书,根本没人看,这个书摆到这半年多啦,动都没人动过,如果我想要的话,可按五折卖给我,结果我把它买了,回家后拿着这本书看了一天一夜,中间只睡了四个小时。

书中对理念讲的很透彻,还对有些技术指标做了新的探讨,如移动平均线运用到 ox 图上、如何建立大众心理指数指标,都是前所未闻的,但由于理论性太强,基本上没有公式和验证类内容,所以无法吸引人,幸好我是大学统计学专业的,喜欢枯燥的数字游戏,所以周日下午一整半天,就把书中提的不太清楚的方法,结合天胶行情进行分析,结论是效果还不错,用它改善了我的 em 指标,算是一个新的分析方法,czl 指标就这样折腾出来了,它比原来的 em 好用多啦,更能在 pm 图上起到提示作用。

5 月 26 日至 30 日的一周时间里,小麦期价继续维持跌势,309 合约虽然反反复复,但最低价还是到了 1601 元/吨,在跌破 1660 元/吨时,我开始加码建仓,即每次由 10 点改为 5 点,每次由 20 手改为 40 手,到 1640 时,原定为的 50%投入资金 20 万元全部入市,持仓 250 手,均价 1651.75 元/吨,目标 1580 元/吨,止损点就是资本保本点[不亏在本钱上]。而对以红妹名义开的账户,则以 307 合约跌破 1530 元/吨开始,建立 3 万元资金的空仓,因为分析只要破了 1530 元/吨,307 合约在已快进入 6 月的时候,必将快速回落。而玉姐的户则在 1530 元/吨时全部平仓兑现,然后短钱上帮助红妹那个户。

所以,我着重说一下在 307 合约上的操作,周二 5 月 27 日,307 合约有效打穿了 1530 元/吨,玉姐在 1528 元/吨将 10 手均价为 1561 元/吨的持仓全部平掉,兑现盈利 3200 元,但在 1530 元/吨再建 10 手空

仓。红妹那边则也是在 1530 元/吨价位建立了 35 手空仓,用了不到一半的资金。我对玉姐说,明天[28]日 1520 元/吨将是关键价位,到时候真到出现这个价位时,你把单全平掉,然后如看盘面打不下 1520 元/吨,咱们上去帮一把,替那些不知名的兄弟姐妹们打一下,而且低报为 1519 元/吨往下打,套住也别怕,尾市只要不上 1525/吨不砍仓,玉姐说前几天好不容易挣点钱再让吐出来呀。我说咱们吐的是盈利不是亏损,怕啥。

月 28 日周三,307 合约跳空 7 个点以 1523 元/吨低开,仅试了一下上日的收市点就下行。玉姐已以 1520 元/吨将 10 单预备单报出,上午成交后,玉姐又兑现获利 900 元,高兴的玉姐唱起“左手一指太行山,右手一指是吕梁”的山西民歌来,但随后她就不怎么高兴了,她看到 1521 元/吨反复几次都打不下,就听我上日劝告,报 10 手 1519 元/吨卖开,一下子全部成交,1519. 1520. 1521 元/吨每个价位都有,均价 1519.5 元/吨,价位不跌反而弹了几个点,虽然没过 1525 元/吨,但 1522. 1523. 1524 元/吨成了反复价,我们的 1519 元/吨成了当天的最低价,收市后玉姐问我,咱们是不是一脚没踢好,踢到铁地板上了呀。

我对玉姐说对错明天开盘见分晓。红妹这时高兴了,说大姐你让尝到短线的滋味了吧?我说红妹你别笑玉姐,人家玉姐是今天挣了 900 元,加上原先盈的 3200 元,已经 4000 出头了,20%装进口袋里啦,红妹你那天折腾 5 个来回赔了 480 元呀,今天你虽然有浮盈,但还是没有兑现的镜中烧饼。这一说红妹不吭啦,玉姐意见更大啦,说原来是让她把红妹倒了过来,人家 35 手单将来要挣个老鼻子啦,她倒成了短跑运动员啦。我劝玉姐说,今天被套 10 手单由你当家,你明天看情况出,不行也弄它几手空单让它待上个半月麦梢黄?玉姐说中,明天她也会低平高开。

5 月 29 日是个周四,307 合约在 9 点时竟然开不起盘了,买方报价 1511 元/吨,而卖方报价 1526 元/吨,相差 15 个点,玉姐这时非常惊奇,问这是怎么回事,我说离进入交割月只剩一个月了,里边能够坚持下来的散户该走的都走啦,没走的不是做多让套在高处,等待奇迹出现让他们少赔点就出来,或者就是做空的看还要跌在等更低的价位呢,今后 307 合约更加不热闹了。现在河南万达为首的现货商正在实现套保的目标了。玉姐说咱们该怎么办?我说咱仨傻姐们在浪尖上折腾,自己对敲着干吧!玉姐你以 1517 元/吨报买平 10 手先进去,然后报 1517 元/吨卖开 10 手,自己给自己成交,然后看盘面什么反响。

玉姐对敲后,终于使盘面打开了,玉姐昨日被套的空单走了,而价位仅上摸了 1 个点 1518 元/吨就很快下行,仅仅几分钟就打到了 1510 元/吨左右,但又在徘徊,我对玉姐说,你不是常说“老姐从来敢作敢为”吗?它现在不是 1510 元/吨下不去吗,你再报低价打它 10 手怎样,玉姐说那不把钱都用上了吗,我一拍脑袋说提醒的好。转过脸对红妹讲,红妹你那 35 手 1530 元/吨的空单获利不少啦,你看盘面上 1509. 1510 元/吨买方加起来才 11 单,你报 1505 元/吨的 35 手买平预备单先进去,然后再报 1505 元/吨卖开 35 单进去,红妹小心地说,那要是卖开的都成立啦,买平的不成交怎么办,我知道红妹自己浮盈已 7000 元,有点不想冒险了。

我说如果是那样,将没有平掉的单子全部撤出,高报买平也得出。红妹只得照办,结果比预期的要好,平仓单只有 2 手没有成交,我说这就不慌了,慌的应该是多头了。果然如此,一会那两张平仓单也成交了,平仓成交均价 1506.5 元/吨,红妹账户获利 7875 元。但是,价位在 1500 元/吨整数关口又停下来了,而且只要有人卖 1500 元/吨,马上就有人买,1500 元/吨买方始终只挂 1 手单,我对玉姐说,你的 1517 元/吨的 10 手空单也该平了呀,照着红妹这个办法干,玉姐说报啥价,我说报 1496 元/吨,一举击穿它

谁知 1500 元/吨以下价位竟是空的,玉姐的单几乎全部在 1496 元/吨成交,上边只成交 3 手,这样造成玉姐有 3 手平仓单没成交,也就是平了 7 手,现持有空单 13 手了。我让玉姐把没成交的 3 手买单一撤,下边竟然是 1492 元/吨的价位。玉姐高兴说平仓赚了 1400 元不算,13 空单均价还在 1502 元/吨,合算合算,看来这没人碰到合约咱倒成了“庄家”啦,我说期货上都知道要交易热门的活跃的月份,不要碰快到交割月的,咱仨姐们冒天下之大不韪,实际上也移晕胆的,但是,武厂长的名言说的好“三国计再好只能用一次,再用就会上当”,这波行情是这样,下回就不一定啦。

这天 307 合约创出 1485 元/吨新低,并以 1492 元/吨报收,我们三人皆大欢喜,而 309 合约在 1620 元/吨不上不下,表现出了它的抗跌性,但不管怎么说,也是跌势之中啊,收市后我们准备外出玩时,突

【 · · 2005-12-15 20:41 】

然我的手机响啦,我想周四谁会找我呢?谁知一接听,竟是老樊[老反]打来的,可不是,从五一到今天,只差两天就一个月啦,老樊真的如期回来了,他说他给我带的山西高平大鸭梨,让我去取或者他送过来。我对玉姐红妹说咱们去看看老反[老樊],每人保险能吃上大鸭梨。当我们来到老樊家时,他也是刚进家不久,他整个人都变了样,完全成了一个比民工还民工的样子,但似乎精神不错。

我们听了老樊讲了这一个月的经历,对老樊的吃苦耐劳精神大为赞叹,原来,老樊到阳城和济源县交界处时,看到他过去认识的朋友都不在那个地方了,估计活又不好找,没办法只好每天蹲在公路边,看哪个拉煤车坏了,上去给人家帮忙,公路上前不着村后不着店,拉煤车往往难以碰到个帮忙的,正求之不得呢,这样混了两天,听一个司机说,好多拉煤车由于严重超载,为了不让交警罚款和卸货,往往不走主要公路,而走其它山路时,出事故更多。老樊就离开公路,到其他山路等候,果然,有的只能拉5吨的车加长后拉60吨,加上山路峻峭十分困难,一旦出事尤其是翻车事故,就需要找人看车和货,车主或司机下山找人修车,往往看车人得整夜地替他们看车,老樊找的就是这种看车的活。

老樊看车时,不仅要与偷抢煤和车零件的当地人对抗,而且有时后半夜还有野兽叫声,就这样老樊熬过来了,二十多天就挣回了1万元钱。老樊说,那种苦他再也受不了啦。他要回来,重新搞期货。我说你1万多元钱怎么搞,老樊爽朗地说:“我的事业就是期货,期货市场不能没有我”。他就决心以1万多元钱重新起步,对他如此自信,我也不好说什么,但是他说他准备换个营业部,摆脱过去的晦气。我建议他去山西三立郑州营业部,他说好,三立这两个字吉利,他曾三发誓言“别爬下站起来”,就冲这两个字去。我告诉他,我们也有个户在三立,他让我同他一块去郑州,介绍他以识三立的经理。我分析周五行情可能会盘整,连跌了几天了该歇歇脚了,于是我们姐仨决定5月30日一同到郑州玩玩,顺便既看盘了也帮老樊啦。***仍由武厂长代管,武厂长笑说我是***董事长,他是总经理。5月30日上午我们来到郑州,山西三立营业部王经理笑对我们说,真不简单,307合约上做的不错,营业部其它客户还没人这样做过,他的夸奖也使我们不好意思。老樊听着我们谈话,没多插活。对他只有1.5万元开户,王经理说虽然有点少,但还可以交易,只是不能网上交易,自己要控制好风险等等。老樊对王经理说,三立是个风水宝地,王经理名曰鹏飞,全是一片吉祥,他一定会重新腾飞。

当老樊开户手续办完后,也就是吃午饭的时间了。山西三立郑州营业部的王经理笑着说,霞妹赚钱啦,也该请大家撮一吨吧?我说那还不是小事一椿吗。于是我们五人来到一家名叫“信阳炖菜”的饭馆。我们几个人边吃边聊,一顿饭一直吃到一点半快开市的时候。王经理问我,做单能做成这样,主要是依靠什么来分析行情?我说主要靠交易纪律和适当的技术分析方法,王经理说如果能进一步完善一下的话,将来的胜算的几率会更高。我问王经理怎么进一步完善,他说除了技术分析以外,最重要的应是基本面分析,好的准确的基本面分析往往比技术分析强。他这么一说,我知道王经理也算个基本面派吧。于是对王经理讲,做为小散户,我们无法及时了解到准确的基本面消息呀。

王经理说:“霞妹你如果有兴趣的话,在征得他们同意的情况下,我可以介绍你认识来咱们营业部搞套保的现货商,还有利用咱们营业部平台的交割库”。对于套保现货商,我不太感兴趣,因为我们市的粮食购销公司那个经理已经给我讲过不少道理了,无非就是期价高了卖上去等待到时候交现货,平时不太关注投机盘的运作。中国期货十多年来,一直是多头投机主力对阵空头套保主力,还没有转换到期价跌破现货价以下,吸引买方套保者成为多头主力的地步,因此,研究了也没用。但是,我对交割库制度还是感兴趣的。因为仓单因素毕竟是一个双方斗智斗勇的筹码呀。

我问王经理,哪家交割库在利用咱们营业部的平台?他说好几家,但主要是山西阳曲国家粮食储

备库,他说抽时间与该库负责交割的副主任崔一兵先生联系一下,如有可能让我们去参观了解一下。我说那就太好不过啦。吃完饭我与王经理说下午我们还要再开一个户。于是与王经理分手后,我们四人来到以红妹名义开户。原先由老樊操作的那家营业部,主要是想撤户,统一集中到三立营业部去。那家营业部很爽快地给我们办了撤户手续,这个以红妹名义开户的账户已是6.3万多元了,这比二月底刚委托老樊当老反进行交易时的3万元增长了一倍。当天下午我们在建行期货支行取出这些钱,当场拿出1万元给红妹,算做她这三个月的辛苦费。

那剩下的三千元零头给了老樊,算做他替我们交易当反向指标的劳务费。老樊非常感激,说如果他今后翻身,决不忘我的大恩大德。玉姐挖苦他说,好好干,争取早日弄出个人样来,别再让人绑架发生打官司的事了,挺怕人的。老樊转脸问我,让我看下午交易不交易?我说你老樊乃一期坛宿将,上午我们同王经理谈话时,你不是在时不时的看盘吗?你看该如何交易?老樊说ws强麦如果按中线波段来说,应该卖出,但已连续跌了几天了,总该反抽一下吧?我说反抽理由是什么呢?老樊说短线rsi.kdj.dmi等指标均已超卖,应该修正一下指标。我说,盘整走势也可以修正指标呀。

老樊说那也是,重势不重价,那还是做中长线吧!我笑着说你有那样的耐心吗,介入以后一等少则几天多则数月,你心里不急吗?老樊说那肯定不太适应,不行来它个长短结合,长线为主,短线为辅,1万元做长线,短线每次只交易2手。我认为基本上可行。我对老樊说,长线按50%资金打入,主要操作309合约,短线主要操作307合约。老樊不完全赞同我的观点,他认为快进入交割月的合约不能碰,我说你又不是长线,又有啥可怕的呢?老樊点点头没吭气。下午我们又回到三立营业部,办理以红妹名义开户。老樊在收市前最后三分钟终于交易了。

老樊的成交价就是当天的收市价,他做了ws309合约9手卖单,价位为1628元/吨。我问他凭什么进这样的单,他说从中长线看,跌势未尽,理论上讲应到1560元/吨,我开玩笑地问他,你怎么弄的不零不整的,再加上1手弄成10手整数多好啊,他说这9手占用了7326元,已是我在市资金1.5万元的48.8%,中长线操作绝不能突破50%,看来老樊是要克服过去那种看着长线做短线的问题了。我又问他,小麦价格已跌了200多点了,你不怕中途介入风险太大吗?老樊说趋势是第一位的,将来它反转时我止损就行了呗。

老樊说今后原则上不做短线,如果有时控制不住自己的话,也只做1手。他幽默地说,这期货上的人好比是天下所有庙里的和尚,都想着修行成佛,可到头来真正成正果的能有几人?但每个和尚都在努力修行,不能埋怨他们心不诚,只是因为他们中只能有少数人真正悟出禅机,才成了正果。期市少数成功者就是悟出禅机者。我在心里一下子抬高了老樊的形象,知道他可能离成功不太远了。玉姐倒是痛快地说他,看来你不当老反了呀。老樊笑着说,他如果控制不住做1手单时,一定会另外再找个老反当指标用。这一句话把我们几个人都逗的开心大笑。

经过两天周休日,从6月2日起,ws307合约的保证金已向上调升了,玉姐算了一下,13手持仓占用保证金1.94万元,而她在账资金也就2.2万多元,她说按纪律规定是不是减仓一半,我认为减不减都行,那是交易所控制头寸和风险的办法,在我们心里还按5%对待就行。看来我也是还有贪的念头阿。但是,307合约以1491元/吨比上周五低开五个点后,在1490元/吨左右反复,我对玉姐说,为了安全起见,你买平7手平仓,价位报1487元/吨,玉姐报单后,仅成交1手,其余的6手没成交,价位又弹了两个点,玉姐问我该怎么办?

我转身对红妹说,你现在不是空仓吗?报出15手卖开1485元/吨往下打,红妹名义上的账户是5万多元,打15手也用不到2.3万元。果然,红妹这么一行动,玉姐剩下的6手平仓单全成交了。红妹的均价则是1486.75元/吨,红妹笑说,这个七月小麦怎么都没人管啦,咱想怎么干都行呀?我瞪了她一眼说,咱不过是钻了个临近交割月没人碰的空子,其他月份你试试,保险让你高兴不起来。其实,小麦是目前国内这几个品种最难做的一个,品种大不说,从运作过程看,表面上是多头控盘,实际上悬在多头主力头上的巨额仓单永远是他们摆脱不了的压力。

红妹的15手空单我已经不准备再动了,只等价位到市粮食购销公司王经理说的1450元/吨现货价时,平仓离场走人。而玉姐的6手卖单也准备这样了。真是皇天有眼,6月3日ws307合约竟跳水14个

点,以1463元/吨开市,虽然报收于1478元/吨,但1500元/吨的虚打价位,形成的却是很长上影没下影的假阳线,孤零零地吊在上日阴线的下边,单纯从k线形态来讲,这已是“吊死鬼”走“进鬼门关”形态了。所以在6月3日收市后,我对玉姐和红妹说,明后两天说不定你俩就不做小麦了。果其我所料,6月4日307合约又跳低5个点以1473元/吨开盘,当天就破了1460元/吨的关键价位。

当天最低价为1456元/吨,报收于1458元/吨。我高兴地对他俩讲,明天你们将所有卖单全部在1450元/吨平仓,玉姐问怎么报,我说预备单报,然后别管它。6月5日,307合约开盘是低开2个点,然后开始在此反复。红妹担心地问,咱们的单成交不了怎么办。我给他俩打气说,这才刚开盘,咱们等它一天是会成交的。玉姐调皮的说,就是,就不相信“驴不拉车、羊不吃麦苗”。没有到10点钟,我们在307合约上的平仓单全成交了。玉姐又把3120元装入了口袋,加上前边好多次盈利,她资金超过了2.6万。红妹名义的账户这15手单盈利5362.5元,资金达到5.5万多元。

但是,随后玉姐和红妹都有些后悔了,因为307合约这天最低走到了1431元/吨,并以1436元/吨报收,她俩说咱们要是等到下午该多好呀!我劝他俩,挣够咱们自己的就行啦,咱们不眼红人家。事实上,到了六月中下旬,307合约连1400元/吨也跌破了,但我们早已不关心它了。而309合约这几天却坚强的很,1610元/吨成了多头严防死守的阵地,每当要触及这个价位时,都要涌出可观的买盘,使价位易弹难跌。我想这多头也太有点财大气粗了,这八九毛钱一市斤的小麦你们真的要吗?为什么不敢在七月要,刚上市强麦七月没货你不敢要,到了九月有货你倒敢要了不成?这里边肯定有名堂。

老樊那边也一样,他6月5日下午给我打电话,说309合约真是抗跌,他在十几个点的浮盈位置上,再难以有新的进展。我说你这个期市老油条,看该如何操作?他首先说,在1611元/吨将9手单平仓过了,兑现获利了1458元,然后他说,强麦跌势已一个月左右,跌幅200多点,从309合约的多头顽强抵抗情况,和技术指标超卖需要修正情况看,应该有所反抽,但力度不会太大。我问你看反抽会到什么位置?他说如果反抽当作B浪的话,应在1660元/吨一线,他准备中长线先休息几天,等到到了1650元/吨左右时再沽空,并建议我也这样做。

我认为老樊说的有些道理,从em的cz1来看,也似应暂时止跌并反抽一下。但我在309合约上持仓有250手卖单,均价为1651元/吨,这点上当当然没有老樊“船小好掉头”那样顺畅,既然做趋势,我也不想来回折腾。所以我打定主意,趋势不改维持不动,经得起它的振荡才行。我问老樊,你不做单,在郑州闲着干啥?老樊说,为了克服看着盘心痒手痒的毛病,他在郑州另找了一份打工的工作,就是替一家电脑培训学校当门卫,每天二十四小时值班,虽然说好一个月才500元钱,但也可以看网上行情,晚上没人只剩下他一人时分析到再晚都行。

事实上,ws309合约从6月6日周五就开始了反抽,虽然仅上摸了一下1621元/吨价位,报收于1617元/吨,但这个小小阳线高于上日十字星之上,明白无误地说明后市反弹将于下周展开。是将七八万浮盈对现呢,还是按趋势操作?玉姐劝说,一个人一年挣七八万也很不容易,让我平仓装口袋,管它以后怎么折腾呢。红妹也是这样劝我。但是,我却认为,自律耐心是交易的首条纪律,纪律是执行路线的保证,我必须等到有反转信号才平。玉姐说我这人太固执,要防止煮熟了的鸭子再飞了啊。随后的行情发展,到了六月中旬,确实像煮熟的鸭子又飞了的情况了。

到6月12日,ws309合约终于反抽到1650元/吨,报收于1649元/吨。我的浮盈已几乎全无。玉姐说,早知今日,不如当初,问我该怎么办?我说,趋势反转日,才是我的止损时,已经四十多点反弹了,小麦这品种,四十多点反弹也算是一波小行情啦,放心,树高总有顶稍,坚持到底不信东风唤不回。玉姐说咱总不能亏钱出吧?我说,我本来十分对小麦不感冒,只是看强麦这个品种,刚上市竟无量上涨它好几百点,只有回调才能有建仓过程,故赌它这一波回调跌势了。小麦挣不挣钱事小,在它身上锻炼自律耐心倒是个好品种。这时,老樊又来电话了。

老樊的电话意思是,ws309合约又反抽到1650元/吨了,他在1649元/吨价位卖开了10手,占用保证金50.1%。我说你也挺大胆的,不怕再向上反抽吗?老樊说1660元/吨价位只要有效突破,他立马止损立场。看来老樊这回做单是与我同路了,考虑到他不是短线,我也是赞成他这样做的。事实上,到6月18日309合约最高上摸1656元/吨就下来了,自后又步步走低。到了6月24日终于有效击穿1610

元/吨价位,报收于1607元/吨。玉姐笑我说,霞妹这回坐了一个来回的电梯,实际上少赚了一半。我说,行情的波动谁也不会长前后眼,不管那么多,只要不违背趋势就行啦。

对于小麦这波下跌行情,我并没有看多深,只是在利用它仓没有有效扩起来,必然向下回调有个建仓过程,才做这次空的。如换在平时,我是决不碰小麦的。一般来说,小麦一旦建仓成功,投机多头主力就很难再离场了,只有往上做吸引中小散户追涨,他们才能获利走人。可是,郑州小麦期货市场资金有限,中小散户都是短线客,谁也不会随庄共舞,所以一旦拉上去,多头主力很难安全离场,只能在时间上不到交割期时,高位反复振盘,摆出多头气势,除了折腾一些散户,到头来谁也骗不住,一旦现货商高位建上卖仓,随着卖方套保者力量的逐步加强,最终就有多头主力好果子吃了。平时再厉害,最后露真相。

所以,我把平仓价位定在1580元/吨,我分析是能够实现的。老樊这次做的好,又高位拣了个便宜,看来久经期场的老将,只要端正好思路,严格按中长线趋势操作,最终可能还是比我们新手强。6月25日,ws309合约平开后,快速下跌,在跌破1590元/吨后,我即开始在1580元/吨挂买平单,没想到空头加上多头斩仓力量这么强大,我的250张平仓单竟被一扫而光,甚至一度出现了1566元/吨的跌停板价位,但多头主力奋力护盘,下午又将盘拉起来,在1600元/吨报收。虽然看到多头的毅力和力量,但是,这些已经与我没有关系了,再见了,伟大的多头主力英雄们!

这场战役历时一个月,250张单获利70个点,盈利17.5万元。加上307合约上红妹账户上前后盈利1.3万元,总共达到了18.8万元,如果再加上玉姐账户的盈利,离20万元差不了多少。这总共是动用40万元[实用20万元]取得的成绩。我与玉姐、红妹到此全部空仓了。6月25日收市后,在***我对玉姐和红妹说,咱们应该好好庆祝一下。玉姐说那该怎么庆祝,总不能又是吃或者唱吧?我们仨想了好一会也没想出个新办法。这时玉姐的丈夫来找她,听了我们的议论,他插嘴说,他有个好主意,让我们仨挨个在地上翻几个跟头高兴高兴。玉姐装着恼怒说,哪见过姐夫看娘家兄弟媳妇和小姨子翻跟头的呀!

反正我们几个是热闹了一阵,最后决定,闲着无事咱仨还去郑州,在大商店里每人买一套好衣服就行啦。于是,我们仨在6月26日又来到郑州,先到了未来公寓,见到了山西三立郑州营业部王经理和老樊。王经理对我说,他已给山西阳曲国家粮食储备库姚宏斌主任讲过了,姚主任欢迎我们前去做客。对于这难得的了解基本面的机会,我感到很高兴,老樊也说他也想去,王经理笑说来回车费住宿费你们一律自理呀。我们说这不算问题。于是定下七月初一同前往山西阳曲,具体哪一天由王经理另行通知。

最后,我问老樊说,你那10手单准备什么时间出呢?他说他测算1550元/吨是这波跌势的底,因此他打算在1560元/吨时出。对于老樊这次能沉住气不炒短线,我问他主要是什么原因的,老樊说接受以前教训是重要的,但关键是自己另找了一份门卫工作,这样离市场远了一些,没有跟市场脸贴脸,炒短线机会没了,也就治了心痒手痒的毛病。他的这种做法我大表赞同,笑说他终于克服了看着长线做短线的问题,他说他有时还真想做短线,只是找不到新老反做示范。我说,真找着合格的新老反,恐怕你也不敢跟着反做。

他问为什么?我说人的思维惯性是无法克服的,特立独行的人在这个市场上根本不存在,当初拿你当老反时,我们为什么要委托盘房下单员呢,一是你当时的思维,我如果在场也会是这样的思维,在价格波动影响下,强迫改变自己思维是不现实不可能的,除非精神病人能办到,二是老反不可能永反,只要对一次,有可能将前几次获利全都吐出,有了对一次,下次还敢反着干吗,又不敢了,所以人是一个无法战胜自我的动物。我劝他别再找老反了。没想到他理解的更深刻,他说还有第三,反向对着干,双方对手盘的力量相互抵消,也影响了大户捡散户单的机会,增加了盘整和小幅反复机会,所以也不利于行情正常发展,不如顺势而为。我连说对对对。

月27日,老樊终于如愿在1560元/吨平仓了。多头主力还是前几天的老把戏,先以低开快速下跌,然后再拉起来。盘面309合约以1592元/吨开市,跌至1550元/吨,尾市报收于1580元/吨。老樊这下净赚了9820元,加上前些天赚的1458元,老樊共赚了11278元,这样老樊由5月30日入市的15000元变成了26278元,对老樊不到一个月时间取得如此好的成绩,我心里十分高兴。玉姐说她2万投入还不如老樊1.5万元赚的多,心里有点不平衡,说咱们坚持到今天307合约连1400元/吨都破了,现在再出不是可以多赚六七千呀。

我劝她说,别这样想啦,老樊做的是309合约,可以坚持到现在,咱们做的是307合约,如果坚持到今天,保证金都要按100%了,十几张单保证金得一二十万,那不成了做股票了吗?再说咱们是短线,人家是中线,短线是不如中长线的。红妹这时插话说,从6月5日到现在,二十多天过去啦,她与玉姐俩一直在空仓休息,闲着也怪没意思的,看能不能再入市。我对她俩说,小麦咱不再做啦,今后对小麦也是要“三不”政策了,不看不说,我们最近要开始关注沪市天然胶变化了,天胶从四月初掉下来快三个月了,是不是跌的差不多了,咱们回去研究研究。

在6月29日周日返乡的路上,玉姐接了个电话,是她嫂子打的,说她哥从中央党校培训回来了,要全家人到一块坐坐。她哥就是那个市政府的副秘书长,也算是我未来的大伯子哥吧。玉姐说我别再回我娘家了,直接和她一块去她娘家吧,我想晃一晃出来四天了,男朋友身上的衣服大概又快发酸了,这次在郑州给他买的新衣服也该让他换换新的了,于是答应一块去见她大哥。下车到玉姐她娘家已是下午六点多,全家人基本到齐,就等我们俩了。谈话中,大哥跟我开玩笑说,听说我最近期货做的不错,他们家这可是迎来了个财神。

我告诉他,过几天我和玉姐可能要到山西去一趟,就把去看一家国家粮食储备库的事给他讲了,他很认真的听完后,说这是个好事儿,去看看人家如何管理交割库,以及人家是如何进行套保的,回来给他也说说。嫂子说他,管好自己的二亩三分地就行啦,河南人还关心起山西人的事不成。这时大哥才透出口风说,今天上午碰到老一[指市委书记],老一说培训回来啦,思想有个准备,如果常委会通过的话,就让他下去锻炼一下。嫂子忙问,下到哪里锻炼,锻炼啥?大哥说看把你紧张的样子,其实是组织信任他,有意让他到某个县或县级市里任县[市]委书记。

这一下热闹了,有的赞成有的反对,我男朋友是赞成者,他认为大哥别老在机关待着当那个瞎参谋烂干事,下去为父母官可以为福一方才好。大嫂反对,说下去吃苦受累,都还是个正县级,离家又远。大哥对大嫂一瞪眼说,路远怕啥,你跟着我走就不远啦。这是他们的家务事,我不但不愿插嘴,甚至连有什么看法都没想过,因为这与我没有关系。[但是,到了他真下去以后,就与我有关了,这是后话]。我答应大哥从山西回来后,一定向他汇报所见所闻。他说,家里这几个人都应向我学习,谦虚勤奋点好不好。一句话把我说的挺不好意思的,男朋友说我在他们家地位无形中已超过他了

工具箱

【 · · 2005-12-15 20:41 】

天胶是从三月底发出信号以来,在至今三个月的跌势中,到六月底有的合约月份已跌破了10000元/吨整数关口价位,这在当时的环境中是少见的。因为就国内期货品种而言,一般都是在现货价以上运行,基本上没见过跌破现货价的,由此可见天胶的运行规律是特别的。做为投机者,我们应当喜欢这样大的波动的品种,虽然风险大,但做的好的话,获利空间也就大。从pm图来看,309合约击穿10000元/吨,已经使乖离数值负值放大到极限,em显示无法向下拓展空间,因此,该是注意底部信号的时间了。这时,市场上一片空气,从哪里来回哪里去的说法盛行,期评家们也不看好后市。实际上,这都是筑底的征兆。

我打电话问老樊,请他谈谈对天胶的看法。他认为虽然指标超卖,有反弹要求,但在反弹没有出来之前,也得注意指标钝化形成的更大杀伤力,所以他认为主力309合约能否突破10200元/吨,是十分关键的。我基本上同意老樊的看法。最后,老樊告诉我,他也不想再做小麦了,如果时机成熟他也要介入天胶,我说天胶风险大于小麦,你必须克服任何短线思维才行,否则日内振荡是要经常性赔钱的。老樊说他早想通了,要想做好期货,离市场远点很重要,他打算每年只做几波大势就可以了。但愿老樊能说到做到。

其实,老樊在六月份根本没闲着,除了在期货市场外,主要精力放在为某电脑培训班当昼夜门卫上。6月15日,他看到每天上午电脑培训班的电脑都闲着,于是产生了利用这些设备和时间的想法。他给老板提出,他在期货、股票上懂得不少,可以在这个时间办证券期货专业操作技能培训班。老板一合计,觉得合算。于是,培训学校向外散发广告,说他们开展网上股票交易平台,凡来参加者,每人每天只收2元钱[一年480元一次交清],而且免费参加股票专业操作技能培训学习。广告在各处尤其是证券营业部门口对股民散发后,引起了大家兴趣。

在广告发出的五天时间里,报名参加者就有三十多人,而且主要是冲着老樊的免费培训而来的。所以从周一到周五连续五天,每天上午老樊都要对着股票盘面进行实时讲课,周六到周日这两天则进行技术分析专业讲座。股民们很欢迎老樊的这种实时讲盘讲课法,这种具有现场指导意义,并讲解如何进行技术分析的方法,说还没见过,比那些股评好多啦。到六月底,参加的已有五十多人了。老板按50%将网上交易平台收费返回给老樊,老樊又增加了12000多元收入。这还不说,老樊在讲课中由于幽默生动,又引起了一位女股民的好感。

这位女股民在老樊的现场指导下,在一次交易中,赚了一千多元钱,因此非常感激老樊,请老樊吃了一顿饭,接着又请老樊到她家里做客。在她家里,老樊了解到这个四十岁的女人离婚带着个小孩独居,这个女人还是某个企业中层干部。于是老樊动了心,他的好意也引起了女的注意,两人说话越来越投机,后来女的把证券交易手续和密码都交给老樊,由老樊替她操作。老樊一看这个女人挺有钱的,光是投入证券的就有35万元。老樊为了讨好这个女人,就把主要精力又用在炒股上了。

老樊把在期市上的分析方法套用在股市上,结果在培训班影响不小,老樊戏称这是“返祖”现象,因为期货上至今没有一套独立的方法,现有的分析方法都是从股市上引过来的,只是稍加修正而已。这种修正了的分析方法,其功能尤其是抗风险技能,又比股市上现有方法好的多。让股民听起来实在实用,所以老樊就一炮打响了。他连续推荐几支个股,都表现良好。这个对老樊有所倾心的女股民,都快把老樊看成“股仙”了。六月三十日,老樊建议她以7.25元/股买入000923河北宣工,更使她抓了个大底。

其实老樊也没用特殊的方法分析个股,就是使用的移动平均线的乖离率,加上布林线。当然,老樊不会讲那么直接,他发挥他这几年已练就的嘴皮子功夫,吹嘘他经过数年心血努力,终于创造了一个分析体系,取名叫“异化分析系统”,这个体系主要功能是分析趋势的深入发展过程中,随着趋势力度的加强,其反作用力也就是异化作用力也会逐步蓄积,最后物极必反形成趋势终结,新的反向趋势开始运行。你们看,老樊讲的多神呀,似乎中国证券业界快出奇迹了。这种把别人吃过的馍,自己再吃一遍也算一大“发明”呀!

看来我对老樊估计过低,他的山中修道,是正反两方面的经验教训都兼蓄并用了,有用即真理,也许一个男的原始奋斗大概就需要这样吧。至少到目前为止,他是成功的,他开始重新站住脚了。这是后话,留在以后再谈。当前我最关心的是天胶,到了七月四日,主力ru309合约报收于10240元/吨,在pm图上已经形成了反转信号,但em指标显示仍需反复。我把这个分析情况告诉了玉姐和红妹,也征询了老樊的看法,玉姐和红妹问咱们什么时候入市买开,我说再等等,等到em验证了趋势再介入不晚,咱们不抓底。谁知老樊已经行动了。

老樊于七月四日在突破10200元/吨后,以10205元/吨买入2手,当天按收市价10240元/吨计,可净获利25个点,当我电话咨询天胶行情时,他把这一结果先告诉了我,我担心地问他,假如再反复你怎么办,他说他定的200点止损位,只要再破10000元/吨整数关口就离场再等机会。我认为老樊这样做也对,只是底部再反复,何必去赔那个不必要的钱,等它完全走踏实再介入不晚。老樊振振有词的说,有的人九次赚钱,只要一次赔钱就全军覆没,而他可能会九次赔小钱,只要最终抓住一波就大获全胜。理是这个理,但我觉得能不冒的险还是不冒为好,没必要为抓底弄的劳民伤财的。

果然,七月七日309合约开始下挫,当天平开后,即大幅下行,尾市以最低价10015元/吨报收,我又打电话给老樊,老樊说他既定方针不变,看到他如此坚决,我想他坚持下来也许能挺回来,因为em指标却反常地上行。谁知第二天七月八日下午收市后,老樊在电话中告诉我,他在跌破10000元/吨整数关口后,以9990元/吨斩仓出局,止损赔了2250元,但没想到创出新低9940元/吨后,后市又拉至10015

元/吨报收。我对老樊说,你可能又犯了看着长线做短线的毛病了,趋势分析不能看盘中变化,主要看多空双方交战一天的结果,即收市价呀。

七月八日下午,我还接到了山西三立郑州营业部王经理的电话,他说已联系好了,让我们到山西去一趟。我把***的事情交给红妹和武厂长后,与玉姐在七月九日赶到郑州。见到王经理后,他给我们写了个便条,并又一次给阳曲交割库姚主任打电话,姚主任在电话里说,你们要来的话,抓紧时间来吧,他那里现在正是热闹的时候。老樊也请了几天假,要与我俩同去,我想这更好,这实在是成了我俩的保安了。我仨人于九日动身,乘郑州至太原的火车,在太原下车后,转乘长客车到了阳曲县。

在阳曲县城的百家巷,我们来到了这个国家粮食储备库,规模真是挺大的。占地大约有二百多亩,有三十多栋仓房,给人以气派的感觉。首先是仓库负责交割的副主任崔一兵先生接待了我们,他说姚主任这会忙的不得了,一会腾出时间再和我们谈。从办公室人来人往和不少外地口音人的情况看,似乎在蕴酿着什么事,或者将会有什么事发生。停了一个多小时,崔副主任把我们领到姚主任的办公室里,姚主任热情地与我们握手,亲自给我们倒茶,等我们坐下后,姚主任看了王经理写的便条后,突然问我们,这次为啥来看库,并问我们是多头还是空头,想找什么背景材料呀?

我们对姚主任的问话感到有点丈二和尚摸不着头脑,老樊说我们既不是多头也不是空头,我们既是多头又是空头,哪头有利就算是哪头。姚主任说碰到投机分子来看库这还是第一回。我说,姚主任你放心,我们不是主力或者庄家的侦察员,我们只是来学习的,想了解交割库是如何运作的,以及对期货的作用而已。我们正聊着,崔副主任进来向姚主任请示,拿了一个纸条让姚主任看,姚主任看后,对我们说,他与三立郑州营业部王经理是老朋友了,中午请我们吃饭,现在他要接待一个有来头的人。

姚主任安排崔副主任先带我们参观一下。我们先只好出了姚主任的屋子,跟着崔主任在仓库转了一圈,这才了解到这个国家粮食储备库,直属山西省粮食厅,总仓容两亿多斤,基本上实现了机械通风和密闭环流熏蒸,全部实现了计算机粮情控制,并配有与全国联网的计算机管理系统,库内粮食调拨以铁路运输为主,库区内建有铁路专用线两条,长约两公里,有铁路站台一万多平米,建有铁路钢罩棚近万米,可保证整列火车的全天候装卸作业,库内设有中心化验室,可保证对粮食进行理化常规分析检验,其它如 30 吨地中衡、电子自动灌包机、电子衡等设施齐全,运输输送设备也很完善。

我们正转着,姚主任过来了,他领我们看了仓库的存粮,指着一垛垛摆放整齐的小麦,对我们说,这些都是卖方现货商者在交易所办过手续。等待买方来提货的硬冬麦,我问他仓储和各项费用都考虑进去的话,现在期货市场上的 1600 元/吨以上的价格,卖方现货商能有利可图吗?姚主任说,对卖方现货商来说,已经不是有利没利的问题,而是利究竟该多大的问题。中午我们与姚主任等人一块吃饭,我冒昧地问姚主任,你们这里每天都这样来来往往这么多人吗?姚主任笑说,最近这几天突然冒出一波一波人来看库,以前不是这样,他感觉郑州期货小麦要有大动静了。

姚主任还说,上午打断咱们谈话,他接待的就是两三个似乎是多头主力或者大户的观察员,这几个人说话非常厉害,公然怀疑他们仓库里的货是不是都合格,更不相信麦子现货价会那么低。他已安排仓检人员向这几个人出示了检验单子,现场让这几个人抽检麦子,就是拿个管子捅进麻袋任何地方,抽出随机样子让这几个人自检,价格问题他让这几个人查看了原始进出货凭据,一直把这几个人弄的无话可说,对着整垛整垛的麦子连连直摇头。从姚主任的说话中,我似乎感觉 wt309 合约上的多头主力已快顶不住了。

是的,wt309 合约后来在八月崩盘了,一连十几个跌停板,终于结束了多头投机主力的美梦。这时候,我想到了我们市粮食购销公司王经理的预言,由于郑交所的游戏规则所致,两年左右一个循环周期验证了。从黑坯粒事件后,wt109 合约的期价走入谷底,到 wt309 合约的崩溃,使得交易所又一次面临风险的压力。如果不从游戏规则和交割制度上做大的调整,不改变空头套保主力对阵多头投机主力的形式,以后类似的情况还有可能发生。多头投机主力虽能在平时掌控盘面行情,但最终结局如不设法改变,也无法维持自身的不败地位。

当我们告别盛情接待我们的仓库领导,在返回家乡的路上,老樊认为硬麦多头主力在 309 合约上已经沉不住气了,问我是不是趁着目前高位沽空,然后等着它跳水运动会时间的到来。我把我的想法对老

樊和玉姐讲了,我认为从我们看到的情况分析,不要说 309 硬麦,就是新上市才几个月的强麦,多头主力都面临着巨量仓单的压力,这个品种太大了,目前在期市上投机的多头充其量只是那么几个大户,根本谈不上是主力,他们没有能力全部接走这数万张高于现货价的仓单,跌是迟早时间的问题,也是必然的。可是,在没到最后关头,这些大户是不肯轻易认输的。

多头主力还是要穷折腾几番的,这也是必然的,我们没必要去陪他们耗那个时间,浪费我们的青春。对于我的分析,老樊也是赞同的,他说小麦平时都快肉死了,就是真有点行情,波动也不过百把十点,除了折弄几个小散户,它无法像天胶大豆那样吸引住人的眼球。所以,我和老樊达成的共识仍然是集中力量做天胶。说到天胶,老樊来了劲头,他认为对于中小散户来讲,这才像个真正活跃的品种,虽然前两天在胶上让他赔了两千多元钱,但他是在找底过程中受到的损失,算是对天胶一个了解的过程,每天至少一百来点的波动,短线也很诱人。我说你还想炒短呢?他说从理念上已经不想想了。

只是有时在心里还时不时涌出炒短过瘾的想法。我认为这也需要有决心和毅力去克服。对于老樊这次赔钱,我倒是有不同认识,我对老樊说,其实这个钱也许不该赔,如果你认为突破 10200 元/吨确实行成趋势拐点的话,它不可能从新拐点再一下子再拐回去,在新趋势已经形成时,期价还有反复是正常的,主力此时的反趋势逆动,只是最后一两次的洗盘动作,我们可以不理睬,但天胶由于波幅大,为规避风险,可将止损改为锁仓,这里的锁仓不是为了多空双赚,或恐惧市场的举动,而只是起到保护顺势持仓单的作用。

锁仓再大盈利也与我们无关,就是等价格回到顺势运行时解仓就可以了,这时如解仓出现亏损也可以理解,再一点,如真要止损也不是不可以,关键是不能按盘中波动的价位去找止损,而应当去看收市价是不是真的需要止损。老樊听了我这番话,想了想说:“霞妹你考虑的比我周到,看来我这个老期货应当向你这个新秀学习呀”。我说,你别夸我,其实你的功夫不浅,问题是没用好,期货上大多数人都是这样,分析行情基本上都能看对,就是具体操作上有问题,所以经常在后悔中过日子。老樊哈哈笑说,期货上的人,往往都心高气傲,往往都觉得自己比别人强呀,他就算其中一员。

老樊能意识到这点,我认为他离成功就近了。老樊说,从矛盾论的哲学观点看,人也是具有两面性的,一方面觉得自己很了不起,天生我才必有用,在这个期市上必定会怎样怎样,另一方面如果遭遇挫折,则怨天恨地,甚至认为只要自己不行,别人就没行的了,他经过八年抗战,见过的人多啦,形形色色,他认为他能熬到今天,也算是个“完人”了。我笑说,你要是再失败,变成九年十年抗战吗?他说是的,后半生以此为业,不信东风唤不回!我不太赞成这点,问他古今中外有几人以此终身为业的?他说正因为没有,他就做个先例。

道不同不相为谋,也许老樊能久站河边不湿鞋吧,我不想再和他讨论这个问题了,让事实最后检验谁对谁错吧!回到家里已是七月十一日了,接下来是两天的周休日,没事就和男朋友玩呗。周日我在男友家吃饭,我把山西之行的情况给大哥讲了一遍,大哥很认真地听完,他说我不虚此行,收获不小。我问为什么?大哥说,你看人家管理的多好,这么大个国家粮库又是交割库,可见这个姚主任水平不低呀!大哥说我们主要应该学习人家的管理经验和办法。玉姐在边上说,啥事只要到大哥那里,都能纲举目张呀。

天胶的真正行情终于在七月十四日发动了,主力合约 ru309 当日一举有效突破 10200 元/吨价位,报收于 10295 元/吨价位上。em 指标终于验证 pm 图信号的可靠性。因而我决心介入天胶了,这天收市后,我把玉姐红妹召集在一块,说了第二天买开天胶的事,她俩非常高兴,问我该怎么买。我想了一下对他俩说,主力合约九月份咱们就不做了,因为天胶趋势一旦形成,至少都得有两三个月的行情,咱们做远点月份的,既省得换月,又避免交割月临近的风险。因此,我们定下做 310.311 合约,从动用资金一半的角度考虑,我可以动用 45 万元,玉姐账户上也可以各作 3 张,红妹名义的账户可做 7 张,加起来可做 130 多张。

七月十五日周二开盘前五分钟,我们分别都以昨日收盘价打入 310.311 的预备买开单,玉姐和红妹敲的 310 合约 10470 元/吨价位买开单,我将 20 张单同她俩一块敲的 310 合约,另 100 张敲的 311 合约 10600 元/吨的价位买开单,开盘后瞬间全部成交,我总共用了 44.43 万元保证金,占用全部资金的

47.52%，她俩人也不到百分之五十。这一天的行情不温不火，围绕着上日收市价反复波动，收市都收成了个小十字星，价位反比上日跌了十多个点，我认为情况比较理想，只要能维持三天这样的表现，pm1一旦上穿pm3，那就太让人高兴了。

【 · · 2005-12-15 20:42 】

收市后老樊打电话来，说他这天也买天胶了，真是巧的很，他进的也是310合约，价位也是10470元/吨，他买开了3张，我问他有什么感想，他笑哈哈地说，一根阳线吃掉前边十多天反复的小k线，然后出现一个上涨整理型的小十字星，典型的牛市k线形态，他看要到12000元/吨去了。我问他能坚持住吗？别学上一回给振出来呀。他说他这次不会啦，要学我只要趋势不改，如主力逆向振仓时则先锁仓，规避黎明前的黑暗。我劝老樊别再看分时盘啦，免得受那份慌张和恐惧。他说他也挺忙的，白天也没多少时间看盘，另外他告诉我，他准备结婚啦。

原来是那个女股民已经相中他了，一支河北宣工的股票让那个女的赚了一万多元，那女的干脆把账号、证券交易卡、交易密码都给了他，让他全权操作。那女的并把老樊带回她娘家一趟，得到家里人认可后，他俩就住到一块了。我们去山西时只知道一路上不断与郑州一女的电话联系，没想到他们进展的这么快。这一下老樊也很快要变成郑州市民了。我对老樊表示祝贺，老樊说他准备国庆节就办事，女的出钱在一个小区买了一套房子，一切准备就绪后让我们去看一下，还说办事时请我和玉姐红妹来当婆家主事人。

看来老樊这些年恶运快走完了。七月十六日天胶继续维持着小幅波动的局面，当天又收了个十字星。玉姐说它怎么这样，要涨就涨，要跌就跌，这样不死不活算买的那路货呀，红妹说这些天她倒看了点期货书，上面讲“三年不开张，开张吃三年”，看来这行情是得等来吧？我说有道理，一年不管涨跌，就那三四次行情，来了别错过，坐上轿就耐心地等着他人抬。玉姐说大道理谁不懂，可每天这样熬着也不是个事，看盘吧心里随着行情波动，不看吧就又放心不下，她说咱们***的人也都闲着没事，干脆举办一场麻将比赛怎么样？

这倒是个好主意，于是我们给***的客户一谈，大家都十分赞成。武厂长提议每人出50元钱，集中起来做为比赛奖励基金，大家更是拥护。可是，那个千万元大户提出了不同看法，他说咱们***人加起来也不过能凑两三千元钱，一是奖金太少了没刺激性，二是这点钱花完怎么往下进行？大家一想也对，可一下子也没有啥好对策。停了好一会，老太太这时出了个主意，说咱们既然叫比赛基金，就学学这股市上的基金那样，也让它增值，增值的钱再用作发奖多好啊。于是武厂长补充说，每人出5000元，共可集中十多万元，咱们推出一个基金管理人，一个基金操盘手，一个基金监事，就可以运作了。

这也算我们***的私募基金了吧。我说既然这样干，就必须有个章程和规定，一切事都应公事公办才行。武厂长说他负责章程和规定的事，最后定下来由武厂长任基金管理人，那个千万元大户和老太太二人任基金监事，我为基金操盘手，红妹负责资金出金入金的手续，这倒好，本来想搞游戏比赛的事，竟演变成了一个合作投资交易私募基金，在大家的抬举下，我就把这个“操盘手”的角色应承了下来，当时感觉以后可要忙起来了，[也没想到这对我以后办实业有借鉴意义]。第二天我们基金的全部十多万元资金，红妹就都收齐了，于是，武厂长主持召开了第一次基金全体股东会议。

在会议上，主要讨论了三件事，一是基金会的条例，二是如何运作基金，三是如何分配。大家对第一个问题顺利通过，就是基金会的办事规则。在第二个问题上有了不同意见，这个不同意见是老太太提的，她说咱们***人差不多都是炒股的，捎带做期货的只有我和玉姐红妹三人，她认为基金既然由我操作，干脆也专门炒期货吧。有的人以为期货风险太大，不如股票稳当，老太太说稳当不赚钱有啥用，看我和玉姐红妹炒期货弄的也不错，为了大家福利不如冒点险，赔了每人也了不起就那几千元钱，要是赚了

大家都有比股市上高的收益。在她的鼓动下，这个基金又变成了期货私募基金了。

正好赶上这波天胶上涨的起步阶段，我想搞成私募期货基金也行。于是我对大家说，炒期货也行，只是你们不太了解期货特点，它也不是每天可以操作的，只能按波段和趋势操作。大家说跟股票一样，我说怎么办都行。第三个问题就是分配，武厂长的方案是 50%盈利按份分配给股东，45%作为比赛奖金和福利费用，5%作为我操作报酬。我提出不同看法，说不能光说赚了怎么办，也得考虑亏了怎么办，建议抽出 30%作为风险准备金，用作弥补亏损所用，老太太说那风险准备金积累太多又怎么办，武厂长笑她说钱还没赚就发愁太多了怎么办，我说风险准备金超过基本金一半的部分，要按份分给大家。

最后大家同意按“3.3.3.1”制分配，即三成按份分配，三成做为奖金和福利，三成做为风险准备金，一成做为我的操盘报酬。这一弄反把我的提成提高了，我非常感谢大家的关怀。但是，我提出了另一个问题，就是做期货的话，该用谁的名义开户的问题，大家叫以我的名义开户，我说那不行，期货上是一户一码制，我已有户头了，况且大家的钱交给一人支配也不合适。大家也想不出好办法，正在这时，山西三立郑州营业部王经理打电话找我，我顺便把这个情况给他讲了，没想到王经理说这不是个问题，他认为可以以一个人名义开户，但资金调配权必须有两到三人签字才能有效，就解决这个问题了。我感谢王经理的帮忙。

于是我们决定以武厂长的名义开户，资金调拨人为武厂长、老太太和红妹三人。七月十七日他们三人就奔郑州办理开户的事了。当天下午五点三人就返回来了。老太太谈起了所见所闻，说你们看看人家期货，散户都一人一台电脑在看盘，比我们股市上的中户还气派，我笑着说是啊，赌盘大人少就人人有坐位，假如那天期市人比股市人多了，双方也许就倒过来了。武厂长问会不会倒过来，我说连美国都没倒过来，说明股市还是比期市吸引人，不过炒过期货的人反而不再想做股票了，因为它比股市更能让人上瘾，甚至不能自拔。

老太太说看到啦，期货营业部里那些看盘的人，一个个如醉如痴的样子，脸上表情也随着盘面变化着，就差把脑袋伸进电脑机子里去了，这要是不赚钱太对不起自己啦。我说就这还是大多数人在赔钱，老太太问为什么，我说期市上差不多人人都会分析两下，都认为自己看法是对的，都朝一个方向去看，都这样做，谁给他们成交呢，只有主力呀，船向一边倒，不是容易翻船吗。所以，一定要离市场适当远点，别老盯那个分时盘看，主力虽能短线反复折腾，但他们也得服从大势呀，还是要守的纪律，挣自己该挣的钱，不去干想入非非的交易。

谈到期货上基本上人人都懂几下的事情，武厂长问我，开户后他在期货营业部看了一会盘，发现期货上的人都很精通技术分析，对着图形和指标都能说出个子丑寅卯来，比我们股市上人强多啦。我回答他说，期市风险比股市大，人的抗风险耐药性就强许多，但规律是相同的，两市的行情发展都是呈波段状趋势形态运行的。在技术指标的运用上，大都还是沿用引进的外国现成品，聪明人把它稍做修正，如调整参数、或者优化组合一下，其实本质还是老外的，我们在使用上觉得好用而已。谈到这里，老太太说她看到期市上有个人在大讲 MACD 指标的 BAR[即红柱状和兰柱状]，如何如何神奇。我说那好吧，我也给你们讲一下 MACD 吧。

我说从图形上看，MACD 指标也叫平滑异同移动平均线，表现为三种方式，一条白线，一条黄线，一种红兰柱状。那条白线叫 DLF，那条黄线叫 DEM[也叫 MACD]，红兰柱状叫 BAR。把它们解释成中国话，白线 DLF 就是一条短期平滑移动平均线数值和一条中期平滑移动平均线数值的差离值；黄线 DEM 则是根据白线 DLF 数值计算出来的移动平均线和数值；红兰柱状又是白线 DLF 数值和黄线 DEM 数值的差离值。大家看出问题了吧？这个指标是不是成了平滑移动平均线的差离值的移动平均线的差离值呀？有点玩数学游戏的味道了吧。

传统的用法是：当白线 DLF 由下向上穿越黄线 DEM，如在红兰柱状中间那条虚直线[也叫 0 线]以下时，为空头平仓离场之机，如向上穿越 0 线则做多。当黄线 DEM 由上向下跌穿白线 DLF，如在 0 线以上时，为多头平仓离场之机，如向下击穿 0 线则做空。红柱状由长变短为多头力量减弱，兰柱状由长变短为空头力量减弱。但在实际行情中，一是白线与黄线交叉后该买或该卖时，它一旦反复，期价和股价继续原有趋势运作，甚至是跌势或涨势的又一波开始，二是打穿 0 线位也照样可以反复，照样套人。所以用起

来不方便,有人就从参数调整上做文章,如把计算白线 DLF 数值的 EMA1[短期平滑移动平均线]由 12 最高调到 66,把 EMA2[中期平滑移动平均线]由 26 最高调到 99,这样彻底避免了白线 DLF 和黄线 DEM 的反交叉,并避免了红兰柱状的忽大忽小。

这么一改,基本上避免了数学游戏性的毛病,但新的问题出现了。这个指标完完全全成了中长线指标,而且红兰柱状由长缩短成了多空双方的预警信号。炒短线无法再使用它了,要想使用只能看分时图的指标了。说到这里,我对老太太和其他人说,如果调整后做中长线未尝不可,但决不能做短线,那个讲红兰柱状如何神奇的人恐怕也不会赚了钱。我说大家注意这个指标的称谓是 MACD,黄线 DEM 为什么老外也叫它 MACD 呢。老外的名堂可能就在这里。其实黄线在图上看一直是趋势性行进的,它一旦改变方向拐了头,后市价格倒真的跟着变了。我觉得这条黄线很重要。

不管我这样讲对与否,反正***的客户听得津津有味的。我们聊到了很晚才结束,武厂长说这才有点讲课的意思,这是教给大家捕鱼的方法,比推荐个股和分析时卖关子强多啦。我说包括我讲的,都只是参考,一切都得自己去融会贯通,只有找出适合自己的方法才行。大家深以为然。到了晚上快八点,保安终于等的不耐烦来劝我们回家去。回到家里,见我二哥从部队探亲回来,家里就差我一个人就到齐了。我一到,二嫂就冲着全家笑着对我说,她的疯小姑总算回来啦。我说我不疯,她说我二哥改日去我***见识见识,看中国这些投机倒把份子是怎么折腾的。

我对二哥的观点大为不满,说中国的资本市场要靠你们军人来保卫,我们也是在起兴国安邦的作用。二哥说四年不见小妹,小妹如今变得伶牙利齿,再不是在外受同伴们欺侮回家哭鼻子,需要二哥出拳头相助的时候了。我笑着朝他背上夯了两拳。大嫂说咱家小妹现在可不简单了,大概快成百万富姐了吧?二哥说比他强多了,当了十多年大兵,累的我二嫂在家还买不起个房子。一句话把二嫂说的眼圈都红啦,抱着我小侄女出去啦。大哥瞪了二哥一眼,说全家难得这样齐整的聚在一起,谁也不许再说不高兴的话。大哥是一家之主,只要他一开口,等于就是金口玉言,全家都会无条件服从。

大哥说,老二你转业的事定没定,如定了兄弟和小妹几个都会帮你的,如没定你让弟妹一随军我们也帮不上。二哥说申请了好几次,上级没批,他做为驻某军工企业的军代表,待在山沟里,不像在部队里那样随时能跟上级交流,只能看情况再说啦。我接话说二嫂这样老住在她娘家也不是个办法,二哥说咱家人口多,她住娘家就先住吧。母亲接话说死闺女都二十五六啦,也不说赶快出嫁,不是也老住在娘家吗?一句话把我惹恼啦,我说妈你再这样说我可不再回来啦,不结婚就住到人家,看咱们家丢人不丢人。大哥突然吼一声,吵啥吵!一下子把大家都震住啦。

是啊,我是到了离开娘家离开三位可爱的兄长,走上独立生活道路的时候了。我需要认认真真的去办这个事了。在会来事的大嫂的主持下,当晚大家又欢欢乐乐地聚会在一起了。下半夜一点多尽欢而散后,我躺在床上望着天花板发呆。这时我联想到了期货,我意识到我一旦结婚,就必须离开这个风险市场,去精心经营自己的小家庭,女人呢,最终都应该向家庭这个归宿回归呀,也许有人认为我封建,但哪个男人不希望自己的爱人是贤妻呢。还有,那位老外也讲过的,在这个市场上应有自己的目标和退市时间表,做到了才是市场中的成功者。凌晨三点多,我拨通了男朋友的电话。

手机铃声把男友在梦乡中叫醒,他吃惊问半夜三更有啥事?我说没事就是睡不着想聊会。他说是不是发神经了,半夜不说,还用手机聊?我说那你起来吧,咱们在人大广场见。他有点离不开想再睡的意思,我说你爱来不来,反正我现在去广场啦。一句话吓的他说就来就来。在广场上,我俩在通宵夜市上吃了点东西,我谈了想结婚的事,他说高兴还来不及呢。谈到期货的事,我说我干到 2004 年春节就不干了,于是我们商定 2004 年 3 月 5 日他生日那天结婚。他发愁没房子,我说我的嫁妆可就是房子了,剩下的都是他应做的事。因此,我决定了我在期市上只有半年时间了。

七月十八日,天胶维持小幅盘整,310 合约仅 60 个点范围波动,基金共 12.5 万元,这天我以 10540 元/吨买开 15 手,占用资金不到 5.6 万元,为基金总额的 44.3%,尾市报收于 10550 元/吨。吃过中午饭以后,二哥二嫂来***找我玩,看到这里条件后二哥风趣的说,小妹现在也算是白领阶级了,不是小时候穿不上衣服专拣二哥穿小穿破不能再穿,妈妈补补自己拾穿的小丑妞了。我说二哥太过份了,不管走到那都要丢小妹的人,你是不是要讨债呀?二哥说小妹你记得不记得,刚上小学一年级时,大哥上班第一

个月发工资才 35 元,背着家里偷偷给小妹你 5 元钱的事,小妹竟会跑到村供销社买了一副手套,回来让妈痛打逼着小妹你退回去的事,小妹你在村供销社换回两双袜子,亲自给二哥我和三哥穿上脚的事?二哥我也欠小妹的债呢。

在三个兄长中,大哥让我有点怕,三哥老实不太爱说话[因小时候被从山上摔下惊吓得过病],我最喜欢二哥。小时候上学,由于山路不好走都是二哥接送,我对二哥感觉最亲。想起这些往事,心里十分的难受,也很珍惜这份亲情。我就对二哥嫂说,二嫂这些年太不容易,带个孩子住在娘家,我心里太难受。二哥说他俩都有事求我呢。我忙说什么事,尽管说。二哥说你二嫂这次单位盖住宅楼,他专程去部队回来办理此事,她单位已同意给她一套两室一厅的房子,还需要六七万元钱才够,本来也可以张口向大哥借,但看到大哥公司那一摊这两年太困难,所以需要小妹你帮忙借给二哥了,我说这没问题。我把信用卡递给二嫂,写了密码也交给她,对他俩说你们有了房子还得装饰,还得买家具电器,10 万元也不一定够,你们就去取 10 万元钱吧,钱不用你们还了。二哥说这些年他多少还有些积蓄,就借小妹 6 万元钱就够了。我临送走哥嫂时问他,你今年不转业了吧?

二哥说可能不行了,领导说想熬到少校时再走吧,营级以下地方不安排,想想也是,他当了这些年兵,回到地方啥技术和业务也不会,再熬能升一级军衔将来转业干公安去。还有就是台海局势紧张,部队用人之际,养兵千日用兵一时,他还想为统一做贡献呢。我笑说你待在山沟军工厂里,能怎么贡献?他说他们做为军代表看的比较清楚,现在军工任务突然吃紧,一些军转民的重点军工单位开始转向重点保军了,他做为军品生产监管者就是在做贡献。他这么一说,我联想起来台海局势与股市和期市的关系的问题了。

我问二哥,你做为这资本市场的局外人,如果台海局势发生战争的话,怎样看待对股市的影响?他想了一下说,他认为为保护国家资金安全和保卫股民利益,估计可能会停止交易两周。我心说这算是个重大“利空”。接下来是七月十九、二十两个周休日,我除了干家务外,脑袋里全成了台海局势的问题,但也理不出个头绪。正好七月二十日老樊带着他的未婚妻来我家里串门闲聊,寒暄过以后,我首先向老樊讨教起这台海局势问题来了。老樊听我说完后哈哈大笑道,他也很关心台海局势,不过以他分析,这不是“利空”,而是重大“利多”,他说了自己的道理。

老樊说,2004 年 3 月台湾大选,台独势力必然向大陆挑衅,陈水扁已经喊出“一边一国”,到时台海局势必然再度紧张,一旦双方擦枪走火,战争就来到了。停止股市和期市一段时间交易应是正常现象。停牌前,两市大幅下挫一下也是正常的,正是我们捡便宜货的时间。试想,战争结束以后,中国统一盛世来临,经济必然大发展,股市和期市必然也是满面红光,到时候恐怕就得追涨啦。哈,我说老樊你快都成了战略家了,咱们搞过期货的人什么都懂,看来搞政治也不成问题。老樊说期货人就是人类的菁英,时代的弄潮儿,中国的索罗斯。巴菲特不出十年肯定会出现。

从七月二十一日到二十三日,天胶一直维持着小幅振荡的形势,10600 元/吨似乎成了电影《南征北战》中一道难以逾越的“摩天岭”,三天时间内每天三次冲关都无功而返,给人以上方沉重压力之感。从网站上期评人士的评论来看,10700 元/吨以下多空双方将有一场“凤凰山之战”,且空方占有较大的主动权,,不管是基本面的季节性因素,或者还是技术面的时间性因素来看,期价有可能再探 10200 元/吨左右。看了这样的评论,红妹对我说,这些人分析的有根有据的,咱们是不是也参考一下?我问她怎么参考,她说咱们先平仓出来,到 10200 元/吨左右时再买入如何?我说不可以,一是可能就回不到那个价位,二是真要是回到那个位置,趋势都要改变了。

她说每天就这样不死不活的折磨着,太让人不舒服啦。我说这可能就是主力的高明之处,地主能为贫农扛长工吗?只有追风盘减少才能上行,应当是一波大行情初级阶段的特征。红妹问我说,霞姐你那么 m 显示此波行情会到什么价位?我说红妹你来看一下图,我给你解释一下,我把为什么七月十四日有效突破 10200 元/吨,做为趋势反转的理由告诉了她,然后告诉她,这种图和指标只是趋势状态图与指标,不仅无法测底和顶,而且也无法预测未来趋势会发展成什么样,我们跟定趋势后,只能坐等,再难熬难耐也得熬也得耐,要有和尚坐禅的毅力,只能等趋势改变后我们再平仓并反手开新仓。

红妹说那咱们成永远在市啦。我说对,我们不是跟着多头做涨势,就一定又是跟着空头做跌势。她

说既然跟对了,为什么还不顺势将资金全部打入,保留那一半闲钱也可惜,我说当趋势刚反转时,保留一半以上资金不入市,是为了抗风险用的,一般反转初期,逆势力量都要做最后的斗争,而且主力正是建底仓的时候反向操作更有利建仓,这个时候风险最大,我们所剩下的半数资金是为了保入市那半数资金的,锁仓用在此时最合适[其他时候不合适],当又顺势时,反向开仓的不管盈亏都得走。说到这里,我笑对红妹说,你别认为霞姐我胆小,其实我是蜀汉末年的姜维,胆子大着呢。

她说没见过我操作上多大胆。我说不信你看着,当咱们的浮盈在 1200 点以上后,那半数资金我就又打进去了,让浮盈来给我们抗风险啦,这就叫顺势加码,实际上是变相满仓操作,不过是风险系数降到最低罢了。红妹说这些她都能理解,只是闲的发慌。我说你又不想参加麻将大赛,那谁也没办法,红妹说她是裁判没权利参加只能观战。我们***的麻将大赛是从七月二十一日开始的,每期一个月,共分男女两组,实行淘汰制,最后两组的前四名进入决赛,决出前八名顺序,头名为状元,二名为榜眼,三名为探花,奖金分别为 1200. 1000. 800 元,因此三天来大家全都投入了进来。

最难办的是我,必须在一个月将基金给运作出所需要的奖金来。从七月十八日将基金资金买入 15 手天胶以来,四个交易日过去了,这样不涨不跌的小幅盘整,说实话我也有点担心,因为一个月了不起就那二十个交易日呀,但我仍然装着在他们面前挺沉得住气的样子,这也叫做茧自缚吧。所幸的是,我的运气真好,七月二十四日,在经过多日盘荡后,期价终于向上突破了,天胶 310 合约直接在 10615 元/吨价位高开[这也是当天的最低价],很快就有效突破了 10750 元/吨,根本没有什么“凤凰山之战”,第二天则直接冲破 10800 元/吨,最高上行到 10980 元/吨,煎熬终于有了出头日。

工具箱

【 · · 2005-12-15 20:43 】

在随后的几天里,天胶更是表现非凡,主力 310 合约成功突破 11000 元/吨大关。我对红妹说,现在怎么样,不是活跃起来了吗?一般情况都是这样,平时行情别管它,只要大方向对,要敢于坚持自己的立场,获大利真正只是几天的事。到了八月四日,上午 310 合约一直在 11200 元/吨徘徊,我看盘已无多大兴趣,也把主要精力放在麻将比赛上,可是,我的手气十分不顺,上午输了七张牌,下午刚开始扳回两张牌,仍然还输五张牌,到两点过五分又把扳回的两张牌又输送回去了,闹的心里别别扭扭的。正在这时,老樊打来了电话。

我把牌让给观战的红妹,去接老樊的电话。老樊在电话中显的非常神秘,他压低声音告诉我,由于声音太低,我只好用了免提,他说刚才听到一个绝对可靠的消息,天胶分仓郑州的一个操盘手说,今天下午两点三十分后将天胶推上涨停板,这将成为近期高点,在涨停板位置上维持十分钟,待中小散户追买盘累积起来后,将价位打下去,甚至打到跌停板也在所不惜。我问他,你怎么知道这样详细?老樊说那个操盘手来咱们营业部,与经理在里屋说话,他偷听到的。我说你打算怎么办?他说一会如真涨停板,他要平仓啦,跑个最高价多好哇。他劝我也这样做。

由于使用免提,玉姐也听到啦,她和武厂长站在我背后听,当我打完电话后,她急切的说,快两点半了,怎么办?咱们也都出来了吧?我看了一眼盘面对他俩说,不会有那么严重吧,现在盘面变化不大,还想沉一沉的意思。武厂长说消息这东西不可全信,但也不可不信,获利落袋而安吧。好汉经不住三人劝,我也开始犹豫的,就说等一会看真消息还是假消息再说,真消息是会反映到盘面上来的。说着说着就到了两点半,在两点三十一分时,盘面果然异动起来,仅仅三四分钟,全线涨停板了,310 合约牢牢地站在 11455 元/吨价位上了。

玉姐说这消息是第一流的,催我赶快行动。我说武厂长你去替一下红妹,让她也来敲单平仓。我与玉姐红妹共同行动,很快就将所有持仓平完,红妹名义的账户获利 3.43 万元,玉姐账户获利 1.46 多万

元,我的账户将 311 合约也平完了获利 62.8 万元,基金账户获利 5.88 万元。但是,当都平完后,我却一直高兴不起来,心里老在想,难道事情就这么简单?这时一个不知从哪里跑出来的蚊子竟会跑到我脸上,我伸手一巴掌把它打死啦。这一巴掌一下子使我猛然一振,不好,又违犯纪律啦,我听什么消息呀,我真混哇。

我抓起电话给老樊打电话,问老樊,你平了没有,反手了没有?老樊笑说他已经平了,并在涨停板反手开了新仓。没等老樊把话说完,我就把电话挂掉。转身对玉姐红妹说,快,再买入,老樊又成“老反”啦。她俩问怎么进,我说 310 合约咱们不碰啦,311 至 405 合约进哪个都行,哪个能快速成交进哪个。这时我脑袋只有纪律纪律的,已经不考虑其它事情了。等一会,我们将平出的 145 张单又全部在涨停板打了进去,玉姐担心地问,前面那么多单,我们的能成交吗?我说这就看老天爷怎样对待我们了。在临近收盘时,终于盘面涨停板被打开了。我们的全部成交真是五花八门,红妹竟真的在 405 这个刚开始交易没几天的合约上,也买了两手。

收市后快三点半时,我给老樊打电话,主要是对两点四十五以后没听完他的电话就挂机表示道谦,同时问一下他的反向卖单是否还持有?但没联系上,倒是营业部王经理接住了电话,他首先对我们取得 72.12 万元获利表示祝贺,然后问我有什么事?我问起了消息的事,没想到王经理说不清楚这个事。我把老樊偷听之事说了一下,王经理听了哈哈大笑,他说老樊这人怎么快成“特务”了?不错,他是和一位朋友这样在下午开盘后聊过几句,他们只是对行情谈自己的看法,这样的谈话多着呢,可他从来没把这当成一回事,如果真以此操作的话,恐怕十回就有八回错啦。

为了不误导客户,王经理说除了交易所和太原公司总部传达的正规渠道信息外,营业部从不对任何人说什么消息。他劝我今后少听什么消息,也别听老樊那种自命不凡的说法。我向王经理表示感谢。我打完电话把这个情况给玉姐红妹和武厂长说了一遍,玉姐说这个老樊真成了“大能人”了,我说也不能全怪老樊,人家好心打长途电话告诉我们消息,其用意也是好心,不能为此责怪他,再说咱们把近千点获利装入口袋了,只是换换手而已。红妹说她感觉这样换手的办法挺好的,本金增加了,何乐而不为呢?武厂长说他有点担心,咱们后来进的都是最高价,尾市又打开了涨停板,以低于一个价位的价格报收,明天还不知道会怎样呢?

我对红妹说,像这样的换手也太让人揪心了,又不是看到要有什么回调,或者有什么大的政策性因素需要平仓,要知道我们又增加了近千点的风险呀!但我对武厂长说也别太担心,趋势未改要敢于坚持自己的立场,近千点获利只当是没有平仓就可以啦,至于尾市打开涨停板,我说这实际上是好事,很可能主力仍然不愿让中小散户追风跟盘,如果是封死的话明天倒可能深回一下。玉姐听了我的分析,笑着说她家霞妹快成“马列主义者”了,我问什么意思?玉姐说我既反对红妹的“左”倾冒险主义,又反对武厂长的“右”倾保守主义,成了绝对正确的财经学院的教授啦。

我又气又笑,用手打了玉姐后背两下,说就你能从政治高度概括问题吗?我对他仨说,一个篱笆三个桩,一个好汉三个帮,其实你们提这些意见都很有用,帮我从各个侧面都能考虑到,如果只是我一个人的话,肯定不会这么周全的想问题,也许早就犯错误啦。有人说期货是孤独者的事业,我看还是众人拾柴火焰高,集思广益能看到正反两方面的问题。为了安抚她们,我接着说,基金盈利 5.88 万元,比赛奖金已不成问题了,还有 17640 元能按股份分给大家。武厂长一算,平均每份股份可得 705.6 元,半个多月股利达到 14.11%,太棒啦。他把这个消息在***一公布,引起一片欢呼声。

老太太提议应当庆祝一下,众人说那是当然。我笑着说,结算单还没传过来呢,明天再说吧。大家不同意,结果是每人从口袋里先拿出 20 元钱凑了 500 元钱,共同到饭店搓了一顿。我很不愿意去,找理由说身体不舒服,但还是被大家拉去啦。在饭桌上大家谈笑风生,我看着桌上的清蒸鱼直想流口水,但坚持只陪着大家吃几粒花生米。玉姐悄悄问我,这是又怎么啦?我说一会再告诉她。在大家尽欢而散之后,我与玉姐一块去她娘家路上,她又问我到底怎么啦?我说没怎么,我只是对自己今天违犯纪律的操作自责,这不吃饭是在惩罚自己。玉姐说得得得,那一套纪律惩罚又来

到了她娘家,发现这天晚上人特别多,家里人基本上都到齐了。还有十几个没见过的人,说话口音不是市里的。由于人多,大嫂只好给大家每人做一碗汤面条。我把男友拉到里屋,问我男友这是怎么回

事,男友说大哥的任命通知公布了,要到xx县当县委书记去啦,这帮子县里干部闻风而动,提前拍马屁来了。这时只听外边一男的说,书记还记得吗?前些时候他和县经贸委的头头来汇报工作,为县里一个油厂经营亏损问题,书记还做过批评和指示呢。男友告诉我,这个人是管工业的副县长。大哥说记得记得,半年了吧?这个油厂现在怎样啦?

那个副县长牢叨了好一会,中心意思大概就是仍是亏损,成了当地的一个老大难问题,问题根源是始终没有一个好的企业领导。只听大哥接着说,他后天就去县里报到,县里欢迎会搞的简单一点,把市里领导送走后,他第一站就去油厂,你[指这位副县长]带领县经贸委几个头头,跟着都去,来个现场办公会,到底看看这个油厂问题有多大根在哪里,看问题如何解决。他们聊了很长时间,我们在里屋也不敢出来,只能听他们讲,到了晚十一点多,这帮子人终于走啦。他们一走,全家又自由自在起来,大嫂这时问大哥,一个什么样的厂子还得你亲自挂帅呀?

大哥说是个不到二百人的小企业,如果放在市里,早让它倒闭啦。只是县里企业太少,又是个涉农企业,一个县几十万人口,不能连个油厂都没有,所以成了个鸡肋,食之无味,弃之可惜,能救就再就救它一把吧,弄好了也算对全县人民有个交待,大嫂说你人生地不熟的,去哪给它找个好企业领导哇?大哥说这就是最难办的事,这几年估计县里也想了不少办法,两年就换了三任厂长,到头来仍然束手无策。大哥说着说着,突然不说话了,只是两眼直直的看着我,目不转睛地看了好几分钟,直到大嫂发现他怪怪的眼神,打了他一下,他才回过神来。

大哥连忙说不好意思不好意思。他停顿一下对我说,霞妹你是大学毕业生,离开学校后在工厂工作过吗?我说毕业后由于工作不理想,我家我大哥[指我娘家]就让我到他开的公司干出纳,后来就自己干起了期货。他说让我明天和男友中午一块再来家一趟,他有话给我说。男友说先透个信吧,让我们思想也有个准备。大哥说他原打算自己一个人到那个县干上几年,现在想把霞妹你也带去。我说我去能干啥呀?玉姐开玩笑说,大哥大概是吃饭还是家常饭、上阵还是自家兵的意思,准备让霞妹你去那开期货公司吧!大哥狠狠地瞪了玉姐一眼,说你们都不懂,他是想让霞妹我去那个油厂当厂长。

大哥这一说可就热闹了。大嫂和我男友首先反对,玉姐也不同意。我自己感觉好像也不是那块材料。大哥说他再想想,让我回去也考虑一下,明天中午咱们见面时再定。晚上回家想了后半夜都没睡觉,我觉得我还是不合适,准备明天用五个理由说服大哥,1.我没有企业管理和领导经验,2.我不懂油厂的技术和业务,3.外地人不好管理当地人,4.我还是个女人,而且是个未婚女孩,在男人成堆的地方不合适,5.与县委书记是亲属关系,有任人唯亲之嫌。早晨起来,我把这想法电话告诉男友,他说我分析的对,表示坚决支持。可是,上午我娘家二哥来***找我后,我的想法又变啦。

二哥主要是来告诉我他要返回部队了,问我还有什么事没有。我把这一情况给他说了,他没马上答复我,说他替我想一下再说。这当间老樊来了电话,问我昨天找他有什么事?我问他对天胶的看法,他在电话里说他后悔死啦,昨天高位反手,今天不跌更涨,他亏了130点止损后又反手做了多,今后决不再听什么消息啦!我说那个操盘手恐怕又有新的解释了吧?老樊说那真是,这个操盘手又来营业部了,他听到那个操盘手说主力又改变主意啦,准备做到12000元/吨时再说。老樊说这真是一次教训呀。我心里认为老樊这种知错即改的作法是正确的。

放下电话一看,我二哥没在屋里。等了一会,见他与我大哥一块进来了,原来是二哥趁我打电话之机,也打电话把我大哥叫来了,二位兄长来共同帮我谋算去不去县油厂干的问题了。我娘家这位大哥非常支持我去,二哥也表示支持。大哥说,小妹你至今还没个正式工作,档案还放在人才交流中心,长远来说也不是个办法,这次去最起码能让人事部门解决了我的聘用或者录用问题。我说我对这一点并不是看得很重,认为自谋出路也是就业。大哥说他是过来人,他认为这点很重要,一个人在世上不仅要安身,也要立命,名不正则言不顺,尤其在我们中国更是如此。

大哥说我的五点理由不能成立,他提出了六点反驳理由,1.任何人的企业管理和领导经验都不是天生的,都是后天学来的。2.不懂技术和业务不是重要的,技术和业务那是技术人员和业务人员的份内事,企业领导略知一些,便于管理这些技术和业务人员就行啦。3.女人有自身的弱点,这个不错,但女人也有更多的比男人强的地方,例如考虑问题就比男人细致,做事就比男人有耐心,他认为我这条纯粹是

借口。4. 外地人虽然人生地不熟, 需要沟通各方面关系, 但外地人没有当地人那种错综复杂的关系, 可以不受制约地开展工作。5. 与县委领导有亲属关系怕啥, 他们当地人关系更复杂吧? 这不是任人唯亲, 这是古已有之的外举不避贤, 内举不避亲。这层关系实际上还是有利于对外开展工作, 对内搞好管理的好方法呢。

6. 更为重要的是, 小妹你总不能干期货一辈子吧? 那种投机买卖撞大运的成份太大, 还是干实业好点, 虽然要吃多一点苦, 受多一点累, 但社会承认你的付出和努力, 再说这次也可以算是一次学习的机会, 就是搞不成也积累了经验, 以后再发展就好办啦。听了大哥的分析, 我觉得很有道理, 是啊, 对期货我是不可能奉献终生的, 恐怕百分之九十九点九九的人都会中途退出的, 在实业上干点事也对, 不然将来家庭忙碌了, 恐怕也就没时间了。二哥这时也说, 县级一般人才较为匮乏, 只要稍为做出点成绩, 比较容易出头, 也许我们的小妹能当上人大代表参政议政呢。

在二位兄长的鼓励下, 我把自信心提高到了最大分贝。他俩走后, 我对玉姐说大哥[指她娘家的]说的我同意啦, 玉姐说可别到时候哭鼻抹泪的, 没人能去救我苦海的。她又问我, ***怎么办, 期货还搞不搞? 我说能保留尽量保留, 真不行就虎登山龙吸水, 各奔前程。玉姐说我办事不能这样不留后手, 我说估计坚持到年底没问题。中午我和男友分别都到了他大哥家, 男友先开口说我们想好啦, 决定不去。我说不行, 是决定去。男友对我只有几小时就发生的一百八十度变化大为吃惊, 气哼哼地站起身要走, 大哥让他再坐下, 有话慢慢说。

大哥说: “霞妹你还是有点事业心的, 我们家的弟妹们都像霞妹你这样该多好啊”。男友说再好有啥用, 也不就是成了大哥搞政绩的工具而已。男友认为我实际也不行, 无非就是脑袋瓜转的快点, 用到投机上能凑合一阵子, 用到实业上肯定不怎么地。大哥说: “老弟别生什么气, 我知道你的小心眼, 是想让霞妹早点成你老婆, 回家侍候你一个人去。我看还是趁年轻, 发挥发挥霞妹的潜能吧, 干两年就不是你老婆啦”? 大哥这一说, 弄的男友挺不自在的。我赶忙说, 干事不影响咱们的婚事, 你生日那天婚事照办不误! 大哥说看看, 是不是干实事的人, 一听就能听出来。

大哥想了一下说: “这样吧, 霞妹你不必着急, 大哥给你一个月的考虑时间, 允许你反悔。这一个月内决定了真是想去, 我让你九月份到县经贸委报到, 然后你以县经贸委工作人员的身份, 到那个工厂里蹲点两个月, 吃透情况后给县经贸委写个蹲点情况汇报, 也写一份如何经营该企业的可行性分析给我, 我同有关领导认可你才能去”。我心说这还差不多, 总不能打无把握之仗嘛。事情就这样定啦。大哥要留我俩吃饭, 我说不啦, 我家我二哥要回部队, 中午十二点半全家必须到齐, 男友我也得带去。当我与男友匆忙赶回娘家时, 已经快一点了。当我把情况给二哥说明请他原谅, 二哥却笑哈哈对我男友说, 我们家祖坟不好, 多少代都是石头缝里刨食吃, 父亲早逝, 后来姊们几个挣扎才有今天, 这次回来曾回老家给老父烧纸, 村里人说我们的父亲埋在了凤穴上, 后代要出女杰, 小妹说不定就应在这点上了。我笑打二哥说, 怎么见谁都开玩笑啊。

从八月四日到五日这两天, 我的思想发生了很大变化, 原先我只是想搞两年期货, 在能赚到一些钱后, 也就二十六七岁了, 就结婚退回家当个好家庭主妇, 侍候好老公, 起码经济上独立不受老公的气了。但这两天在两边三位兄长的鼓励下, 自己又萌发了干点事业的野心。当然, 我还得做好男友的思想工作。于是, 在下午将二哥送走以后, 我与男友返回***, 趁着无人, 我们倾心交谈到了晚八点多。我男友其实也很通情达理, 最后他幽默地说, 一个成功的女人的背后, 肯定会有一个好男人, 他会当好一个干部家属的。对于他的理解和支持, 我发自内心地有股热意。为了使他放心, 我把从二00二年十月以来我的交易情况和现有资金状况, 又如实系统地给他讲了一遍。

我说, 1. 去年10月17日我以5000元重新进入期货市场, 第二天以9440元/吨价位买开2手, 12月30日以10960元/吨平仓, 获利15100元, 本利合计52050元。2. 12月31日换合约月份, 以10980元/吨买开7手, 元月6日以11980元/吨平仓, 获利34650元, 扣除提取的2700元生活费, 实利31950元, 本利合计52050元。3. 元月6日又以11970元/吨买开12手, 2月24日以15400元/吨平仓, 获利20.52万元, 本利合计25.78万元。4. 以红妹名义开户[从盈利提3万元为本金], 委托老樊交易, 三月至四月老樊帮赚了3.3万元, 扣去给红妹1万元, 老樊3千元奖励, 实盈2万元, 本利合计27.78万元。

5. 3月5日以14300元/吨买开20手, 3月31日以15500元/吨平仓, 获利11.9万元, 本利合计39.68万元。6. 3月31日以15500元/吨卖开20手, 为控制风险, 4月1日又以均价15595.75元/吨买开20手锁仓, 4月初老樊帮忙又在红妹账户上以16180元/吨卖开1手, 4月4日以15610元/吨卖平20手解仓, 获利425元, 4月16日以11910元/吨将21手卖单买平, 获利36.43万元, 本利合计76.15万元, 此时提出36万元, 两个账户余40.15万元。7. 5月下旬到6月上旬做小麦, 两个账户共盈18.8万元, 本利合计94.95万元。8. 7月15日两个账户分别在310.311两个合约月份以10470元/吨、10600元/吨买开127手[均不含玉姐的], 8月4日误听消息在当日涨停板[310合约11455元/吨、311合约11630元/吨]全部平仓, 获利64.15万元, 本利合计160.1万元。

9. 8月4日又以当日涨停板价在311-405合约上买开127手, 占用不到67万元, 账户未动用资金57万多元, 提取存银行36万元[含借给二哥6万元]。这就是我的全部家当。男友听了我的流水账, 他显得十分激动, 说真没想到, 他老婆真是百万富姐了, 他开玩笑地说他以后可以傍着富姐吃软饭啦。我说你想的美, 今后你在自己的业务上不干出名堂, 看我怎么收拾你。他问我要他干出什么名堂, 我说争取考博, 出国更好。他伸了伸舌头说, 努力努力一定努力。我说这期货我最多再干半年, 工厂的事如果干成的话, 我会当事业干, 如干不成的话, 我就完全退回你身边, 一个男人的成功, 也要有个好后勤呀!

我俩从***出来, 我回到家已是九点多啦。但由于两天一夜没合眼, 我实在有点发困啦, 本来想洗涮一次就睡, 可是正在洗脸的时候, 又想到这***的事情也得有个结局, 所以我又拿起电话给武厂长打起了电话。在电话里我坦率地把我的情况变化告诉了他。他听完后哈哈笑, 说他以前预测的不错吧? 料定我迟早会离开证券期货市场的, 关于***的事, 他认为先以稳定为主, 不要匆忙讲出去, 也不是非要完全脱离, 委托个人代管就行, 真正照顾不过来时再讲不晚。我十分感谢武厂长的好意。末了武厂长说他做过企业领导, 如需要他愿意为我打工, 我一想可不是, 眼皮底下就有这么一个好助手呀。

这困人的觉, 使人睡起来更香, 第二天一睁眼已是八点了, 于是赶快从床上爬起来, 对于我妈没有早七点就喊我起来吃饭感到很惊奇。老人家六十五岁了, 虽然常年多病, 但坚持每天早晨五点就起来, 把早饭给家里准备好, 她从不上街买现成的油条早点, 总是自己熬稀饭和蒸馒头, 等大家都起来后, 热腾腾的新鲜的饭菜已摆在餐桌上了。我们姊妹几个这几年也劝她别这么干啦, 可她不听, 也没办法, 只好由着她啦。我从小跟着她学习这些家务基本功, 所以也很喜欢做饭, 尤其是做馒头, 大哥都说我的水平可以去饭店当白案师付。没有我妈的言传身教, 我一定也会像城市懒妞一样, 不会做家务呢。但今天快七点时她为什么没来叫我起床呢?

我出卧室一看, 家里除了我没有一人, 他们到哪里去了? 难道我就困成这样? 我一看早饭竟破天荒的首次没做, 心里有点发毛啦, 果然, 八点半还多的时候, 三哥匆匆从外地回来, 他一边拿东西一边对我说, 咱妈昨晚后半夜病啦, 口歪眼斜不能说话, 到医院一看说是脑梗塞, 已经住院啦。我一下子哭起来了, 说家里出了这么大的事为什么你们怎么都不叫我? 三哥说叫我两次我都没吭, 可能太累啦, 于是他们就先往医院了。我随三哥赶往医院, 看见病房里医护们正在抢救我妈, 她仍然一点知觉也没有, 我对我的睡懒觉后悔死啦。

我打电话告诉玉姐说***我不能去了, 这两天全权委托她与红妹武厂长负责。到了中午, 母亲终于醒过来了, 姊妹三个才放心一点, 但她已成半语不会说完一句整话啦。大哥告诉我, 医生对他讲这种血栓性脑梗塞, 已无治愈的可能, 就是治好了也是偏瘫残疾人啦, 我说你们别管啦, 24小时的每天陪护由我一人负责, 你们每天来看看就行啦。但大哥三哥不同意, 于是商定每晚全部由我陪护, 白天由三个嫂子轮流陪护。这也是二位哥哥照顾我呀。下午收市后, 玉姐红妹和武厂长, 还有***的客户一下子都来医院看望来了。

一个MM的故事主人公霞妹 12-15 回答网友

1. 关于成功模式,我只能这样答复 zhrich 朋友:用一位大师的话讲,市场密码并不存在,专业人士所理解的内线秘密也根本不存在,成功的交易的基本法则众所皆知,但几乎没有一人能坚持到底,人类的情绪会干挠而且极其难以克服。可以这么说,这一年多顺利就是坚持运用了大家都知道的原则和方法。模式不适应于期货和股票。

2. 忽忽悠悠朋友:是的,我不会再回来的,这不是舍不得不舍得问题,而是应不应该做为职业的问题。

3. 潜龙朋友:你是个用心的人。首先,我是豫北的,具体城市我现在还不想说,但你只要是河南人,从<经历>一文中应觉查出来。其次,指标我全都告诉杨老师了,公布与否由他做主。其三,成功的操作,最重要的因素是自律,通俗地讲,你能执行纪律吗?

4. 北方朋友:我对交易系统的系统两个字,不太理解。大该就是一个完整的交易原则吧?把事情搞的简单实用点多好呀!我的交易纪律[当中第二条就是讲方法的" target=_blank>,除了这个,我没有系统的另外东西。

8. zhrich 朋友:我前边讲过了,约束自己的规则就是纪律。

9. 闲云孤鹤朋友:期货方面,我最爱看的就是约翰.墨菲的[期货市场技术分析" target=_blank>一书。

10. r 乘数朋友:顺势交易,当行情与自己仓位相反时,你可以先分析这种反作用力的力度,如力度大,你不妨先锁仓。记住,只要势不改,反向开仓的再大获利都不能要,它只是让你抗风险的。明白我的意思吧?

11. 老空想家朋友:我从不指挥他人交易,我们三个女的交易其实我的钱,只是不是一个户而已。如果你不盯分时盘,你就不会激动和紧张。

12. 牧羊人朋友:首先,我对投机的理解是,没有投机就没有证券期货市场,但我们在投机时,要把投机当投资来操作。其次,我认为,如果今年的天胶大行情,我不会这么快地离开市场的,谢谢天胶的主力们呵。其三,市场永远处在涨.跌.振之中,坚持自己的交易原则就是信心。

14. zhibh 朋友:你说的如何提高每次下单胜率问题,你指的是短线吧,短线我自始至终都学不会,对不起了。

15. 中华魂朋友:除了今年五六月间在强麦做过短线外,其实那也不是短线,我只知道按趋势做。

17. 中华魂朋友:基本面无法指导我们具体操作,技术分析只是我们的拐杖,有拐杖总比没拐杖好,你说呢?

19. 闲云孤鹤朋友:纪律就是理念,努力把纪律贯彻始终,你就鹤立鸡群了。

21. 潜龙朋友:我现在不做期货了,谈谈以前吧。以前刚开始做天胶面对大幅波动时有压力,后来做中线,刚开始介入时也有压力,谁也不是神仙呀,但严格执行纪律是控制情绪的惟一办法。但当有1000点以上浮盈,你不就应当去轻松喝茶吗?

24. bboan 朋友:做期货2万元足够啦,建议你从小麦入手,一手一手地做,积累经验,汲取教训。

27. zhrich 朋友:规则就是纪律,纪律就是规则。

789 朋友:模式是样板的意思,纪律是干事的原则,在期市上成功的人经历可不可能是一个模式解决得了的,龙吸水虎登山,各逞其技,成功的方法各有千秋。但有一条共同点是:自律耐心乘势待时。

33. 笑傲江湖朋友:我好像在其它论坛见到过你,看过你的发言,我认为你现在是故意装扮成小学生,其实根据你的发言,我知道你比我强。祝你成功!

35. 喜悦朋友:pm. em 其实很普通,它不是绝招,更不是系统和模式,只是交易的拐杖,我相信杨老师适当时会讲的。

36. 闲适朋友：我目前最大愿望是我承租的工厂的 100 多工人过年能过好，我目前喜欢这份工作，他们把希望都寄托在我和股民武厂长身上了，不努力能行吗？

37. 闲云孤鹤朋友：跟着走运的不如对着背运的，是期市上一句格言。走运的人容易骄傲，背运的人的教训是我们的引戒。

38. 雁羽朋友：你理解问题能力强，向你学习。照顾好亏损，利润会照顾好自己。

39. 忽忽悠悠朋友：别忽悠啦，比较准确描述市场的方法就是趋势，修正的方法是趋势改变时你也改变。

41. 小鱼儿朋友：做期货无绝招，脚踏实地一步一个脚印干吧。

42. 潜龙朋友：我除了一次满仓重罚自己外，再没有满仓过呀，你记错了。

46. 逸清朋友：我的指标是书上几个指标组合优化出来的。

47. zlx0734 朋友：当你大势把握住后，刚开始介入的底仓坚持别动，趋势发展中不要盲目追加，等它反复时再加仓，浮盈开仓也不能超过一半。

48. wsdy 朋友：关于趋势问题，你读一下约翰·墨菲的[期货市场技术分析” target=_blank>一书。

51. 789 朋友：对不起，短线我始终弄不懂，也许你适合，祝你成功。

53. 789 朋友：量价关系，我以为价是第一位的，量是次要的，只起验证作用。让你见笑了。

昨晚由于霞妹另有工作，没能全部答复大家的提问，但她临走时把剩下的问题都一一列了一两句话在纸上，让我抽时间统一回复给大家，现将她的答复一一回复。

1. wsdy：你说的胶短时间大幅振荡止损，我看主要还是你的短线操作所致，你应该弃短，改为中长线运作。

2. 789：我自始至终都没学会炒短线，始终没那个胆。

3. wsdy：资金管理的核心是，总体上控制在 50%以内，刚入市时先小单量试盘，如连续 2 到 3 日被套，则证明方向错了，应离场走人。如对了，则顺势加码。

4. 吉庆烟卷：我没做过大豆，对不起了。

5. 大魔：期市不是我的终身职业，所以当我该离开时一定要离开，难道只有让市场踢出来才不得不离开？

6. 刘子易：我在上大学时听教授讲过期货，这算做首次接触了。我是出生在太行山区的贫家小女孩，父亲早亡，母亲带着我三个哥哥和我辛勤度日，我到三岁时还没穿过袜子，后来我大哥上班后，我开始上小学，他第一个月给我 5 元钱，我做的第一件事是买了一双防寒手套，却被母亲含泪痛打了一顿，说我铺张浪费。我的学校离家很远，山路不好走，母亲每天给我两毛钱让我吃中饭，我从中饭中每天省下 5 分钱，到我小学毕业后已拥有了 100 多元钱，这就是我的第一笔原始积累。我大哥为摆脱家庭贫困，自己承包了一个白矸窑，我家才逐步好转起来。再后来我们全家随我大哥搬到了城里，我二哥当兵现已好多年了，已是上尉阶级了，我三哥最没出息，下岗后现在在我大哥公司里当保管员，我大学毕业先到我大哥公司当出纳，2000 年干期货的 4 万元钱还是我大哥给的，以后的事不说了。这可能就是你要的家庭环境材料吧。谢谢你，我现在很忙，没时间语聊。

7. yang：约翰·墨菲的[期货市场技术分析” target=_blank>一书不错。

8. 幸存者：杨力是谁，我不知道。

9. 笑傲江湖：毛主席一句名言，“纪律是执行路线的保证”。你知道中东路线图吧，好东西为什么执行不下去呢？是因为没人约束巴以双方必须执行。移动平均线虽简扼，又有几人当回事呢？期市无绝招，纪律最重要。

10. 梅：你的贴我刚看了一下，你不要看着长线做短线呀。

11. 兔巴哥：你现在不知老反情况吧，老反现在从 1.5 万变成 9 万多了。

12. 桃源：连豆我不懂，天胶我看 12 月内振，可以在 407 上逢低买，止损位 15000。

13. ccccc：赢了不退，亏了等被踢出去呀？

14. 笑傲江湖：成功交易的法则就是纪律。

15. 闲云孤鹤：我很少看 k 线图，日线分析只要 H. L. C 三个数据。
16. c：杨老师想继续写，我都不同意，我已让他停了。
17. 幸存者：谢谢你的好意，祝你成功。
18. 智商第一：技术分析只是工具，不是目的。工具是为目的服务的，工具有坏的时候，你常修理一下更好用。
19. 闲适：电邮我记下了。
20. 笑傲江湖：张冠李戴，请你原谅了。
21. 888888：女的只要用心，能够成功，但我认为最终还是不如男的，耐力上我们女的差。
22. 星星河：我是用计算纸自己标画图，指标用数字方式标在图上。
23. 雁羽：指标事清问我就是我老师。
24. 笑傲江湖：读一下约翰·墨菲的书，那上边说如何区分单边市与振荡市比较清楚。
25. 全部：我没啥内涵，不然会说这样的话吗？平常我最喜欢看的书是蔡东藩写的[前汉演义]，还有蒲松龄的聊斋，“前汉演义”中写刘邦如何从一介村夫的成长故事，我反复看，他斩蛇避祸那段，我认为他在偶然中把握了时代趋势，那十余个随他避祸的弟兄就是他后来发迹的原始资金呀。电邮我看到了，会给你答复的。
26. 闲适：一个新手最该注意的汲取别人的教训，从身边那些自以为高明却总是犯错的人那里学起。
27. 墙头草：你可能不适合做短线。
28. 期货渔夫：资金运用要严格按纪律，我可不想被饿死。
29. 凌云：不要去找绝招了，期市上没有。
30. 勤缘力勤：杨老师当家，问他去。
31. ellen：谢谢你的好意，你如想成功，我希望你能有我这样一条一条耐心答复问题的耐力就行了。
32. yoyo2000：制订纪律的依据就是你稳定获利的方法，你找到这个依据了吗？
33. jo：我弄错人了，表示谦意。你的问题我答复别人说过。
34. 水落石出：今早才看到你的发言，看出你是过来人，一句话，汲取教训，总结经验，必定成功。

<一个 mm 的经历>主人公已彻底退市

一个 mm 的经历>我才写了一半。但今天发生的事使我不得不先说，也许我把这事放在那篇经历的最后更好，但我再也无法等了。现在，我把今天的事告知大家。霞妹昨晚从山东回来，今天早上她办的第一件事就是平仓，当 406 多万元浮盈兑现后，她已经拥有了 853 多万元。上午对她没有反手追买还感到不解，当中午几乎全部转账时我仍感到奇怪。这一点我在<一则消息>贴中都提到了。中午她请我们几个人吃饭，她在便饭桌上正式宣布，她彻底退市的时间到啦。这让我们在座的吃惊，她这种激流勇退、衣锦而还的气质使我们叹服。

你们可能还记得我在经历一文中所写她要在将来彻底退市，没想到这么快。她今天中午笑着对我们说：“你们知道一个富人的标准是什么吗？我的标准是 500 万元现金加一套别墅再加一辆好轿车，我现在办到啦。所以我要去享受人生。如果工厂办不成，我就结婚了，今后的岁月我将相夫教子”。霞妹，祝您走好！

